

<<大佬管理学>>

图书基本信息

书名：<<大佬管理学>>

13位ISBN编号：9787805508795

10位ISBN编号：7805508798

出版时间：2011-11

出版时间：书海

作者：路易斯·费南迪

页数：218

译者：冯杨

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<大佬管理学>>

内容概要

黑手党一向以其残忍暴虐的行为臭名昭著。但其最成功的成员却一直都是极其聪明的商人。

作为美国纽约最恶名昭著的黑手党甘比诺家族的合伙人，费南迪做下了美国历史上最大的几件抢劫案。

大21岁的时候，他就已经为自己的老板净赚了数百万美元。

他的管理天赋使黑手党老板对他信任有加。

在被捕并坐牢八年半之后，费南迪金盆洗手、走上正道。

《大佬管理学》中，前暴徒路易斯。

费南迪提供了自己的88个感悟，并解释了合法经营的商人如何运用这些技巧。

<<大佬管理学>>

书籍目录

前言背景介绍第一部分 写给雇员的经验教训第1课提供一个他们无法拒绝的建议：获得聘用的必胜之道第2课这是原则：什么时候表明立场第3课喜欢你所做的事情第4课藏起你的枪，帮助老人过街：遵守基本的价值观第5课锻炼你的记忆力第6课别死在汽车行李箱里：避免办公室政治第7课三个人可以保守秘密，如果其中两个人死了的话：信任第8课为什么意大利人把猪剁碎然后用酱油来煮：贪婪第9课去参加葬礼很不错，只要那不是你的葬礼：人际网络的力量第10课永远的蓝眼睛：为什么同伙喜欢西纳特拉第11课把垃圾变成黄金：发现机会第12课卷起你的袖子，但是穿上你的裤子第13课隔墙有耳：永远不要讲老板的坏话第14课你洗了车或者给它装上消声器了吗？说话的技巧第15课依靠你自己，你就永远不会被打败第16课卢恰诺是怎样变成幸运儿的：创造你自己的运气第17课人情银行付的利息最高第18课为什么“下巴”穿着睡衣工作：什么时候应该装傻第19课社会大学：经验第20课这部电话被窃听了吗？：小心你每天说的话第21课他应该杀死古斯。福瑞斯还是杀死自己：服从命令第22课去拿你自己的咖啡！：不卑不亢地对待命令第23课杀或被杀：什么时候违抗命令第24课保持信息灵通第25课我要我的钱：立即支付第26课不露底牌：什么时候保持沉默第27课卡邦、哈佛和耶鲁：成长的关键第28课臭虫和美洲虎：耐心第29课争取你想要的：只是要通过合法的渠道第30课做掌握自己命运的大师，而不是化妆大师.....第二部分 写给中层管理人员的经验教训第三部分 写给老板的经验教训结语 当一个比萨蛋卷

<<大佬管理学>>

章节摘录

第一部分 写给雇员的经验教训 第1课 提供一个他们无法拒绝的建议：获得聘用的必胜之道 “家族”在全国各地都遍布着猎头，就像公司一样。

如果你已经是一个小有名气的街头挣钱人，那么五大家族中任何一个家族的暴徒都会找上你。

一旦你被找上了，暴徒会对你提出一个“要求权”，这个要求权对双方都有好处。

一方面，黑手党得到了一个合伙人来开辟新的收入来源，另一方面，和黑手党家族合伙后，街头挣钱人会比他单干的时候挣得更多。

不像在公司里，一旦你被提出“要求权”（也就是被雇佣）了，你并不会由此得到每周一张的支票、医疗福利、有薪假期或者可以生病请假。

你只是得到你自己挣到的那一部分。

有哪个老板不会雇佣一个只期望保留他（或她）自己挣到的那一份儿的员工呢？告诉任何一个潜在的雇佣者：你不想要支票或者任何小东西，你只想要你挣到的那一份儿，并且你不想耐着性子去参加很多工作面试。

当然，一些顶尖的公司如果太挑剔的话，还是可能拒绝你的提议，但是正在饥饿中的公司绝对不会。

如果你认为这个雇佣方法不适用于公司职场，那你就错了。

有一次，我帮华尔街一个有钱的家伙出头解决了一个小问题，他用他的豪华房车载我们去大西洋城。

在路上，我问他是如何开始在华尔街找到工作的。

他说，他是从长岛一家濒临倒闭的公司开始做起的。

“我走进那家公司，对经理说，”他解释道，“我想要的只是证明自己。

我不需要固定工资，只要给我一个月，给我配一张办公桌和一部电话就行了。

”那位经理被他放肆大胆的话语逗乐了，由于他还没有参加执照考试以获得股票经纪人的资格，经理便让他从打推销电话开始做起。

在第一个月，他为公司挣到了一万多美元的佣金。

在第一年工作结束之前，他通过了执照考试，变成了公司最顶尖的赚钱人。

他全身散发出强烈的自信，而雇用他的经理看到了，这种自信可以转化成巨大的利润。

.....

编辑推荐

获得聘用的必胜之道 自信是一种资产，它并不显示在简历上。

和人们交流沟通吧，展示你的野心，让他们知道你大有前途。

每个人都在寻找好的投资，而下一个投资应该就是你。

什么时候为老板挡子弹 在为老板挡子弹之前，考虑一下你的牺牲是否会得到回报。

和任何其他人一样，你的老板也有过去的记录。

他是个维护雇员利益的老板吗？他支持雇员吗？他有没有踩着别人的肩膀往上爬？

帮助员工建立自信 把你的员工带到大型会议上去，会后征询他们的意见。

让他们负责一个项目，比他们自己还要相信他们能把事情做好。

自信就是如此建立的，而你的公司绝对是这一做法的直接受益者。

警惕狂妄自大 永远记住，爬到顶峰可能会历经数年，但从顶峰跌落可能不到1分钟。

帝国大厦有1860级台阶，即使是一个身强体壮的人也要花30分钟才能爬上去，但从顶端掉下来却只要几秒钟。

<<大佬管理学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>