

<<101个影响世人思想的经典寓言>>

图书基本信息

书名：<<101个影响世人思想的经典寓言>>

13位ISBN编号：9787806687918

10位ISBN编号：7806687912

出版时间：2004-7

出版时间：学林出版社

作者：李晶晶

页数：228

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<101个影响世人思想的经典寓言>>

内容概要

这个世界上不乏感动心灵的故事，但或许你总是在抱怨，故事在太冗长而你又太忙碌。你需要精练却又感人的故事给你力量。

所以，我们编著了这本书。

《101个影响世人思想的经典寓言》中的故事虽然短小，但可能包含了你一生孜孜追求的许多哲理。这些故事的内容包括“情感的真谛”、“思维的畅想”、“人生的感悟”和“成功的箴言”四个方面。

它们如同山间的清泉，流淌进你的心灵，洗去了蒙在心上的灰尘；如同冬日的阳光，照亮着你的心扉，慰藉了你的孤独与疲惫。

<<101个影响世人思想的经典寓言>>

书籍目录

情感的真谛 第1个故事 只有时间才能够理解爱的伟大 第2个故事 最好的教育 第3个故事 扫阳光的孩子 第4个故事 宠妃的与园林 第5年故事 捐鞋台的由来 第6年故事 “刺猬”法则 第7个故事 生死之交 第8年故事 爱分享 第9年故事 母亲手中的沙子 第10个故事 仁爱的力量 第11个故事 20美金的故事 第12个故事 一半是天使,一半是野兽 第13个故事 生气的孩子 第14个故事 天堂和地狱 第15个故事 打开心门的钥匙 第16个故事 两个分苹果的故事 第17个故事 站在他人的角度看问题思维的畅想 第18个故事 林肯登上总统宝座 第19个故事 占星师的命运 第20个故事 两棵树 第21个故事 好人与坏人 第22个故事 马太效应 第23个故事 双面神的哭泣 第24个故事 没有第二次选择 第25个故事 小老鼠与鼯鼠 第26个故事 聪明的孩子 第27个故事 知道自己的有限 第28个故事 伏尔泰的谜语 第29个故事 没有人会踢一只死狗 第30个故事 假苹果的香味 第31个故事 拼地图的启示 第32个故事 总会有另一种观点存在 第33个故事 一剑砍断的罗马结 第34个故事 罗森塔效应 第35个故事 三个囚犯的选择 第36个故事 牛屎运 第37个故事 两个烟囱工人 第38个故事 智慧之光 第39个故事 汉斯的金子 第40个故事 三个筛子 第41个故事 洪流中的富翁 第42个故事 一只画眉的选择 第43个故事 世上最好和最坏的食物人生的感悟 第44个故事 我是翱翔于天空的雄鹰 第45个故事 老驴的故事 第46个故事 捆在一起又被拆散的箭 第47个故事 拜访智者的少年 第48个故事 上帝的三封信 第49个故事 蜈蚣的脚 第50个故事 父子骑驴 第51个故事 一滴蜜糖 第52个故事 这就是人生 第53个故事 寻找快乐的富人 第54个故事 金人 第55个故事 威风凛凛和骑虎难下 第56个故事 这一个是狮子 第57个故事 愚蠢的驴子 第58个故事 生什么气 第59个故事 马褡子里的鹅卵石 第60个故事 过桥的启示 第61个故事 被抛在海里的点金石 第62个故事 所罗门王的戒指 第63个故事 沙粒和珍珠 第64个故事 这就是天堂 第65个故事 石头也会变成宝石 第66个故事 用腿换来的马 第67个故事 希望之星 第68个故事 求人不如求己成功的箴言 第69个故事 买件红衣服穿 第70个故事 诚实使你成功.....后记

<<101个影响世人思想的经典寓言>>

章节摘录

最好的教育 许多年前，一位大学教授带着学生，来到这里从事调查研究，其中有个课题，是对该区200名黑人孩子的前途进行预测。学生们都很认真，不久，报告就出来了，结论令人沮丧：200名孩子，几乎无一例外地被认定为“一无是处”、“无所作为”、“一生平庸”，等等。

