第一图书网, tushu007.com

<<做生意高招>>

图书基本信息

书名：<<做生意高招>>

13位ISBN编号：9787807397687

10位ISBN编号：7807397683

出版时间：2010-2

出版时间：中原农民出版社

作者：张现杰

页数：244

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

所有的生意人都有一个共同的感受，那就是——忙！
“生意”与“忙”真是一对孪生兄弟，密不可分，这从英语中好像更容易看得出：“busy（忙）”加上词缀“ness”后派生出的单词“business”就是“生意”的意思，可见西方人对“生意”，的理解比我们更深刻。
那么，忙什么呢？
当然是赚钱，难道就不能动用你的智慧赚钱吗？
很可惜，多少聪明的生意人也未能把两者很好地捆绑在一起。
先来看一个故事：在一条街的两旁同时开有两家店铺，我们且把它们称做店铺A和店铺B，同样的商品，A卖500元一件，B就卖450元一件；A卖450元一件，B就卖400元一件…“总之，B总要比A卖得便宜。
实际情况如何呢，当然是A门可罗雀，生意惨淡，B宾客盈门，大获其利。
按照正常的逻辑，其结果必定是A关门大吉。
错。
事实的真相是两家店铺都是一个人开的。

第一图书网, tushu007.com

内容概要

这本书为你介绍了生意场上最直接、最便利、使用率最高的口才技巧和处理方略，并努力让你用最短的时间掌握能言善辩、精明处世的本领。
书中多的是锦囊妙语，多的是奇谋妙计。
本书从经商的实际出发，用现实有效的例证来告诉你说话办事的方法和各种技巧。
一看就懂，一学就会，一用就灵，方便实用。
必要时可以现用现查，称得上是经商人士的精明助手、得力秘书和即时参谋。

<<做生意高招>>

书籍目录

第一章 富贵人是这样炼成的 积极地追求利润 善于积极思考 别相信不可能 观念不改，一切改变皆徒劳 不可忽视细节 人生最大的悲哀莫过自判“死刑” 要有“居安思危”意识 “诚信”是经商的美德 创新是利润的源泉 承担风险的能力 衡量决策的唯一标准是什么 做生意要重视时间管理 留意每一个细节 把你的行动与能否获利联系起来 从失败中学习 打破成规 赢得谈判的最大秘诀 鼓励你的下属 成为一个善于交际的人 财务人员应是好帮手 需要什么样的顾问 该招募什么样的人 做好你的压力管理 别在乎身份地位 用变化的眼光看市场第二章 创业高招，助你迈出成功第一步 人脉就是财脉 低姿态进入 与志同道合者合作 热门行业如何确定 满足虚荣心的行业利润大 新兴的休闲行业是摇钱树 利用人类爱方便的心理赚钱 利用父母“望子成龙”的心理赚钱 受女性欢迎的产品一定畅销 进行必要的市场分析 开店铺的原则 开张如何造势 对生意兴旺的同行作实地观摩 商号命名的方法 如何办理税务登记证 如何开设账户 现行的结算工具有哪些第三章 经营高招，招招放大你的利润 善用信息者胜 怎样才能与市场保持零距离 学会在合作中消灭对手 做生意要敏锐而果断 经营初期不要卷入价格竞争 利用无形资产打天下 迂回取胜 差异化竞争的巧妙运用 工作中的正确投资 如何应对资金周转不灵 如何催收烂账 不可忽视的产品设计 折扣销售有奇效 经营大公司不易经营的商品 小生意不宜分散经营 专业化经营 不要忽视广告的作用 旺季一定要“热卖” 购物者的五种心态 学会改变客户决策的基础 如何处理滞销货品 怎样将顾客变成“常客” 是谁掌握着购物的决定权 消费者犹豫不决时如何应对 如何对待“我要走了”的顾客 怎样对待“现在不买”的顾客 如何对待“到别处看看再说”的顾客 如何对待“我这么老了，要它没用”的顾客 如何对待觉得价格高的顾客 如何对待小气型的顾客 如何对待“急性子”型的顾客 如何对待“慢郎中”型的顾客 如何对待“挑剔”型的顾客 如何处理客户的抱怨 成交时机在何时 朋友的钱该不该赚 了解客户意图的最佳方法 让老顾客带来新顾客 生意失败的原因何在 决策务必整体运筹第四章 管理高招，强化你的江湖地位 管理就是沟通 最好的管理是事前管理 领导的“核心业务”就是“用人” 最有效的管理机制 李嘉诚的是非价值观 获得成功不代表拥有能力 松下的沟通方法 给犯错误的员工一个机会 学会调节员工需求层次 老总不可言而无信 如何控制经费开支 财务数据的三个关键 如何防止“偷手” 失败的危机管理 如何应对人员危机 出现信任危机怎么办 坚决剔平对抗你的下属 人情味与诚实的魅力 无人说“不”未必是好事 用比自己强的人为你工作 不要越级管理 怎样取得谈心的最佳效果 不要随意打断下属的发言 如何才能留住优秀的人才 善用目标激励斗志 莫把制度当“花瓶” 赏罚艺术 减少冲突“五件套” 封赏你最恨的人 应提拔什么样的人才 什么样的员工该被解雇 留意员工跳槽前的信号 出现信誉危机怎么办第五章 理财高招，别让你的钱睡懒觉 投资理财五大误区 理财要分三步走 哪些心理素质是投资理财必需的 贷款理财新观念 个人贷款申请技巧 住房贷款的理财技巧 巧用住房贷款 汽车消费贷款 股票的基本特征 股票的种类 影响股价的基本因素 股市的基本规律 选股方法 何时该买入股票 何时不宜买入股票 证券投资基金及其特点 证券投资基金的品种有哪些 证券投资基金的投资范围有哪些 基金常用术语 投资基金前应做哪些准备 投资基金应关注哪些信息 投资基金的成功秘诀 澄清投资基金的几个误区 什么情况下该考虑卖掉手中的基金 收藏的原则 收藏技巧 如何收藏字画 瓷器收藏 珠宝玉石收藏 钱币收藏高手是怎样炼成的 投资邮票的方法 购买保险的一般原则 投保多少才合适 如何快速索赔 为“爱车”上保险应注意什么

章节摘录

1865年，美国南北战争结束后，一位叫马维尔的记者去采访林肯。
他问道：“据我所知，上两届总统都曾想过废除黑奴制，解放黑奴的法令也早在他们那个时期就已拟好了，可是他们都没有拿起笔签署它。
请问总统先生，他们是不是想把这一伟业留下来，让您去成就英名。
”林肯回答说：“可能有这个意思吧。
不过，如果他们知道拿起笔需要的仅是一点勇气，我想他们一定非常懊丧。
”　　马维尔还没有来得及问下去，林肯的马车就出发了，因此，他一直都没弄明白林肯的这句话到底是什么意思。
直到1914年，林肯去世50年后，马维尔才在林肯致朋友的一封信中找到答案。
　　在信里，林肯谈到幼年的一段经历：“我父亲在西亚图有一处农场，那里有许多石头。
正因如此，父亲才以较低价格买下这个农场。
有一天，母亲建议把上面的石头搬走。
父亲说，如果可以搬走的话，主人就不会贱卖给我们了。
它们看起来像是孤立的石头，实际上都与山体连着，是不可能搬走的。
有一年，父亲去城里买马，母亲带我们在农场劳动。
母亲说，让我们把这些碍事的东西搬走，好吗？
于是我们开始挖那一块块石头。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com