

<<孙子教你诈>>

图书基本信息

书名：<<孙子教你诈>>

13位ISBN编号：9787806683545

10位ISBN编号：7806683542

出版时间：2002-10

出版时间：学林出版社

作者：施芝华

页数：359

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<孙子教你诈>>

内容概要

本书作者是解放军政治学院的孙子兵法研究专家，本书旨在揭示孙子兵法中的正道思想和诡道理论，用孙子兵法中的情理内涵提升人们的生活经验和人生智慧。

<<孙子教你诈>>

作者简介

施芝华，1951年8月生，上海市人。

1968年入伍，1977年起任教于空军雷达学院，1992年任教研室主任、副教授、硕士研究生导师。

现为南京政治学院上海分院副教授，大校军衔。

出版专著《孙子兵法新解》、《孙子兵法与人生智慧》，合著《孙子兵法在当今世界的妙用》、《军事思想

<<孙子教你诈>>

书籍目录

自序

导论

第一章 诱“诈”

第二章 威“诈”

第三章 迂“诈”

第四章 随“诈”

第五章 奇“诈”

第六章 诡“诈”

<<孙子教你诈>>

章节摘录

书摘 故事中的张知凿怎么就能一眼看出老骗子呢?正是他有防范“诡道”的意识和识破“诡道”的慧眼也。

当一个诚实的人走路时,他的走是坦然的,他没有什么要隐瞒,没有什么要骗人;他是真实的,他的走是自然的。

但是,当一个贼走进时,他是用不同的方式进入的;当一个说谎者出现时,他是用不同的方式出现的。

假如你不得不隐秘地做事时,那时看看你自己——你会说一切都不一样了,甚至在你走路时,也在隐藏些什么,你的胃在抽筋,你在警觉,你的眼睛在四处张望,是不是有人在看着我,我会不会被抓住?这个时候,你的眼睛不是正常的而是异样的,你的目光不是坦然的而是狡猾的。

你的身体的动作——肢体语言,已经勾画出了一幅你自己的更真实的图画。

张知凿识破“诡道”的慧眼,亦即如此。

那么,张知凿又是怎样戳穿“诡道”、战胜“诡道”的呢?他有三个“抛利”的动作:第一,故意“从小藤筐里取出银毫,一五一十地数起来”,抛出我有银毫之“利”;第二,故意把装有银毫的藤筐,交给掌柜的保管,抛出有隙可乘之“利”;第三,故意泄露父亲“只在左边有胡子”的特征,抛出接头标记之“利”。

张知凿抛出的这三个“利”,将那老骗子“诱”得像把螺钉顺时针拧了三圈。

被诱骗的老骗子不征得人家同意、不在乎众人讥笑,亲自操刀“把右边的胡子刮了个精光”,急匆匆冲进客栈,急吼吼伸手索取。

眼看着老骗子就要得手,万万没有想到张知凿设下了“攻其无备,出其不意”的“诡道”中的“诡道”,令老骗子如断了裤腰带那般当众出丑,叫读者们像看了西洋景那样拍案叫绝。

灰溜溜的老骗子偷鸡不着蚀了胡子,骗术未果栽了跟头,这是正义的权谋“诡道”战胜了非正义的权术“诡道”。

“诡道”无色,“诡道”似水。

“诡道”无色,用的人是何“色”其道就为何“色”,用的人是“红色”其道称“正道”,用的人是“黑色”其道为“黑道”。

“诡道”似水,“水之行,避高而趋下;兵之胜,避实而击虚”。

“诡道”交锋,“高水平”淹“低水位”;“诡道”之胜,“阳实”破“阴虚”。

张知凿的“诡道”正可谓:刊、子教你“诈”,岂止是教你戏弄骗子。

世界之所以是世界,是因为有阴有阳,有上有下,有黑有白,有真有假。

假之所以能成真,原因之一是有的人不辨真假。

辨别真假靠慧眼,打假治恶需智能。

故事中的李崇是聪明人,不只是聪明在有慧眼,更聪明在用智能中的“诡道”去疑明案。

且不说李崇在“确凿证据”面前慧眼察疑,单是他用“诡道”去疑明案就值得我们分析汲取。

很显然,李崇推测解思安还活着。

如果直接指控而没有证据是昏官,这不符合孙子“胜兵先胜而后求战”(首先有了取胜的把握再寻求同对手交战)的教导;如果说出疑问等于打草惊蛇,这不符合孙子“形人而我无形”(叫对手暴露原形而我不露真形)的教导。

