

<<谍战36计>>

图书基本信息

书名：<<谍战36计>>

13位ISBN编号：9787807301318

10位ISBN编号：7807301317

出版时间：2006-6

出版时间：学林出版社

作者：姚华飞

页数：476

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<谍战36计>>

### 内容概要

《谍战36计》是力争从反间谍侦察谋略学的角度，编撰人们运用三十六计时发生的谍战故事。作者在这里收集、整理、编写了古今用间、谍战实例，以及商场诺战等方面二百多个故事，从中我们可以看到谋略如何在极端复杂、残酷的谍战中得到体现。

谋略是计谋策略，是知识的积累，是实践的结果。

一条妙计，可以赢得一场战争；一个良策，可以成就一番事业；一份情报，可以韬光俟机，改变历史；一步险棋，可以绝处逢生，化险为夷；一番心机，可以出其不意，反败为胜。

“君看随阳雁，各有稻粱谋”。

《三十六计》，是根据我国古代卓越的军事思想和丰富的斗争经验总结而成的兵书，是中华民族悠久文化的宝贵遗产之一。

本书按照“三十六计”的顺序，对每个计谋进行阐释，以大量古今中外、敌我双方谍报斗争的案例，力图揭示谋略运筹的玄秘机理，介绍运用谋略行动的各个环节，诸如如何开展谋略准备、侦察制定谋略计划、周密实施谋略方案、密切跟踪谋略效果；如何伺候指挥、舆论造势；怎样设陷阱、抓把柄、抛材料(假情报)；如何胸怀韬略、腹隐机谋；怎样运用分化、瓦解、挑拨、离间等手段……

## &lt;&lt;谍战36计&gt;&gt;

## 作者简介

姚华飞，陕西省西安市长安县人。

原名姚留宝，笔名姚海波、姚泓，秦岭雪等。

中国作家协会会员、中国通俗文艺研究会会员，毕业于空军政治学院。

1966年参军，在空军导弹部队任新闻干事、宣传干事、独立营教导员、团政治处副主任等职。

参加过自卫反击战。

1986年转业到地方。

任《谍海瞭望》杂志编委、副主编15年。

16岁曾在家乡小报发表散文《野菜》，现已公开发表小说、故事、散文、随笔等两千余篇，八百多万字，其中《乌龙茶香》、《裂陷》等十余篇作品获省、市级报刊征文奖；作品有谍海三部曲《烟雨谍海》、《没有地址的信》、《爱恨情仇》；长篇小说《特殊的人生轨迹》、《陈养山传奇》；中短篇小说集“谍海情网”、《失踪的女名模日记》、《风云谍海》；反间谍专著《环球经济间谍战揭密》、《谍影——以案说法精选》；散文随笔集《山野萤火》、《奇趣故事》；侦探故事系列《智破疑案》(1—4册)、《智破疑案007》、《智破谍海疑案》、《限时破案》(上下册)等。

## &lt;&lt;谍战36计&gt;&gt;

## 书籍目录

序言总说 一、胜战记 (一)第一计瞒天过海 (二)第二计围魏救赵 (三)第三计借刀杀人 (四)第四计以逸待劳 (五)第五计趁火打劫 (六)第六计声东击西 二、敌战计 (一)第七计无中生有 (二)第八计暗渡陈仓 (三)第九计隔岸观火 (四)第十计笑里藏刀 (五)第十一计李代桃僵 (六)第十二计顺手牵羊 三、攻战计 (一)第十三计打草惊蛇 (二)第十四计借尸还魂 (三)第十五计调虎离山 (四)第十六计欲擒故纵 (五)第十七计抛砖引玉 (六)第十八计擒贼擒王 四、混战计 (一)第十九计釜底抽薪 (二)第二十计混水摸鱼 (三)第二十一计金蝉脱壳 (四)第二十二计关门捉贼 (五)第二十三计远交近攻 (六)第二十四计：假虞伐虢 五、并战计 (一)第二十五计偷梁换柱 (二)第二十六计指桑骂槐 (三)第二十七计假痴不癫 (四)第二十八计上屋抽梯 (五)第二十九计树上开花 (六)第三十计反客为主 六、败战计 (一)第三十一计美人计 (二)第三十二计空城计 (三)第三十三计反间计 (四)第三十四计苦肉计 (五)第三十五计连环计 (六)第三十六计走为上后记

