

<<会说话要掌握的10种细微心理>>

图书基本信息

书名：<<会说话要掌握的10种细微心理>>

13位ISBN编号：9787806754139

10位ISBN编号：780675413X

出版时间：2006-1

出版时间：内蒙古文化

作者：朱美丽著

页数：248

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<会说话要掌握的10种细微心理>>

### 内容概要

许多话，过去有过；许多方法，曾经用过；许多错误，屡屡犯过；许多心理，反复研究过。懂得先前，懂得方法，懂得学习才懂得精彩的人生……《会说话要掌握的10种细微心理》从心理学的角度独辟蹊径，仔细剖析善言者的诀窍，告诉你会说话要掌握的十种细微心理，让你真正受益，成为善言的口才高手。

## <<会说话要掌握的10种细微心理>>

### 书籍目录

第一章 职场中说话要掌握的细微心理1.如何应对面试中困难尴尬的局面2.摸底行动：巧妙回答你的主考官3.七种巧妙的同事沟通技巧4.当上司需要说服时5.怎样与老板斗智谈高薪6.如何处理好与领导、上司的关系7.把握批评和训诫下属的度第二章 恋爱中说话要掌握的细微心理1.从言语猜透女人心的三种本领2.对心爱人的三种求爱法3.破译恋人芳心的密码4.约会要成功，说话须留意5.明知故犯的错误恋爱法第三章 经商中说话要掌握的细微心理1.口通财也通——经商中，心有战术2.万条商河口开拓，心到口到客户到3.“卖乖”妙语打动人心4.巧施烟雾弹，竞争对抗中占上风5.商家如何与客户“零距离”6.25分钟等于25万美元第四章 交友中说话要掌握的细微心理1.初谈时说话要注意的细节2.乖男客巧讨主妇欢心3.把柄计：如何牵着他的鼻子走4.如何编织必不可少的关系网5.洞察计：如何防止结交“危险的关系”6.钓鱼计：如何与有用处的人套牢关系第五章 探病中说话要掌握的细微心理1.巧言抚慰患病亲友的心灵2.医生与病人沟通的艺术3.探病时怎样对病人进行心理呵护4.到医院探望病人的礼仪5.不同年龄病人的心理与心理护理6.探望病人应注意哪些问题第六章 婚姻家庭中说话要掌握的细微心理1.巧用委婉语，呵护父母心2.“赞美”为何会让孩子反感3.聪明妻子你该这样说4.夫妻之间也要讲态度5.购房也需要先掌握心理学6.试探计：如何用委婉的语言表明态度第七章 讨债中说话要掌握的细微心理1.加一些人情因素在债务中2.催收欠款的十五大技巧3.欲擒故纵的心理摧毁战4.选准突破口——打蛇打在七寸上5.以其人之道还治其人之身6.牵着债务人的鼻子走第八章 处世中说话要掌握的细微心理1.说服别人的六种妙法2.六招教你准确揣摩他人心理3.反讥计：如何“修理”刻薄的人4.如何圆场说话而不伤人情5.如何恰到好处地赞美别人6.如何以“软磨硬泡”达到目的第九章 演讲中说话要掌握的细微心理1.匠心独具的演讲开场白2.竞聘演讲把话说到心坎上3.智语妙言可解困境4.从听众的角度思考和设计演讲5.五种辩论语言策略影响对方6.演讲中的六种照应技巧第十章 谈判中说话要掌握的细微心理1.施威计：巧妙地给对手施加压力2.经理人在谈判中的秘笈3.反悔计：如何避免陷入他人的圈套4.如何在冲突和争执中占上风

<<会说话要掌握的10种细微心理>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>