第一图书网, tushu007.com

<<毕业不失业>>

图书基本信息

书名：<<毕业不失业>>

13位ISBN编号：9787806757031

10位ISBN编号：7806757031

出版时间：2009-6

出版时间：内蒙古文化出版社

作者：商金龙，刘艳 著

页数：313

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

空负“天之骄子”的美名，今日中国的大学校园里一片愁云惨雾。
据统计，2009年中国高校毕业生人数将达到619万人，比2008年增加60万人。
而2008年的就业状况就很不理想。
“毕业即失业”在某种程度上并不只是一句戏言，因扩招而受惠的大学生们开始吞咽生活的苦酒。
对于企业而言，他们更需要的是身具一技之长的职业技术人员，而不是刚从学府走出的大学毕业生。
高校招生和专业设置与市场需求的不配套，注定了相当一部分毕业生求职艰难，学有所成而就业不成。
连名牌大学的毕业生也不再是人才市场的宠儿。
不仅如此，大学毕业生的起薪也一再降低。
61%的企业认为毕业生的薪金要求较高，不切合实际，用这些钱完全可以招聘到一个经验丰富的人；而79%的学生认为，他们的薪金要求是合适的，与他们的学历、能力相吻合。
但不管大学生们怎样认为，话事权还是掌握在用人单位手中。
严峻的就业形势使我们警醒：文凭已经不再是走向理想职业的“通行证”，交了高额的学费未必能得到高收入的职业。
不论是选择职业还是职业实践，大学毕业生面对的都将是激烈竞争的环境。
那么，如何才能毕业不失业呢？
摆正自己的心态很重要，机遇总是青睐有准备的人。
本书从继续求学深造（考研或留学）、求职就业、SOHO、自主创业等方面为大学毕业生提供了有效的指导。
如果经济条件允许或求学愿望强烈，大学生可以选择继续求学深造，或考研或留学，以就业市场的需求来看，学历愈高当然是愈能增强个人的竞争力。
当然，大部分人会选择就业。
但是，属于你的那份好工作可不会从天而降，你需要付出一定的努力，即在实习、求职面试、安全渡过试用期等方面下功夫，这需要付出大量的主观努力。
通过上大学，你已经在教育方面投入了大量的时间和金钱，如今到了收获季节，怎么也不能竹篮打水一场空，不管付出多少精力和时间都是物有所值的。
对于崇尚自由，交际广泛，且拥有一技之长的大学生来说，做个自由职业者会让你像鱼一样自由地游来游去，快乐地生活。
当然，自由是需要付出代价的，不稳定的收入来源也是部分自由职业者最担心的问题。
“若为自由故，两者皆可抛”，也许自由职业的精髓正是在于“自由”二字。
对于满腔热血、雄心壮志的大学生来说，创业也许是个不错的选择。
自己做老板，不用受制于人，又可以充分发挥自己的才干。
虽然从创业成功概率来讲，大学生毕业后直接创业的初次创业成功率不高，但只要一直坚持，其一生的创业成功概率还是很高的。
不管怎样，条条大路通罗马，走出象牙塔，你只有充分了解自己才能作出正确的抉择。
当你做好了以上功课，相信你会以更高的姿态响亮地回应这一颓废的形势，大声地喊出自己心底最响亮的希望和心声：毕业，我们不失业！

内容概要

“十年寒窗无人问，一举成名天下知。”这是千百年来一代又一代莘莘学子们的真实写照。
但如今既有满腹经纶，又具一腔热血的学子，能一夜之间就名满天下的可谓凤毛麟角。
当前，由于高校扩招和席卷全球的金融危机影响，致使不少企业裁员减薪，用人单位在招聘人才时也提出了更高的要求，不仅要有专业知识，而且更注重实际的工作经验。
对于本来就面临就业难的毕业生来说，更是雪上加霜。
《毕业不失业（完整版）》针对这一现实难题，结合毕业生的实际状况，全面、系统的给毕业生提供了一套行之有效的择业技巧与创业之道，是大学生就业的精明助手，也是成功创业的高级参谋。