40年后，老教授早已去世，他所在专业的继任者，从档案里发现了这份报告，好奇心驱使他来到当年的黑人贫民窟。

他惊奇地发现：当年被调查的200名孩子中，除了20个已离开故地，因而无从考察外，其余180名孩子，大多获得了相当的成就。

他们之中，不乏银行家、商人、律师和优秀的运动员。

他们都说，最该感谢的是当年的一位小学教师。

继任者找到当年的小学教师，此时，她已是晚年迟暮了，吐字不太清楚，可有一句话，任何人都听得懂：“我爱这些孩子。

我非常热爱他们。

” 继任者发现，正是女教师无私的爱，使得那些黑人孩子获得了一流的教育。

爱，是最好的教育。

爱，可以改变孩子的性格与态度。

爱，可以改变人的一生。

曾经听到某些老师抱怨：这些孩子实在无可救药了，我已经尽了最大的努力，他们仍然没有改善。

有人便问这些老师：“您爱这些孩子吗？” 老师顿时语塞。

孩子是最敏感的，你是一边厌恶着他们一边教导他们，还是满怀爱心地期许他们成功，教育的效果截然不同。

仁家的力量 从前有位国王，他想把自己的国家治理得更强大，于是去请教住在森林中的一位隐士。

国王到的时候，隐士正在挖地。

国王说出了自己的问题，可隐士却并不回答。

国王没有生气，他见隐士累得汗流浹背，反而也上前帮忙挖。

天渐渐黑了，这时森林中来了一位受伤者，国王和隐士连忙将这入救起来，他们把他扶到隐士家中，为他清洗、包扎了伤口。

第二天受伤者醒来，十分感动，他对国王说：“我本是准备在你回来的途中刺杀你的，因被你的士兵发现而受了伤。

没想到反而被你所救，你是一个仁慈的国王，我希望能做你的朋友。

” 国王十分高兴，带着刺客准备回王宫，这时他忍不住再次请教隐士治国的秘密。

隐士这次回答道：“你自己已经有答案了。

” 国王十分不解，隐士于是说：“若不是你的仁慈，你就不会因为帮我挖地而延误时间，那么你就在归途中被刺客杀死了。

若不是你的仁慈，你就不会救助受伤的刺客，那么他也不会如此轻易地归顺于你。

可见，爱的力量是多么强大。

以爱为武器的国家无往不胜。

” **罗森塔尔效应** 哈佛大学心理学教授罗森塔尔曾经做过一个教育效应的实验：他把一群小白鼠分成两组——A组交给一个实验员，告诉他，这一群小白鼠属于特别聪明的一类，要好好训练；B组交给另一个实验员，告诉他，这是智力很普通的一群。

两个实验员分别对这两群老鼠进行训练。

一段时间后，他们对小白鼠进行测试。

测试的方法，是让小白鼠穿行迷宫。

<<101个影响世人思想的经典寓言>>

对于老鼠来说，走出去，就有食物可吃。

但是，走出去的过程中，它必须经常碰壁，只有聪明的，具有一定记忆力和智力的小白鼠才可能先走出去。

实验结果发现，A组小白鼠比B组小白鼠聪明得多，几乎都很快走出去了。

针对这个结果，罗森塔尔教授指出，他对两群老鼠的分组是随机的；他根本不知道哪个小白鼠更加聪明，他只是把小白鼠任意分成两组，把其中一组说成聪明的，给了A实验员，而把另一组说成普通的，给了B实验员。

由于实验员已经确认A组为聪明的小白鼠，于是，就用对待聪明小白鼠的方法进行训练，结果，这群幸运的小白鼠就真的变成聪明的小白鼠了，相反，对待被认为不聪明的B组小白鼠，应用了对待不聪明的小白鼠的训练方法，小白鼠也就真的不聪明了。

