

<<国际商务写作教程>>

图书基本信息

书名：<<国际商务写作教程>>

13位ISBN编号：9787810007948

10位ISBN编号：7810007947

出版时间：1996-10

出版时间：对外经济贸易大学出版社

作者：王素清 编

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际商务写作教程>>

内容概要

国际商务写作教程教师用书，ISBN：9787810007948，作者：王素清编著

<<国际商务写作教程>>

书籍目录

CHAPTER ONE

AN OVERVIEW OF INTERNATIONAL BUSINESS COMMUNICATION

Lesson 1 Introduction to Business Communication

Lesson 2 Principles for Business Written Communication

CHAPTER TWO

THE LAYOUT AND APPEARANCE OF BUSINESS LETTERS

Lesson 3 The Standard Parts of Business Letters

Lesson 4 The Specialized Parts of Business Letters

商务书信的特殊部分

CHAPTER THREE

ROUTINE INQUIRIES AND REQUESTS

日常询函

Lesson 5 Letters about Routine Inquiries

日常询盘信

Lesson 6 Letters about Routine () orders

日常订货信

Lesson 7 Letters about Routine Claims and Complaints

日常索赔和投诉信

CHAPTER FOUR

LETTERS WITH NEUTRAL AND POSITIVE INFORMATION

传递中性和肯定信息的书信

Lesson 8 Neutral Replies to Routine Requests

对日常询函的中性答复

Lesson 9 Letters Saying Yes to Inquiries

对询函的肯定答复

Lesson 10 Letters Saying Yes to Orders

对订货信的肯定答复

Lesson 11 Letters Saying Yes to Claims and Complaints

对索赔和投诉信的肯定答复

CHAPTER FIVE

LETTERS WITH NEGATIVE INFORMATION

传递否定信息的书信

Lesson 12 Letters Saying No to Requests for Favors

对请求信的否定答复

Lesson 13 Letters Saying No to Orders

对订货信的否定答复

Lesson 14 Letters Saying No to Adjustment Requests

对索赔信的否定答复

CHAPTER SIX

LETTERS OF PERSUASION

说服信

Lesson 15 Persuasive Requests for Favours

<<国际商务写作教程>>

求助说服信

Lesson16 Bargainingfor BetterTerms

讨价还价信

Lesson17 SpecialAdjustmentRequests

特别索赔信

Lesson18 LettersforCollectingPayments

索款信

Lesson19 SalesLetters

促销信

CHAPTERSEVEN

SPECIALGOODWILLLETTERS

特别友好信

Lesson20 LettersofAppreciation

感谢信

Lesson21 LettersofCongratulation

祝贺信

Lesson22 LettersofSympathy

慰问信

Lesson23LettersofRecommendation

推荐信

CHAPTEREIGHT

TELEXANDFAXINBUSINESS

COMMUNICATIONS

电传和传真的商务联系

Lesson24 ConstructionofTelexWordsandExpressions

电传字词的组成

Lesson25 ConstructionofTelexandFaxMessages

电传的写作

<<国际商务写作教程>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>