

<<做事必须懂得的进退哲理>>

图书基本信息

书名：<<做事必须懂得的进退哲理>>

13位ISBN编号：9787807245971

10位ISBN编号：7807245972

出版时间：2009-1

出版时间：京华出版社

作者：王永磊,周增文

页数：234

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<做事必须懂得的进退哲理>>

### 内容概要

《做事必须懂得的进退哲理》为你介绍“进退”的做事哲理。  
能进，不失为勇；而退，则更显示出智慧的一面。  
其实，退是一种谋略，退是一种交换，更是一种维系生存的手段。  
退能保身，退能成事，退是大勇，更是大智。  
真正的英雄，能进能退，进退自如，于是不败！  
只退不进，是懦夫；只进不退，是莽夫。  
进退得当，才能从容面面对成败，潇洒成就人生。

## &lt;&lt;做事必须懂得的进退哲理&gt;&gt;

## 书籍目录

第一计 审时度势——因势利导，顺势而为因势利导，扭转事情的发展方向动静结合，思考与行动都必不可少第二计 能进能退——万事皆有度，进退都是招以退为进进退自如知难而退能伸能屈第三计 有备无患——凡事预则立，不预则废做事前要做好规划只可备而不用，不可用而不备不打无准备之仗为自己准备一条后路第四计 刚柔并济——既有软招，又有硬法硬法不行用软招抓住对方的心理弱点刚柔并济，绵里藏针第五计 曲径通幽——做事的迂回战术曲线恰是成功的捷径巧妙周旋于方寸间做事要学会“兜圈子”第六计 点到为止——留有余地是做事的先见之明不要把自己的路堵死弓不要拉得太满避免把对手逼上绝路执左契而不责于人第七计 灵活变通——做事不拘泥于条条框框看得开望得远，凡事不钻牛角尖以情“动”人，巧用情商是解决问题的高招时难得而易失也，用对的方法去做对的事情遇强则迂，遇弱则攻，留得青山在，不怕没柴烧第八计 机不可失——谋事在人远见于未萌，看到别人没有看到的商机慧眼识珠，看准时机就出手踏破铁鞋，机会要靠自己争取时则动，不时则静，不做机会的跟屁虫第九计 三思而行——做事要谨慎。

三思而后行三思而后行，谋定而后动乐于接受别人的忠告聪明人要避免干蠢事不做性情中人第十计 沉默是金——言多必失，少说多做只说三分话，不露真心机智者不言，言者不智管住自己的嘴，做好自己的事多听少说，别卖弄自己的雕虫小技第十一计 礼仪天下——事未行动，礼仪先行礼仪的魅力有“礼”走遍天下第十二计 友多路广——平时留下人情债，求人办事口好开晴天留人情，雨天好借伞巧织你自己的人脉网看似无关紧要的联络，其实很重要广交朋友，大事易成第十三计 能说会道——好口才才是做事的有力工具处事嘴巴要甜一点学会看人说话不必强争，万事理为先欲速则不达，说话应点到为止第十四计 不为人先——让别人做你的试金石先出台的往往是小丑莫做趟雷人收敛锐气，等待来时隐藏实力，后发制胜第十五计 合作双赢——一加一大于二的智慧没有永远的敌人优势互补，1+1>2合作能弥补个人能力的缺陷利益共享是合作的最高境界第十六计 藏露有时——把握处事露与不露的玄机深藏不露，不给人可乘之机敢露“庐山真面目”不露声色，明装熊种暗使劲半藏半露，把握露与不露的分寸第十七计 取舍有度——拿得起，放得下该放手时就放手只有懂得放弃才会真正得到拿得起放得下，让你获益良多第十八计 见机行事——君子藏器于身，观时而动要做到随机应变首先要适应环境观风撒网，做事要学会捕捉信息在关键时刻发挥作用将计就计反制人第十九计 明察秋毫——及时掌控事情的发展趋势弦动别曲，叶落知秋戴上洞察力的“望远镜”观人于微而知其著识破他人的伪装第二十计 以智取胜——力戒靠蛮力与人较高低用“心力”和对手过招做事不能光用蛮力强者装弱，巧胜对手第二十一计 统筹先后——做事要分清轻重缓急根据轻重缓急来做事运用20/80法则，先做重要的事每天开始工作前安排一张先后表第二十二计 欲擒故纵——假意放手，实则为了抓得更紧欲擒故纵，伺机而动欲擒故纵，欲取先与欲擒故纵，形退实进欲擒故纵，互擒互纵第二十三计 长线钓鱼——做事眼光要放长远放长线，钓大鱼舍得诱饵才能钓到鱼钓到的鱼也要喂第二十四计 兵不厌“诈”——不是教你诈使“诈”意在迷惑对方巧用别人的惯性思维搞一点体面的“小骗局”第二十五计 攻心为上——赢得人心好办事多进行感情投资投其所好，为其服务巧言攻心，使他人油然而动第二十六计 隔岸观火——作壁上观，收渔翁利做一个非帮非派者在混乱中寻找自己的时机火中取栗怎样才能不烫手为防渔人得益，手足切莫相煎第二十七计 狡兔三窟——什么时候都要给自己留好后路不要轻易拿出看家的本领像猫一样防备老虎人无远虑，必有近忧不能一条道走到黑第二十八计 知己知彼——透彻地了解自己和对方看人下菜，针对不同对象采取不同的策略一把钥匙开一把锁，按对方的方式求取自己的结果迷惑对手，不亮出自己的底牌道行深厚，孙悟空逃不出如来的掌心第二十九计 草船借箭——做事要善于假物借力借人之语，表己之意“狐假虎威”成大事巧借乡情，如鱼得水他山之石，可以攻玉第三十计 走为上策——在难事面前主动撤退是上策三十六计 走为上策好汉不吃眼前亏，惹不起躲得起人要学会激流勇进，也要懂得顺流而下撤退也是大计谋第三十一计 大智若愚——貌似糊涂但心如明镜小事糊涂，大事精明适时装傻，不失聪明深藏不露，避免障碍第三十二计 激将上钩——如何让别人做他不想做的事情请将不如激将激对方入吾彀利用道义激将利用面子激将第三十三计 防人之心——小心驶得万年船口蜜腹剑的人要小心提防谨防笑里之“刀”做事要多留一个心眼提防小人把你当枪使第三十四计 出奇制胜——用创新叩开成功之门传统是可以打破的出奇制胜，攻其不备创新从意识开始创新之事无大小第三十五计 以小见大——做事不能忽略细节成也细节，败也细节小处着眼，小处着手疏忽细节的代价不做小