于是,李崇选择了“无形”的方式,立足于“胜兵先胜”的态势,采取了诡诈的方法,以“放走你弟弟”为诱饵,“利而诱之”,诈出破绽,取得证据,明断错案。

这个故事给我们以什么启发呢?从兵法运用的角度讲,“利而诱之”要奏效,关键是选择、定位好“利”。

这个“利”不是小利,而是生死攸关的利。

技巧是“诱”,要绕着弯子地“诱”,要不动声色地“诱”。

从人生进取的角度说,要获得“真善关”就得抨击“假恶丑”。

抨击“假恶丑”既要用正道又要施“诡道”,而用“诡道”去抨击“假恶丑”往往更奏效。

<<孙子教你诈>>

李崇深谙其理，正可谓：孙子教你“诈”，是教你去疑明案。

生活是香甜糯，生活又是麻辣烫。

生活是块臭豆腐，吃起来香喷喷，可闻着却有缕缕臭烘烘。

有的人也像臭豆腐，虽然闻着有点臭烘烘，可放到油锅里滚几滚，他(她)还有黄灿灿的骨，香喷喷的髓。

故事中的小敏耐不住寂寞和姚占山有那事了，人性里的臭味露出来了，可她能及时“刹车”，让人看到了在油锅里翻滚的黄灿灿。

问题是，姚占山不愿断!这块臭豆腐虽然衣冠楚楚(黄灿灿，香喷喷)，可他执迷不悟而不下油锅，依旧散发出烘烘臭味、流淌出黏黏黑水。

怎么办? 小敏的大姐帮小敏出了一个“借钱”的点子，实质是运用了孙子“夺其所爱，则听”的“诡道”。

大姐的理论是情人之间不能动钱，一旦动钱了，就不是情人。

向情人借钱是肉包子打狗——有去无回!结果，姚占山“就跟很忙似的，挟个包推说有事就溜了”，“办公室就剩他和小敏了，居然不声不响地就撤了”，“像躲避仇人似的，脸色很难看地躲着小敏”，最后，“把自己的办公室和小敏调开”了。

社会真是一锅大杂烩!像姚占山这样的“情人”哪里是真有情义，至多不过是有点感官的、躯壳的那种萍聚的、纸糊的“情意”罢了。

小敏的大姐高明之处，就是慧眼识鱼目。

“鱼目岂为珠，蓬蒿不成材”，“钱”是其“所爱”，“借钱”则是“夺其所爱”，所以，小敏一开口借钱就叫姚占山听从了她的摆布。

孙子的“夺其所爱，则听”的“诡道”在这里显得特别的灵验。

一位西方哲人说：你想要把朋友变成路人吗?最好的办法就是向他借钱。

愿天下有情人终成眷属，其实只是一个良好祝愿。

而天下有情人能不能成眷属，实在是一个“缘”。

“情”有真假之分，“缘”有三六九等。

结上了姚占山这样的“孽缘”，非得要用孙子智慧中的“诡道”去巧断。

正可谓：孙子教你“诈”，是教你巧断孽缘。

自然界中有一种奇妙的现象：一物降一物。

然而，正是这种一物降一物，生物得以平衡、均衡地繁衍。

由自然界中一物降一物的现象，又使人想到了中国历史上的五行相生相克谋略思维模式。

五行是中国古人对世界本源的一种解释，也是对世界多样性的一种概括。

《尚书·洪范》说：“五行，一曰水，二曰火，三曰木，四曰金，五曰土。

水曰润下，火曰炎上，木曰曲直，金曰从革，土曰稼穡，润下作咸，炎上作苦，曲直作酸，从革作辛，稼穡作甘。

”古人认为世界是由这五类物质组成的。

它们性质、功用不同，是构成世界最基本的原素。

这是朴素唯物主义观点。

从谋略学角度看，五行学说提供了闭合式循环发展思维模式。

五行相生相克图给运用“诡道”者提供了原始的系统思维模式，使他们能从相互依存、相互制约的关系中寻求制胜之策。

无论是一个大的战略态势图，还是一个小的战术态势图，实际上是一个力量相互牵制的生克关系循环图。

其中，凡直接威胁我者，对我有相克关系；凡能制约克我者，对我有相生关系。

善于运用“诡道”的人，把握枢纽，利用矛盾，借助力量态势中的生克关系来平衡“战场”力量，就可以产生投一子而全盘皆活的作用。

这个故事中的赵师傅利用了人怕蛇的相克心理，将反复告示、劝说而不能奏效的事情，轻而易举地解决了，正可谓一物降一物。

<<孙子教你诈>>

而这种一物降一物的思维模式，实质上是一种“以迂为直”的思维方式。

我们在人生路上用正道去开拓前进要有“以迂为直”的思维方式，我们在人生路上用“诡道”去战妖斗魔也得要有“以迂为直”的思维方式。

迂，是孙子“诡道”的路径。

赵师傅用迂“诈”保住了一片绿油油的草地，正可谓：孙子教你“诈”，是教你以诈纠正。

“随”，不是随随和和、和和顺顺的不固执己见，而是可以在随随和和、和和顺顺中“固执己见”。邦迪随着妻子倔强而专门同他对着干的特性，偏偏“固执己见”的“诡道”里有着深奥的人生哲理——诱惑来自拒绝，拒绝制造诱惑，否定制造肯定。