思·想·激·荡 不要轻易看扁你自己，也不要轻易对别人妄下评判。

用怎样的眼光看待自己、看待他人，用怎样的方法对待自己、对待他人，效果截然不同。

不同的教育方式，造就不同的人 and 人生。

有些人因为一些小的挫折就认为自己样样不如别人，也许天生不及别人聪明。

如果这个人的确连自信都失去了的话当然也就失去了成功的机会。

把自己当作聪明的“小白鼠”来培育和自我训练，相信自己的特长和优点。

有些父母不懂得教育孩子的方式，常常会对孩子说：你这个样子长大了肯定一事无成！有些孩子也许会仍然相信自己，但很多孩子就可能因为这样一句话认定自己是不聪明的“小白鼠”，而采用自暴自弃的方式对待自己。

父母也好，老师也好，他们作为权威要经常对孩子说：你真棒！我为你而骄傲。

那些挫折不要放在心上，那些伟人都遇到过挫折呀。

但是……如果你能够进一步改正这些缺点的话，你就是世界上最好的孩子了。

石头也会变成宝石 从前，有一个孤儿，生活无依无靠，既没田地可以种，也没有钱用来经商，他十分迷惘和彷徨，整天过着流浪与乞讨的日子，没有人看得起他。

有一天，他觉得再也不能这样生活下去，便去拜见一位高僧，向他求教。

高僧把他带到一处杂草丛生的乱石旁，指着一块石头说：“明天早晨，你把它拿到集市去卖。但要记住，无论多少人出多少钱要买这块石头，你都不要卖。”

孤儿满腹狐疑，心想这块石头虽然不错，但怎么会有人花钱买呢？但他还是抱着石头来到集市内，在一个不起眼的地方蹲下来叫卖石头。

可是，那毕竟是一块石头啊，根本没有人把它放在眼里。

第一天过去了，第二天又过去了，依然无人问津。

直到第三天，才有人来询问。

第四天，真的有人想要买这块石头了。

第五天，那块石头已经能卖到一个很好价钱了。

孤儿回到寺庙里，兴奋地向高僧报告：“想不到一块石头值那么多钱。”

高僧笑笑说：“明天拿到黄金市场上去，记住无论人家出多少钱都不能卖。”

孤儿又把石头拿到黄金市场去，一天、两天过去了，第三天，又有人围过来问。

几天以后，问价的人越来越多，价格也已被抬得高出了黄金的价格，而孤儿依然不卖。

但是越是这样，人们的好奇心就越大，石头的价格被抬得越来越高。

孤儿又去找高僧，高僧说：“你再把石头拿到珠宝市场去卖，记住，无论别人出多少钱你都不能卖。”

孤儿把石头拿到珠宝市场，又出现了同样的情况，到最后，石头的价格已被炒得比珠宝的价格还要高。

由于孤儿无论如何都不卖，这块石头更是被传扬为“稀世珍宝”。

对此，孤儿大惑不解，去请教高僧。

高僧说：“世上人与物皆如此，如果你认定自己是块陋石，那么你可能永远只是一块陋石；如果你坚信自己是一个无价的宝石，那么你就是无价的宝石。”

<<101个影响世人思想的经典寓言>>

” 资源整合 一位老人临死前向他的朋友托孤，也许年纪大了难免有些糊涂，他对朋友说道：“我这个儿子并不聪明，也没有什么特长，但是我希望他能够成为世界银行的副总裁、洛克菲勒财团的董事，并成为总统的女婿。