## &lt;&lt;谍战36计&gt;&gt;

## 章节摘录

例证之七：华盈公司“走为上” 在香港繁华的埠外大街路口，利致公司和华盈公司兴建的商场几乎同时 开始施工。

华盈公司的董事长李安，是一位善于搜集市场信息、商业情报的人，在 综合分析情报资料后，他深知，论实力，自己的公司还远不是利致公司的对 手。

所以，他在掌握了利致公司将以经营高档商品的经营方针后，确定自己 的公司商品以经营中低档商品为主，并据此设计了商场的内部格局。

他还借 周末打网球的机会，把自己的想法讲给了利致公司的董事长。

年过六旬的利致公司的董事长和本拍着比自己小二十多岁的李安的肩膀 ，说道：“好的，好的。

井水不犯河水，大家一起发财，哈哈！放心，老弟 ，你能躲开我，我同样不会让你为难的。

” 一切都在顺利的进行着。

李安在忙了一阵后，商场开业了。

然而，天有不测风云。

二个月后的一个早晨，李安刚刚起床，电话铃响 了。

听筒里传来了这样的消息：“董事长，可靠情报，利致公司因为最近资 金上的原因，要把新建的商场改为以经营中低档商品为主。

” 怎么办？李安陷入了矛盾之中。

新商场马上就要竣工，按原来的想法继 续经营中低档商品，势必与利致公司发生冲突。

“瘦死的骆驼比马大”。

利 致公司虽说资金上出了点问题，但比较而言，他们仍然财大气粗，与之竞争 必然会败下阵来。

可是工程已到尾声，花出去的钱是收不回来的。

李安又一 次搜集各方面的情报资料，进一步进行市场调查。

后李安发现，在这条繁华 的商业街上，虽然有许多饭店，但却是较豪华的中高档饭店，少有的几家小 饭店，生意格外的好，其中一家四川风味小吃店更是买卖兴隆。

一个大胆的计划摆到了董事会的桌面上——把商场改为中华小吃城。

李安的理由是很充分的，这里地段繁华，客流量大，吃饭的人必然很多 。

而且这些人中大部分是一般的老百姓，正适合经营小吃。

何况，有钱人同 样会来品尝小吃，换换口味。

他们可以从内地请来善做风味纯正、花样多变 、价钱又便宜的饭菜的厨师。

董事们觉得李安的想法很不错，况且，商场要 改建成小吃城又不费劲。

李安的建议通过了。

小吃城一开张，门庭若市，吃客不断。

年底一算，纯利润比利致公司的 商场还高出三成。

点评 这是一个“走为上策”的故事。

李安在广泛搜集商业情报后，采取了“ 三走”的方针：一“走”是两家商场刚兴建时，根据利致公司的经营方针， 决定自己的经营策略；二“走”是获悉利致公司因资金问题调整经营方针的

情报后，自己立即调整；三“走”是根据自己公司的情况，独辟蹊径，取得 了成功。

因次，在商战中要注重信息情报的研究，根据市场的变化，不断改 变策略，采取“走”的办法，打“运动战”会取得意想不到的效果。

小结 古代兵书认为：如果敌方居于绝对优势，我方又不能与之抗衡，暂时回 避敌方的锋锐，以便保存自己的有生力量，是最明智的选择。

在敌我力量悬 殊的不利形势下，采取有计划的主动撤退，避开强敌，然后再寻找战机，以 图东山再起，这在谋略中应是上策。

因为无论是哪一种战斗，谁都没有常胜 的把握，在瞬息万变的战斗过程中，不机警就不能应付，

<<谍战36计>>

不变通就不能达标，所以退却并非怯懦的表现，也不是英雄末路时不得已而采取的权宜之计。

忍一时风平浪静，退一步海阔天空。

留得青山在，不怕没柴烧。

保存实力，韬光养晦，才能有重振雄风的可能。

P472-474

<<谍战36计>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>