第一图书网, tushu007.com

# <<成交>>

## 图书基本信息

书名：<<成交>>

13位ISBN编号：9787807557159

10位ISBN编号：780755715X

出版时间：2010-1

出版时间：花山文艺出版社

作者：袁奕

页数：333

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com



## 内容概要

销售真的很难做吗？
尔虞我诈的商圈，看不透、猜不尽的人心是不是总让你备受煎熬，始终不得要领？
在《成交》中，作者用她的亲历，以具代表性的销售成交案例，给出了如何做一个好销售的答案。
田青，一家安防上市公司的销售员，在面对领导的百般刁难、同事的恶意诽谤、集团人事突变、客户的非礼羞辱……她都能运用超越平常想象的商场生存手腕化险为夷，使自己的地位坚不可摧。
与此同时，田青还肩负着集团下达的几乎不可能完成的销售任务，且金融危机正当时，每天都有某某企业倒闭、裁员的消息传出。
因此，如何“夺人单”，防止或挽救“被人夺单”，成了田青完成业绩的唯一途径。
在她浴血奋战的过程中，其所使用私家销售秘诀，定会让你恍然大悟。

第一图书网, tushu007.com



## 作者简介

袁奕，80年代生人，就职于某集团公司销售部。

## 章节摘录

田青笑笑说：“你好，小侯，我刚回来，你还挺忙的，这几天晒黑了！
”　小侯憨憨地笑了：“嘿嘿，黑点好，结实。
”　田青点头微微一笑。
小侯用胳膊擦了一下头上的汗，突然想起了什么，说：“田小姐，给你送了好几个快递在前台，别忘记拿！
”　田青又冲他笑笑说：“好，谢谢！
”　小侯到十层下了，田青按了电梯继续，在电梯的镜子里，田青看到自己疲惫的脸，捋了捋头发束在胸前。
电梯门一开，入眼的就是磨砂玻璃板上一行醒目大字——“大安科技（中国）有限公司”。
两年前，大安科技（中国）有限公司就大张旗鼓地用二十亿收购了智天电子、广东新安电子、深圳恒电科技、奇拓机电、北京业兴科技、深圳立达科技、武汉安视、苏州鹏展等大型生产和工程公司，这是安防业内有史以来的一次最大规模的并购，同年，大安中国在纽约交易所上市。
田青所在的立达科技，是最早的一批安防企业，被收购后，董事长梁显锋被任命为大安的高管，销售人员和技术人员等也随之并入了大安（中国），田青也在此时被录用为销售人员。
前台粤粤正在收拾东西准备下班，一个中年人正坐在休息区看着粤粤，田青笑着打了声招呼，中年人是粤粤的爸爸，每天这个时候他都会来接女儿下班。
粤粤喜笑颜开地帮田青刷了卡把门推开，然后把一沓厚厚的快递塞给了她。
田青说了声谢谢就向自己的部门走去，庞大的办公室内，传来说话声、手机铃声、电话铃声、传真机声、大型复印机嗒嗒声，以及开关抽屉、翻资料、电脑、风扇以及各种交错杂乱的声音。
这种声音在每天早上八点半重复响起，下午的六点半停止，同时也伴随着一批新员工就职，一批老员工离职，反反复复，不同的脸，不同的声音，但这种工作方式和氛围从来都没有变过。
田青回到自己的座位上，虽然自己一个星期不在，但是桌子被保洁打扫得很干净，她看了看李堃，正在电脑键盘上敲着字的李堃也抬头看了一眼田青，随即又低下了头。
田青明确地感觉到李堃离开的消息目前只有刁总监和自己知道，一个华北区的技术主力调走，竟然这么神秘。
田青放下东西，简单整理了资料转身向刁志勇的办公室走去。
田青敲了两下门就进去了。
“辛苦，坐吧！
”刁志勇很客气地一伸手，带着微微的笑容，但又很快冰冷地凝固起来。
田青笑笑坐下：“我先给您汇报一下我这几天跟客户的洽谈情况。
”　刁志勇一摆手示意免了，接着很怨愤地说：“总部把李堃调回深圳，明天起程，我想凭你和李堃的关系应该先知道了。
”　田青没应声，只是双眼看着眼前的刁志勇，刁志勇叹息着说：“真让我震惊！
李堃好歹是我们华北区的技术主力，华北区啊！
什么概念！
不是一个超级市场需要一个电工那么简单！
真不知道下一步该怎么应对北方这么大的市场技术难题，这事情太出乎我的预料了！
”此刻的刁志勇气愤得快把牙齿咬碎，紧紧攥着拳头，满心的不悦都显露在脸上。
田青平和地说：“他调离，我更是吃惊不已！
”　“哦？
！
”刁志勇诧异地看着田青。
田青不知道刁志勇的意图，心里思量着刁志勇是真的怕失去一个主力，还是得意呢？
公司上上下下都知道，刁总监和李堃就是暗里斗，确切地说刁志勇想摆布所有的人。
同一批进公司的元老，刁志勇当了销售总监，李堃即便是技术部的老大，什么事情也要听刁志勇的，

李堃现在走了没有对手了，岂不是更好，刁志勇何必演戏给自己呢？
大家在一起共事也有两年了，谁都知道刁志勇的秉性，开会的时候从来不争吵，只要私下在办公室商讨业务上的事，刁志勇和李堃就会劈头盖脸地指责对方，可是今天刁志勇一改往日的风格，也尤其的客套，让田青有些不安。
刁志勇一副很伤感的样子，叹口气说：“晚上大家聚聚，给他送个行！
”　田青点头。
要说最失望的应该是田青，李堃和自己是老搭档，共事这么久谁也没有离开过谁，而且每一个季度数字都是可喜可贺的，平日里大家都说田青和李堃关系不一般，但他们自己心里最清楚，只是同事，像朋友一样的同事。
而今这么大的事情，李堃说都没说一声，就突然要返回总部了，大安内部每一次风吹草动都是有来头的，自己要尽量保持沉默，俗话说“明枪易躲，暗箭难防。
”　刁志勇一看，田青一句吃惊之后没有下文了，不想勉为其难。
他看了看田青的此行相关报告和资料，点了点头说：“这些事情你找技术部和研发部门沟通协商一下，看有没有妥善的解决方法。
”刁志勇把资料还给田青，田青出了他的办公室，突然觉得有种惘然若失，这个报告对于刁志勇来说目前是无关紧要了。
看得出刁志勇对李堃的调离也不那么轻松，或许有不为人知的一面，是什么田青也猜不透。
田青转身拐进海外部，轻轻走到程睿扬的身后，伸手拍了一下她。
程睿扬从大连外国语学院毕业后就到了北京，扎根安防业，在海外部做销售也有三年的光景了，她是唯一一个海外部跟随领导参加拉斯维加斯全球著名的美国国际保安产品展览会的销售人员，不仅业绩做得突出，人也出众，相貌好像一米七出头的个子，被客户称为最有感染力的女销售。
田青笑笑说：“你好，小侯，我刚回来，你还挺忙的，这几天晒黑了！
”　小侯憨憨地笑了：“嘿嘿，黑点好，结实。
”　田青点头微微一笑。
小侯用胳膊擦了一下头上的汗，突然想起了什么，说：“田小姐，给你送了好几个快递在前台，别忘记拿！
”　田青又冲他笑笑说：“好，谢谢！
”　小侯到十层下了，田青按了电梯继续，在电梯的镜子里，田青看到自己疲惫的脸，捋了捋头发束在胸前。

第一图书网, tushu007.com



版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com