’ 他的朋友很为难，但是想到老人快走了，就答应了。

老人的朋友考虑了很久，终于想出了一个办法。

他先去找到了世界银行的总裁，对他说：“我向您推荐一位年轻人。

他是洛克菲勒财团的董事，并且即将成为总统的女婿，你愿意任命他为世界银行的副总裁吗？”世界银行的总裁考虑了一下就答应了。

老人的朋友再去找洛克菲勒财团的董事长，告诉他：“我的这个年轻朋友，是世界银行的副总裁，并且即将成为总统的女婿。

怎么样？你是否认为他有资格成为洛克菲勒财团的董事？”洛克菲勒财团董事长考虑了一下也答应了。

老人的朋友最后去找了总统，自信地对总统说道：“我非常荣幸地向您推荐这位年轻人，别看他年纪轻轻，他现在已经是世界银行的副总裁、洛克菲勒财团的董事了。

您希望他成为您的女儿的丈夫吗？”最后，如老人所愿，他的儿子成为了世界银行的副总裁、洛克菲勒财团的董事和总统的女婿。

思·想·激·荡 这个故事自然是虚构的，在现实生活中也并不存在可操作性。但是从中我们看到了“资源规划”的重要性。

很多时候，强大的力量正是来自于各种资源的整合。

有效的资源整合是一种高效率的工作方式，并能够使我们的工作进行得更为顺利。

磨刀不误砍柴工 有个工人在一个木材厂找到了一份报酬丰厚的工：作，他决定认真干下去。

上班第一天，老板就给了他一把斧头，告诉他每天的工作就是砍树。

这个工人于是卖力地工作起来。

一天时间，他砍了19棵树。

老板很高兴地鼓励他，赞扬他干得不错。

工人听了很兴奋，第二天，他更加积极拼命地干活。

但是却只砍了16棵。

第三天，工人用双倍的激情进行工作，可是只砍了10棵。

工人感到很惭愧，他觉得自己实在太没用了，于是赶去向老板道歉，说自己越卖力越干不好。

老板问他：“你多久磨一次斧子？”工人一听愣了，他回答道：“磨斧子？我一天到晚忙着砍树，哪还有时间去磨斧子呀！”

”

.....

<<101个影响世人思想的经典寓言>>

媒体关注与评论

自序 面对越来越忙碌的生活，我们这些生活在钢筋水泥丛林中的现代人，很难停下自己的脚步，看一看脚下的路，看一看晴朗夜晚的星空，看一看家人朋友内心的世界。

因为忙碌，所以困惑，我们不知道自己需要什么，缺什么。

每天，我们只是在为生活而奔忙，忽略了自己的感受，让城市的喧嚣掩盖了心底渴望的恬静。

虽然身体渐渐疲惫，虽然心灵渐渐淡漠，可是，在灵魂最深最柔软的地方，还是渴望着被震撼、洗涤的那一刻。

有许多事我们都知道，却从未想过为什么；有很多道理我们都懂，但总是把它们放在纸上，藏在书里，却没有记在心里。

这个世界上不乏感动人灵魂的故事，但或许你总是在抱怨，故事太冗长而你又太忙碌，在充斥着快餐文化的今天，你需要精练却又震撼人心的故事给你力量。

所以，我们编著了这本书。

这些故事虽然短小，但是包含了你一生孜孜追求的许多哲理。

它们如同山间的清泉，流淌进你的心灵，洗去了蒙在你心上的灰暗；它们如同冬日的阳光，照耀着你的灵魂，温暖了你的孤独与疲惫。

书中有这样一个小故事，讲的是一个走在荒漠中的人，前有恶狼，后有毒蛇，就在他人生最危急的时刻，他看到了一滴蜜糖，于是他忘却所有的危险，只是在这一刻用心品尝那点甜蜜。

所以，朋友们，生活总是在向前走，让我们放下肩上的重担，抓住现在，品尝此刻的甜蜜。

<<101个影响世人思想的经典寓言>>

编辑推荐

人生必读的励志经典，改变命运的心灵圣经！

情感的真谛，思维的畅想；人生的感悟，成功的箴言！

心若改变，你的态度跟着改变；态度改变，你的习惯跟着改变；习惯改变，你的性格跟着改变；性格改变，你的人生跟着改变。

没有什么是一成不变的，今日的荒漠或许就是明日的绿洲。

时间不可阻挡，永不停息，我们永远能够掌握永恒的只有今天，只有现在。

爱情无需刻意去把握，越是想抓牢自己的爱情，反而容易失去自我、失去原则、失去彼此之间应该保持的宽容和谅解，爱情也会因此而变得毫无美感。

一个人的人格、品性和态度决定了他的世界观，从而也决定了他的生活。

如果想改变你的民办，改变你的第一流，道德就应该改变你自己。

“害怕失去”和“期望得到”构成了我们沉重的包袱。

若要得到快乐，其实再简单不过了，只要你把这些背负的包袱放下就可以了。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>