

<<商贸英语>>

图书基本信息

书名：<<商贸英语>>

13位ISBN编号：9787806539224

10位ISBN编号：7806539220

出版时间：2007-1

出版时间：广东旅游出版社

作者：石本俊 编

页数：444

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;商贸英语&gt;&gt;

## 内容概要

《商贸英语》是实用英语培训系列教材之一。

本教材是专门为有一定的英语基础，目前正在从事或准备从事对外贸易工作的人员编写的。

教材也适合商贸英语培训班学员或商贸英语自学者使用。

《商贸英语》教材共分为两大部分，第一大部分是商贸英语口语；第二大部分是商贸英语信函。

第一大部分包括15个单元，每个单元分为5个部分。

第一部分为导言，重点介绍和单元内容相关的国际商贸知识和洽谈技巧。

第二部分为核心句子，供学习者课前预习和背诵，为商贸英语口语技能训练打基础。

第三部分是商贸英语范例会话，每个会话后提供了口语训练方法，教师可以根据实际需要作取舍。

第四部分为实用句子精练，目的是为了强化和扩展学生的商贸英语口语表达能力。

第五部分为商贸洽谈练习，练习的目的旨在测验学生能否创造性地活用所学商贸英语口语完成给定的商贸洽谈任务。

第二大部分包括10个单元，每个单元分为三部分。

第一部分为商贸英语应用文背景知识。

学习者阅读这一部分，可以获得相关的国际贸易知识，以便更好地理解商贸英语信函内容，掌握商贸信函的写作技巧。

第二部分是商贸英语信函范例，供学习者学习和仿写。

第三部分为国际商贸英语信函写作练习，学习者可以根据汉语信函内容提示进行商贸写作练习。

每一部分均附有参考答案，供教师或学生参考。

### 作者简介

石本俊，广东培正学院外语系副教授。

华中师范大学英语系本科毕业。

华中师范大学外国语学院英语专业硕士研究生班结业。

曾在对外贸易公司从事进出口业务和商务英语翻译工作2年。

从事英语教学工作长达20余年。

其中担任大学商务英语专业教学和国际商务英语培训16年。

长期担任《商务英语口语》、《商务英语口译》、《商务英语笔译》、《国际商务英语函电写作》等专业课程教学。

在各类学术刊物上发表论文20余篇，其中和商务英语相关的论文8篇。

编写或参编各类书籍5部。

主编出版高校商务英语教材2部：《国际商务英语口语教程》（华南理工大学出版社出版）。

《商务英语口语培训教材》（武汉大学出版社出版）。

## &lt;&lt;商贸英语&gt;&gt;

## 书籍目录

Part Spoken Business English 商贸英语口语 Unit 1 Receiving Visitors 接待来访者 Unit 2 Hosting a Guest 招待客人 Unit 3 Company Presentation 公司介绍 Unit 4 Establishing Business Relation 建立业务关系  
 Unit 5 Product Presentation 产品介绍 Unit 6 Inquiries 询盘 Unit 7 Offer & Counter—offer 报盘与还盘  
 Unit 8 Prices/Discount/Commission 价格/折扣/佣金 Unit 9 Terms of Payment 付款条件 Unit 10  
 Packing & Marks 包装与标志 Unit 11 Insurance 保险 Unit 12 Shipment 装船 Unit 13 Contract 合同 Unit  
 14 Agency 代理 Unit 15 Complaints & Claim 申诉与索赔 Part Business English Letters 商贸英语信函 Unit  
 1 Status Inquiry 资信调查 Unit 2 Building up Business Relation 建立业务关系 Unit 3 Inquiry 询盘 Unit 4  
 Offer & Counter - offer 报盘与还盘 Unit 5 Terms & Modes of Payment 支付条款及支付方式 Unit 6  
 Packing & Marks 包装与唛头 Unit 7 Shipment 装运 Unit 8 Insurance 保险 Unit 9 Complaints & Claims 投诉  
 与索赔 Unit 10 Agency 代理 Part Keys to Simulated Exercises 参考答案

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>