书籍目录

第一篇认识自己——规划你的人生方向第一章 你想要成为什么人做好你的人生规划继续深造VS直接就业VS自主创业明确自身的优点及弱点学历不等于素质抛弃浮躁心态第二章 建立你的关系网人脉给你带来更多机遇同学是最纯洁的人脉用心打造你的校园人脉与同学交往要不卑不亢同学关系愈聚愈铁亲戚要常来常往利用老乡关系建立人缘朋友的朋友就是自己的朋友第二篇继续求学深造——提升就业竞争力第一章 考研：“ 练好内功 ”迎接职场春天读研的成本核算考研应避免的六大误区如何收集考研信息怎样找到一个好导师建立良好的考研人际关系高效考研复习攻略考研冲刺阶段须知充分准备，顺利通过复试的关卡抓住最后的救命稻草——争取调剂第二章 出国留学：选择了远方，就风雨兼程你真的适合出国深造吗出国留学如何选择学校出国留学如何选择专业出国留学申请日程安排出国留学推荐信的准备写好你的个人简历面对多个Offer如何选择学校护照和签证的办理如何应对签证被拒出国需准备的物品第三篇求职就业——就业第一，择业靠后第一章 求职前的热身——实习实习为工作搭好“ 桥 ”端正你的实习态度如何获得实习机会像对待正式工作一样对待实习注意防范实习陷阱第二章 走出求职的误区求职不要产生地域依赖求职不应强求专业对口不要一心追求大企业抛弃传统的求职观念并非每个人都能找到好工作求职时切忌盲目攀比培养能力比获得薪水更重要第三章 我们的工作在哪里大学生的有效求职途径善用职业中介找工作充分利用各种人脉关系与同学互相分享求职信息主动寻求校友的帮助积极建立与导师的私人关系第四章 打造完美简历，Show出你自己撰写简历的基本规则HR青睐什么样的简历巧妙“ 修饰 ”简历中的弱势应届生如何撰写英文简历如何使用E-mail投递简历提高网投简历的命中率第五章 过关斩将——面试面试前企业信息的收集面试前的准备工作面试时如何自我介绍面试时回答问题的讲究常见面试问题巧妙应答巧妙应对面试中的冷场见招拆招，巧妙应对压力面试识破面试中的语言陷阱国企面试谨慎对待外企面试顺利通关攻略面试不应出现的不佳表现如何谈出你的好身价如何选择适合自己的Offer如何应对面试被刷第六章 女生求职，发挥优势机会多女生为何求职难正确面对职场的性别歧视女生求职要扬长避短能力比脸蛋更重要女生求职尽量争取印象分第七章 安全渡过试用期转变自我，适应新的工作环境争取早日融人公司团队如何与老资格的前辈和平共处掌握基本的工作方法及规则适度表现你的能力试用期注意考察用人单位被辞退时的应对招数如何签订毕业生就业协议第四篇SOHO——我就是我的雇主第一章 自由职业，换一种新活法从事自由职业的好处自由职业者的必备素质明白自己的特长所在诚信守时比金钱更重要时刻学习，保持你的竞争力合理利用你的时间自由职业者如何降低风险第二章 你的工作机会在哪里自由职业者赢得工作的基本技能大学生如何寻找兼职机会主动打开客户的需求之门找对适合你的兼职形式热门兼职的薪酬行情及要求不得不防的兼职陷阱第五篇自主创业——自己做老板，永远不失业第一章 创业的机会无处不在一无所有如何创业如何把握和发掘商机善于从生活细节中发现商机从冷门中发现商机创新，自己创造商机马上行动才能抓住机会第二章 创业第一桶金哪里来筹集创业资金的有效途径选择筹资方式的注意事项借钱创业要讲究方法花别人的钱，赚自己的钱写好创业计划书，寻求风险投资大学生融资新渠道：创业基金大学生应避免的融资误区合理运用你的创业资本第三章 创业，你需要马上行动创业要专注，不要三心二意大学生创业如何巧选行业优势互补，合作创业成为不可替代的合作伙伴如何进行低成本的创业加盟特许经营：“ 钱 ”景虽好，陷阱也多开家赚钱的网上店铺如何面对创业失败

章节摘录

同学关系愈聚愈铁　　现代社会，同学之间互相帮忙、互相提拔是常有的事。
在一个单位里，同一个学校里毕业的同学或校友往往形成“××大学帮”。
如果其中一人晋升到主要的领导岗位，那么，不出几年，这些同学或校友便也能得到提升晋职。
这就是同学关系的力量。
同学关系有时的确能在关键时刻帮自己一个大忙。
值得注意的是，平时一定要注意和同学培养、联络感情。
只有经常联络，同窗之情才不至于疏远，同学才会心甘情愿地帮助你。
如果你与同学分开之后，从来没有联络过，你去托他办事时，一些比较重要的关乎他利益的事情，他就不会帮你。
与同学保持联系的方式有很多。
有空给远在异地的同学打打电话，通通信，询问一下对方近来的工作、学习情况，介绍一下自己的情况，互相交流交流，这是很有必要的，这点时间绝对不能节省。
遇上同学的人生大事，如果有空最好亲自参加；如果实在脱不开身，至少也得写信或托人带点什么。
不然，怎么算得上同窗情谊？
同学有困难的时候，更应加强联系。
很多人总喜欢向同学汇报自己的喜事，有困难时却不好意思开口，这是没有必要的。
当听到同学家有人生病或遇上不幸的事，应马上想办法去看看。
平时尽管因工作忙、学习任务重没有很多时间来往，但朋友有困难时鼎力相助或打声招呼，都能显出你们之间的深厚情谊。
患难朋友才是真朋友，关键时刻拉人一把，别人会铭记在心。
生活中，很多人已经充分认识到了同学的重要性。
为了经常保持联络，加深合作，“同学会”已成为一种时髦，这是一种十分有效的方法。
一年一小会，五年一中会，十年一大会，关系愈聚愈“铁”，愈聚愈紧，彼此互相照应。
“一方有难，八方支援”，这种特殊的人脉关系，充分说明了同学关系已上升到一个更高的层次。
不受时间所限，不受空间所限，只要有“聚”，那份关系，那份情，将取之不尽，用之不竭。
亲戚要常来常往　　亲戚之间属血缘或亲缘关系，这种特定的关系决定了彼此之间的亲密性。
这种亲属关系是提供精神、物质帮助的源头，是一种长期持续、永久性的关系，是一种客观存在。
因此，与亲属保持联系可算是一种义务。
平日注意保持亲戚关系密切，在困难时期求助亲戚才最有利。
亲戚“不走不新”，“常走常新”，这是中国人一贯的观点。
只有经常的礼尚往来，才能沟通联系，深化感情，密切亲戚关系。
有人说：“我不缺吃不少穿，亲戚间何必要常联系找麻烦呢？
”此话不对，纯洁挚密的亲戚关系是一种人情味较浓的人脉关系，不能蒙上庸俗的面纱。
只有在亲近、挚密、常联系的基础上，才能建立真诚的关系；如果彼此间少了经常性的走动，就可能出现“远亲不如近邻”的局面。
“常来常往”，首先表现在一个“往”字。
意思是说自身要发挥主观能动性，经常到亲戚家走走、看看，聊聊家常，联络联络感情，这样是非常有益的。
常“往”对于亲戚关系非常重要，但千万不可有贫富贵贱之分，也不要因为自己地位较高而不常“往”亲戚家。
否则，亲戚就会对你冷眼相待，到时再想搞好亲戚关系，就难上加难了。
亲戚与亲戚来往，除了一个“往”字，还要有一个“来”字。
意思是除了经常到亲戚家走动外，也要经常邀请亲戚到家里做客，做一回主人，热情款待他们，让他们有一种自己家的感觉，时间一长，亲戚之间的关系会处得异常融洽。
也许就是如此平常的“常来常往”，你才会在以后的关键时刻，得到亲戚的一臂之力。