你看，邦迪对倔强的妻子作“发号施令”的“拒绝”，真是聪明绝顶！

——“你不要再做任何甜糕”的拒绝，引得妻子“我不但要做甜糕，而且还要做得又大又好，请朋友们都来吃”的效果。

——“如果你做了甜糕，不要做布丁”的拒绝，引得妻子“我要做布丁，而且是大布丁”的效果。

——“如果你做了布丁，叫人吃不了去喂猪”的拒绝，引得妻子“我立刻叫人把那头大猪杀掉”的效果。

——“地窖里那些酒仅仅够我们维持过冬，你就不要拿出来请朋友”的拒绝，引得妻子“我们不但要有酒，而且还要去买咖啡”的效果。

——“我不喝，其他人也不会喝”的拒绝，引得妻子“你拿出主人的样子，和朋友们一起把每个酒瓶都喝干”的效果。

邦迪这样做是在诱惑妻子，她会越来越进入那个概念。

当很多人说“不”的时候，他很自然地就会被诱惑。

佛陀说：一旦那个拒绝消失，那个诱惑就跟着它消失。

诱惑是那个拒绝的影子。

邦迪“诈”了他妻子一下，正可谓：孙子教你“诈”，是教你安能动之。

你按兵不动，我就随你之拒绝而引诱你动！

生活中的“诈”，有时真能逗你乐、叫你笑。

乐乐笑笑之中，你会谴责“诈”吗？

……

<<孙子教你诈>>

媒体关注与评论

自序 那一天，女儿拿回来一本刘墉写的《我不是教你诈》，我翻着看着，不由自主地说了一声：“我来写一本《孙子教你‘诈’》！”不是心血来潮的“偶然”，是久久酝酿的“必然”。

我从1985年开始《孙子兵法》的教学，那时看《孙子兵法》是平面的，“平”在字句上，“面”在书本里；那时教《孙子兵法》是直接的，“直”在依葫芦“说”瓢上，“接”在他人的解释中。颇长的一段时间，都处在这样的生涩内，像佛门弟子的诵经、打坐、扫地、搬柴，似海湾渔民的摇橹、撒网、补帆、修桨。

不知不觉的，没了生涩；无影无踪的，有了空寂。

读书读到眼前没了书，大概是灯之熄灭；读书读到目中没了人，可能是蝉之脱衣。

无中生有，于是，有了自己。

有了自己，是从听众那里感觉到的；有了见解，是从学界那里比较来的。

我一直还不太清楚自己。

就是在这样的有我无我、无我有我的交织中，历经十五年后，出版了《孙子兵法新解》。

第二年，出版了《孙子兵法与人生智慧》。

第三年，出版了《孙子教你“诈”》。

好像有一点一发不可收拾，希望第四年还将有新书出版。

《孙子兵法》是经典，读经典首先要原原本本地读，不妨要有学究的劲头，不要皱眉头于艰深，就如你首先得接受青橄榄初入口时的涩。

等到涩感慢慢退去，等到甜味渐渐渗出，那股子清香也就袅袅袭来。

把经典读到闻着了清香时，你就会不知不觉地用，像融化在血液中那样散出体香。

《孙子兵法新解》是从学术上新解《孙子兵法》，《孙子兵法与人生智慧》是从运用上推广《孙子兵法》，《孙子教你“诈”》是想让你散出体香。

始料未及的是，前两本拙著自出版以来，受到了读者喜爱，分别在十五个月里印刷了五次，五个月中印刷了四次，我和出版社都收到了许多读者的来信，或谈感想，或询新作，热情洋溢，催我奋进。

这世上，想着别人，别人也想着你；你想着我，我更得想着你。

施芝华

2002年7月于上海

<<孙子教你诈>>

编辑推荐

人生不败的东方谋略圣经。
孙子教你“诈”，是教你在人生征途中行善惩恶，扶弱匡正，育人护己，擒贼治贪，弘扬正道，抨击诡道，修炼自身，造福社会……

<<孙子教你诈>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>