

<<出口业务基础实务>>

图书基本信息

书名：<<出口业务基础实务>>

13位ISBN编号：9787807284710

10位ISBN编号：7807284714

出版时间：2006-12

出版单位：广东经济出版社有限公司（广东经济出版社）

作者：薛刚

页数：293

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<出口业务基础实务>>

### 内容概要

21世纪是经济全球化的世纪。

随着我国经济快速增长，特别是中国加入WTO和《外贸法》的实施，我国从事对外贸易经营活动的企业和个人不断增加，越来越多的中小企业在外贸业务中大显身手，成为我国对外贸易活动中一支朝气蓬勃的生力军。

宏观经济形势的发展变化，致使一些问题也逐渐显现出来。

如外贸业务员和经理人才严重缺乏，中小型企业如何自己做外贸，如何顺利走进国际市场，外贸新手怎样开展工作，如何将国际贸易理论知识运用到具体的外贸实务之中，等等，这些问题是外贸行业亟待解决的焦点问题。

广东是全国经济增长最为迅速的地区之一，外贸在经济发展中占有举足轻重的地位。

近年来，广东省贸促会在组织企业参加国际展览、进行商务交流中，发现许多企业特别是中小企业，虽然有强烈的拓展国际市场的愿望，也有拓展国际市场的机会和条件，但由于许多业务人员缺乏有关开展国际贸易的知识，缺乏实际经验，因此影响了企业外贸业务的发展。

有鉴于此，广东省贸促会与广东省出版集团广东经济出版社组织专业人员，编辑出版了外贸从业人员业务指导系列丛书。

外贸是一门实践性很强的业务，与全球经济的发展紧密相联。

外贸从业人员业务指导系列丛书试图从专业的角度，把一些好的经验和最新的贸易手法介绍给外贸从业人员，以便那些尚在外贸业务岗位上探索的新手能在较短的时间里掌握外贸基本知识，熟练操作外贸业务，少走弯路。

希望外贸从业人员业务指导系列丛书能够对企业业务人员有的帮助，为企业成功拓展国际市场助一臂之力，同时也期待企业将工作中好的经验与编者进行交流，以便于及时推广，共同为推广东外贸事业的发展作出贡献。

## <<出口业务基础实务>>

### 书籍目录

如何准备进口贸易一、进口商品审批二、进口商品市场的调研和选择三、进口成本核算四、制定进口商品经营方案五、报批用汇计划六、申领进口许可证进口贸易合同的磋商与商订一、进口交易磋商二、进口合同的成立三、进口合条款的解释四、合同有效成立的法律要件五、买方和卖方的义务六、进口合同的订立七、违约及救济进口贸易中常用贸易术语的选用一、国际贸易术语简介二、进口贸易常用贸易术语进口贸易的货款支付一、支付工具二、支付方法进口贸易的信用证操作一、进口贸易信用证基础知识二、信用证的开证形式三、信用证的开立四、信用证的通用五、信用证的审核六、信用证的修改七、信用证的履行进口合同履行：程序、运输与保险一、进口合同履行程序.....进口报关进口贸易合同的履行：报验、索赔与仲裁

## <<出口业务基础实务>>

### 编辑推荐

21世纪是经济全球化的世纪。

随着我国经济快速增长，特别是中国加入WTO和《外贸法》的实施，我国从事对外贸易经营活动的企业和个人不断增加，越来越多的中小企业在外贸业务中大显身手，成为我国对外贸易活动中一支朝气蓬勃的生力军。

宏观经济形势的发展变化，致使一些问题也逐渐显现出来。

如外贸业务员和经理人才严重缺乏，中小型企业如何自己做外贸，如何顺利走进国际市场，外贸新手怎样开展工作，如何将国际贸易理论知识运用到具体的外贸实务之中，等等，这些问题是外贸行业亟待解决的焦点问题。

广东是全国经济增长最为迅速的地区之一，外贸在经济发展中占有举足轻重的地位。

近年来，广东省贸促会在组织企业参加国际展览、进行商务交流中，发现许多企业特别是中小企业，虽然有强烈的拓展国际市场的愿望，也有拓展国际市场的机会和条件，但由于许多业务人员缺乏有关开展国际贸易的知识，缺乏实际经验，因此影响了企业外贸业务的发展。

有鉴于此，广东省贸促会与广东省出版集团广东经济出版社组织专业人员，编辑出版了外贸从业人员业务指导系列丛书。

外贸是一门实践性很强的业务，与全球经济的发展紧密相联。

外贸从业人员业务指导系列丛书试图从专业的角度，把一些好的经验和最新的贸易手法介绍给外贸从业人员，以便那些尚在外贸业务岗位上探索的新手能在较短的时间里掌握外贸基本知识，熟练操作外贸业务，少走弯路。

希望外贸从业人员业务指导系列丛书能够对企业业务人员有的帮助，为企业成功拓展国际市场助一臂之力，同时也期待企业将工作中好的经验与编者进行交流，以便于及时推广，共同为推广东外贸事业的发展作出贡献。

<<出口业务基础实务>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>