第一图书网, tushu007.com

<<实现人生逆转>>

图书基本信息

书名：<<实现人生逆转>>

13位ISBN编号：9787806426135

10位ISBN编号：7806426132

出版时间：2005-1-1

出版时间：山东友谊出版社

作者：市原实

页数：153

字数：80000

译者：孙萌萌,张北迪

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

作者曾负责一个名叫“智慧之轮”的学习会的对外交流秘书处的工作。
这样，不仅能接触自己参加的这个学习会，还能接触到其他各种各样的研究会和组织。
此外，作者能够认识这些组织代表或负责人。
通过这个交流网络，其交通范围又进一步得到扩展。
　与某人的初次见面会成为一个机遇，结识到一个良朋知已，会使您再结识到更多的良师益友。
您一旦品尝到了与人结交的喜悦，一生都会变得其乐无穷。
人们常说，当今世界只凭一个人的力量很难生存下去。
但是，若能认识、结交良师益友，前途自然会是一片光明。
　工作也并非置之不理，只是平时的交往以后也会对工作有所帮助，而且这样的例子不计其数。
如果凡事都以“生意第一”、“业务第一”，那么就不会拥有今天这样广泛的人际关系。
正是因为有平时的交往，到了危急的时刻，才会有人出手相救。

<<实现人生逆转>>

书籍目录

前言 寻求相遇的理由第一部 创造相识的机会（10则） 1. 自己创造机会 结识良师益友 2. 尽量寻找“异己” 3.“量”重于“质” 4. 交往，从微不足道的机会开始 5. 创造机会 与人相识（一）：参加学习会、研究会 6. 创造机会 与人相识（二）：参加跨职业交流会 7. 创造机会 与人相识（三）：参加兴趣小组、同学会 8. 为了寻找机遇的机会 9. 见面时的礼仪 10. 见面时必备的“小道具”第二部 把“小遇”变大（6则） 11. 初次见面（一）：选择见面场所 12. 初次见面（二）：选择时间 13. 初次见面（三）：组织话题 14. 见面后的“经营之术”（一）：写信、打电话 15. 见面后的“经营之术”（二）：整理名片与E-mail 16. 见面后的“经营之术”（三）：我的独创方法第三部 培育人际关系，使之开花结果（13则） 17. 关心遇到的每一个人 18. 继续推进关系（一）：再次拜访、会面的规则 19. 继续推进关系（二）：通过书信、电话交往 20. 用贺年卡检验交友关系 21. 培育人际关系（一）认识关键人物 22. 培育人际关系（二）创建人力网络 23. 为他人竭尽全力 24.“给予”的方法（一）：接任发起人一职 25.“给予”的方法（二）：提供“情报” 26.“给予”的方法（三）：回应别人的委托 27. 给予与索取论 28. 人际关系需要花费时间和精力来构筑 29. 寻求新的机会第四部 维持长期的人际关系（10则） 30. 顺利交往（一）：工作关系 31. 顺利交往（二）：金钱关系 32. 顺利交往（三）：互相赠送礼品及会餐……第五部 构筑人际关系，改变人生（11则）结语 利用人际交往为自己组建助威团

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com