所以，不要以为“常来常往”是没用的、不必要的，无论从哪个角度来说，于情、于理你都要掌握运用这个技巧。

利用老乡关系建立人缘　　中国人有很强烈的乡土意识。
住在某一地区的人们往往会受该地区环境的影响而形成具有地方特色的风俗习惯、礼仪人情，从而孕育出绚丽多姿的中国各民族、各地区的特色文化，其中包括语言、服饰、生活方式等等。
各地区的文化往往成为那个地区人们生命力、凝聚力、亲和力的纽带。

当你身处异地，忽然发现自己土生土长，萦绕在耳边十几年的方言和交往方式失去了交流的功能时，你才会深刻体会到自己处在一个完全陌生的城市，再也不能用以前的那一套去和周围的人相处了。
这时，你必须“脱胎换骨”。

“美不美，家乡水；亲不亲，故乡人。
”当我们在异地碰上老乡，共同的乡土文化会立刻把我们聚拢到一起。
用自己的方言谈起家乡的山水人物，那是多么美好的时刻！
所以，利用“老乡”关系建立人缘是很自然的事。

在某种程度上，乡情本身便带有“亲情”的性质或意味，故谓之“乡亲”。
正如费孝通先生在《乡土中国》中所言：“每一家以自己的地位做中心，周围划出一个‘圈子’。
”这个“圈子”，可以是街坊、邻里，还有亲属；扩大一点，就是“步里”；再扩大一些，同一县，甚至同一省，都是老乡。
“老乡见老乡，两眼泪汪汪”，感情自然非比寻常。

因此，老乡关系是很特殊的，也是一种重要的人脉关系。
既然是同乡，当涉及到某些实际利益的时候，“肥水不流外人田”，只能让“圈子”内的人“近水楼台先得月”。
也就是说，必须按照“资源共享”的原则，给予适当的“照顾”。

如此看来，搞好老乡关系是非常重要的，不仅可以多交几个朋友，最重要的是可以获得许多有用的东西，也许一辈子都会受益无穷。
既然同乡观念在人们的头脑中根深蒂固，足以影响一个人的发展前途，那么，你在日常交往中就不可忽视它。
最起码，它可以为你在有求于人时提供一条“跑关系”的线索。
对于同乡关系，只要不搞歪门邪道，没有达到“结党营私”的程度，完全是可以利用的。

当今社会人口流动性很大，许多人离开家乡到异地去求职谋生。
身处陌生的环境，拓展人脉关系有一定的难度，这时不妨从同乡关系人手，打开局面。

在外地的某一区域，能与众多老乡取得联系的最佳方式当然是同乡会。
在同乡会中站稳了脚跟，跟其他老乡关系处得不错，便等于交结了一个关系网络。
也许有一天，你会发现这个关系网络的作用是多么巨大，不容你有半点忽视。

编辑推荐

严峻的就业形势使我们警醒：文凭已经不再是走向理想职业的“通行证”，交了高额的学费未必能得到高收入的职业。
不论是选择职业还是职业实践，大学毕业生面对的都将是激烈竞争的环境。
那么，如何才能毕业不失业呢？
摆正自己的心态很重要，机遇总是青睐有准备的人。
《毕业不失业（完整版）》从继续求学深造（考研或留学）、求职就业、SOHO、自主创业等方面为大学毕业生提供了有效的指导。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com