<<做事必须懂得的进退哲理>>

事无以成大事第三十六计 步步为营——稳扎稳打，稳中求胜临危不惧，稳坐中军处事稳健，避免急躁冒进稳扎稳打，慎终如始

## <<做事必须懂得的进退哲理>>

### 章节摘录

第一计 审时度势——因势利导，顺势而为 动静结合，思考与行动都必不可少 审时度势的做事策略集中体现在一“静”一“动”上面。

“静”，就是在观察事情态势的时候冷静思考，瞅准动手的最佳时期；“动”则是在机会出现的时候，不能优柔寡断，而应当机立断、该出手时就出手。

审时度势的做事策略集中在“审”与“度”上面，即充分考虑事态的发展情况，当进则进，当退则退。

三国时期，刘备就因为一时冲昏了头脑，使得蜀国一蹶不振。

三国时期，刘备历尽艰辛终于拥有了东西两川和荆州之地。

然而由于关羽的失误，荆州被东吴夺了过去，关羽也被杀害。

刘备听说之后，悲愤交加，发誓要为关羽报仇，他要起兵伐吴。

赵云劝刘备说：“现在的国贼是曹操，并不是孙权。

曹操虽然死了，但曹丕却篡汉自立为帝，神人共怒。

陛下你应该讨伐曹丕，而不应该讨伐东吴，倘若一旦与东吴开战，战争就不可能立刻停止，别的计划就不能实施。

望陛下明察。

”刘备对赵云说：“孙权杀害了我的义弟，还有其他忠良之士，这是切齿之恨，只有食其肉灭其族，才能够消除我心中的仇恨。

”诸葛亮也劝刘备要以天下为重。

刘备答道：“我不为义弟报仇，纵然有万里江山，又有什么意思？”刘备已完全失去了理智，完全失去了审时度势的能力。

最后他感情用事的结果就是被陆逊火烧联营七百里，大败而归。

一个人有七情六欲是完全正常的，也是完全应该的。

然而，事情是复杂多变的，做大事需要具备超常的理智，面对复杂多变的形势做出正确的分析和判断。

“一个被感情左右的人一定是一个不成熟的人。

”刘备就是被感情左右了，在审时度势这一点上，他就无法与曹操相比了。

……

## <<做事必须懂得的进退哲理>>

### 编辑推荐

《做事必须懂得的进退哲理》向你介绍了来自各行各业的鼓舞人心的，机智的和感人的故事以及个人发展方面的实用诀窍。

通过阅读这些充满智慧而且极具启发性的文字，希望能帮你把做事的“刀”磨得又快又亮。

有一种说法：世界上有两种人，一种人促使事情发生，一种人观看事情的发生。

想必每个人都希望在最大程度上控制事情的进行，千方百计让事情朝着自己期望的方向发展。

而要心想事成，一些做事的谋略是必不可少的。

<<做事必须懂得的进退哲理>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>