

<<犹太人智慧总集>>

图书基本信息

书名：<<犹太人智慧总集>>

13位ISBN编号：9787806755655

10位ISBN编号：7806755659

出版时间：2008-2

出版时间：内蒙古文化

作者：刘屹松

页数：398

字数：380000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<犹太人智慧总集>>

内容概要

犹太人在科学、思想、文化和艺术领域中，取得了举世瞩目的成就。

人类拥有今天的文明，与犹太人的贡献是密不可分的，犹太人的智慧越来越被世人所尊崇。

据美国财富杂志《福布斯》报道，世界前400名亿万富豪中，有60多人是犹太人，占总数的15%之多。

犹太人凭借独特的经营技巧与众多富甲天下的商贾，夺得了“世界第一商人”的称号。

美国前400个富豪中。

犹太人占了23%。

如果仅限于前40人，实际上是40%是犹太人。

犹太人获诺贝尔奖的人数超过240人，是世界各民族平均数的28倍，占世界人口不到0.30%。

却获取了诺贝尔奖的300%之多，其中获得诺贝尔奖的科学家中，有17%是犹太人。

世界大哲学家家中。

有8人是犹太人……本书浓缩了犹太智慧的思想精华，告诉读者：如何面对和看待金钱；如何赚钱、花钱；如何对待他人；如何学习成长；如何对待人生等等。

这些问题的答案，已经经过了千万个犹太人的证实，必将帮助我们到达成功的巅峰。

<<犹太人智慧总集>>

书籍目录

第一篇 犹太人经商智慧 一、犹太人经商法则 1.钱，没有高低贵贱之分 2.穷，也要站在富人堆里 3.“78：22”的法则 4.合理避税.绝不漏税 5.契约是和上帝的约定 6.合约要考虑的是合法而不是道德 7.厚利才能赚大钱 8.从“女人和嘴巴”入手 9.时间重于金钱 10.生意就是生意，每次都是初交 11.奉行公平、不欺不诈 二、犹太人经商头脑训练 1.思维智慧——寻找对自己最有利的角度 2.努力把你的梦翻译出来 3.善用你的头脑，思考致富 4.靠自己的判断对市场做出分析 5.多射几箭就能中靶 三、犹太人商机谋略 1.看得准机会才能赢 2.风险越大，获益越多 3.明白什么是值得冒的风险 4.机遇只偏爱有准备的头脑 5.眼光盯着未来 6.能多赚钱的时候就不必客气 7.不为没把握的事情而等待 四、犹太人经营理念与方针 1.找准位子，做好本行 2.借别人的鞋子比赤脚走得快 3.保全借贷人的饭碗 4.不盲目涉足自己不熟悉的领域 5.重视信息的价值 6.不要把储蓄变成嗜好 五、犹太人商务谈判技巧 1.对谈判全盘要胸有成竹 2.迷一次路，不如问十次路 3.调和利益而非立场 4.谈判中的暗示战术 5.虚张声势，先声夺人 第二篇 犹太人生存与处世智慧 第三篇 犹太人生活与爱情智慧 第四篇 犹太人成功智慧 第五篇 犹太人教育智慧 第六篇 犹太人民间智慧故事 第七篇 犹太人名人智慧

<<犹太人智慧总集>>

章节摘录

第一篇 犹太人经商智慧一、犹太人经商法则1.钱，没有高低贵贱之分2000多年前，犹太教的拉比们就已经开始教育他们的同胞，“钱不是罪恶，钱是神对人的祝福”，“《圣经》发射光明，金钱散发温暖”，“身体依心而生存，心则依靠钱包而生存”。

金钱是成功的标志，是实现人生价值的工具，所以“金钱是给美好人生的祝福，是人给上帝的礼物”

《塔木德》中说：“金钱平等，因此，人格平等，于是怀有赚大钱的欲望才好。

金钱对于任何人来说，都是平等的，它没有高低贵贱的差别。

”这是犹太人的经商法则。

有一位犹太人在一个公众场合演讲，为了证明人在任何时候都要看得起自己，他拿起了20美元，高举过头顶。

“看，这是20美元，崭新的20美元。

有谁想要？

”结果所有的人都举起了手。

然后，他把这张纸币在手里揉了揉，纸币变得皱巴巴的了，然后又问观众：“现在有人想要这20美元吗？

”所有的人举起了手。

他把这张纸币放在地下，用脚狠狠地踩了几下，钱币已经变得又脏又烂了。

他拿起钱来，又问：“现在还有人想要吗？

”结果还是所有的人都举起了手。

于是他说：“朋友们，钱在任何的时候都是钱，它不会因为你揉了揉它，你把它踩烂，它的价值就会有任何的变化，它依然可以在商店里花出去。

”

<<犹太人智慧总集>>

编辑推荐

《犹太人智慧总集》由内蒙文化出版社出版。

<<犹太人智慧总集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>