

<<法庭胜诉之策>>

图书基本信息

<<法庭胜诉之策>>

内容概要

律师行业的存在和发展与正义的实现密不可分，诚然，正义终将实现，但正义的实现却是需要策略的。

古人云“运筹帷幄之中，决胜千里之外”，从某种意义上讲，合理有效地运用诉讼策略，以最快的方式、最小的代价，在最大的限度内实现正义，这正是律师行业存在的价值。

而如何合理有效地运用诉讼策略，则是律师们应当认真加以探索的课题。

中国律师业经过20多年的发展，已经取得了一些令人瞩目的成绩，也涌现出了一批杰出的律师。他们凭纯熟的法律知识和精湛的诉讼技巧，暗战于庭审之前，决胜于法庭之上，积累了丰富的经验。但这些经验大多是零散的、片面的，没能形成系统的策略，也没能以系统的方式在律师中进行广泛的宣传，这不能不说是一种遗憾。

所幸的是“他山之石，可以攻玉”，在《法庭胜诉之策》一书中，爱德华·T·赖特就其个人及美国其他众多杰出律师的经验进行了系统的归纳，总结出了一整套完备而实用的诉讼策略。

这些诉讼策略虽然是在美国诉讼程序的背景下产生的，但正如春秋战国时期的《孙子兵法》在当今现代化的战争中仍大有用武之地一样，在不同的时代、不同的国度和在各种不同的制度下，策略从来都是“曲异而同工”的，诉讼策略自然也不例外。

事实上，我们作为译者在翻译的过程中已经觉得受益匪浅了，我们当然希望并且也相信读者会从中获得更大的裨益。

<<法庭胜诉之策>>

作者简介

爱德华·T·赖特当了44年的出庭律师，参加过几乎所有类型的刑事和民事诉讼。他现在在佛罗里达州的清水执业；以前曾在密苏里州的圣·路易斯执业；他还是伊利诺伊州、佛罗里达州和密苏里州律师协会的成员。

从乔治亚州美肯的迈瑟尔法律学校毕业后不久，他就被选为市政

<<法庭胜诉之策>>

书籍目录

第一部分 挑选陪审团 1.1 如何向陪审团推销自己 1.2 使陪审员认同你的当事人 1.3 向全体陪审员推销你的诉讼理由 1.4 如何在预先审核的限度内讲述你的故事 1.5 获得陪审员“承诺”的时机与方法 1.6 如何防止一个陪审员“感染”其他陪审员 1.7 四个审前要求 1.8 向候选陪审员解释预先审核 1.9 如何询问全体陪审员 1.10 如何使陪审员积极参与 1.11 如何开展分别询问 1.12 运用演示证据使陪审员保持兴趣 1.13 为使陪审员接受你方在案件中的弱项而做好准备 1.14 调整你的预先审核以适应联邦法庭的要求 1.15 在审前应当或必须提出的回避请求 1.16 在预先审核期间应当或必须提出的回避请求 1.17 在预先审核后应当或必须提出的回避请求 1.18 你必须了解关于陪审员教育背景的哪些信息 1.19 了解陪审员的工作经历 1.20 陪审员婚姻状况的重要性 1.21 询问陪审员对案情的熟悉情况 1.22 陪审员认识当事人、律师或其他有关人员吗？

1.23 如何询问保险问题 1.24 证实陪审员与专家证人及其他证人的关系 1.25 充分询问陪审员在类似事件中的经历 1.26 仔细查询陪审员就关键问题的专业知识 1.27 通过陪审员过去的任职经历来发现他的立场 1.28 讨论陪审员遵循法官指示的意愿与能力 1.29 讨论证明责任问题 1.30 如何向陪审团解释审判的时间要素 1.31 确信陪审员和案件的审理结果没有经济上的利害关系 1.32 讨论无罪推定：刑事案件 1.33 如何淡化被告人没有举证的影响 1.34 列出基本问题目录 1.35 了解陪审员部读和看电视的习惯 1.36 查明陪审员对法庭、律师和陪审制度的态度.....

第二部分 开场陈述 第三部分 出示你的证据 第四部分 反询问证人 第五部分 通过终结辩论取胜

<<法庭胜诉之策>>

媒体关注与评论

书评从来没有一本书如此清晰地讲述杰出的出庭律师的胜诉策略。

这本书将焦点放在了一个出庭律师在法庭上必须作出的很多决断上，谈到了可以使他领先于对方律师的证明技巧和一些新的观念。

作者在本书中总结了他44年来参加诉讼、参加研讨会和阅读及写作庭审辩护著作的全部个人经验。更为重要的是，他还在本书中汇集了全美最杰出的出庭律师的经验和思想。

<<法庭胜诉之策>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>