

<<国际贸易实务实训教程>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务实训教程>>

13位ISBN编号：9787811345032

10位ISBN编号：781134503X

出版时间：2009-4

出版时间：对外经济贸易大学出版社

作者：刘珉，陈虹 编

页数：205

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际贸易实务实训教程>>

前言

随着中国加入世界贸易组织，参加国际分工的进一步深入，外贸进出口权已经全面开放，外贸业务的从业人员的主体也逐渐多样化，除了专业外贸公司，还有生产企业及个体工商业户。中国经济已经融入世界经济并快速发展，因此，对从事国际贸易的专业人才需求的数量也日益增加，为了适应这一形势的需要，加快培养更多具有扎实的专业知识，具有实际动手能力的应用型人才，使他们能够快速学会和掌握国际贸易的业务流程和操作技巧，我们组织编写了《国际贸易实务实训教程》这本教材，希望此书能为学生提供仿真的工作环境，模拟国际贸易的各个环节，以便他们尽快适应工作环境，熟练掌握国际贸易业务操作。

本教材以进出口业务程序为主线，内容包括：公司的建立；客户的开发；交易磋商；价格核算和合同的签订；FOB + L/C出口合同的履行，CIF + D/P出口合同的履行；CFR + T/T出口合同的履行和FOB + L/C进口合同的履行。

我们在编写的过程中特别强调以“任务驱动、项目导向、能力本位”为宗旨，遵循理论知识够用的原则，坚持以实践能力培养为主，形成了以下的特点：1.仿真性、实际性 本教材除了配合有关的国际贸易实训软件外，以国际贸易中的实际业务为例，采用真实的单据，仿真性强。

2.实用性 本教材的结构新颖，实用性强，以模块训练为主，侧重训练读者的国际贸易实务的操作技能。

每章节都设有练习题和网上资源，有利于学生巩固国际贸易实务操作的相关知识，开拓视野，培养独立思考和对现实问题的分析和解决问题的能力。

3.注重实践性 在每个模块中设置任务，通过将任务分解成各个项目的训练，提高和培养学生的实际操作能力。

4.互动性 在每个章节中还设置了学生的实训报告，通过有关问卷的问题，及时了解学生在学习过程遇到的问题，可以让教师有针对性地调整今后的教学计划和工作。

本教材既可作为各类大专院校经管类和非经管类国际贸易实务操作课程的教材，也可以作为有意从事国际贸易人士的自学工具书。

本教材由刘珉、陈虹副教授担任主编，张雪梅、解鸥、张宗英担任副主编。

参加编写本教材的成员，具有丰富的外贸实际工作经验和教学经验，其中解鸥老师在外贸公司工作超过10年。

感谢他们对本教材的编写所付出的辛勤劳动。

参加本教材编写的成员及各自分工为：刘珉（第1~5章），陈虹（第8章），解鸥（第7章），张雪梅（第6章），张宗英（第9章）。

由于作者的水平有限，书中难免有偏颇、疏漏之处，诚请同行专家和读者批评指正。

<<国际贸易实务实训教程>>

内容概要

随着中国加入世界贸易组织，参加国际分工的进一步深入，外贸进出口权已经全面开放，外贸业务的从业人员的主体也逐渐多样化，除了专业外贸公司，还有生产企业及个体工商业户。中国经济已经融入世界经济并快速发展，因此，对从事国际贸易的专业人才需求的数量也日益增加，为了适应这一形势的需要，加快培养更多具有扎实的专业知识，具有实际动手能力的应用型人才，使他们能够快速学会和掌握国际贸易的业务流程和操作技巧，我们组织编写了《国际贸易实务实训教程》这本教材，希望此书能为学生提供仿真的工作环境，模拟国际贸易的各个环节，以便他们尽快适应工作环境，熟练掌握国际贸易业务操作。

本教材以进出口业务程序为主线，内容包括：公司的建立；客户的开发；交易磋商；价格核算和合同的签订；FOB + L/C出口合同的履行，CIF + D/P出口合同的履行；CFR + T/T出口合同的履行和FOB + L/C进口合同的履行。

我们在编写的过程中特别强调以“任务驱动、项目导向、能力本位”为宗旨，遵循理论知识够用的原则，坚持以实践能力培养为主，形成了以下的特点：1.仿真性、实际性 本教材除了配合有关的国际贸易实训软件外，以国际贸易中的实际业务为例，采用真实的单据，仿真性强。

2.实用性 本教材的结构新颖，实用性强，以模块训练为主，侧重训练读者的国际贸易实务的操作技能。

每章节都设有练习题和网上资源，有利于学生巩固国际贸易实务操作的相关知识，开拓视野，培养独立思考和对现实问题的分析和解决问题的能力。

3.注重实践性 在每个模块中设置任务，通过将任务分解成各个项目的训练，提高和培养学生的实际操作能力。

4.互动性 在每个章节中还设置了学生的实训报告，通过有关问卷的问题，及时了解学生在学习过程遇到的问题，可以让教师有针对性地调整今后的教学计划和工作。

本教材既可作为各类大专院校经管类和非经管类国际贸易实务操作课程的教材，也可以作为有意从事国际贸易人士的自学工具书。

<<国际贸易实务实训教程>>

书籍目录

第一章 建立进出口公司 (1) 第二章 客户开发 (6) 第三章 交易磋商 (17) 第四章 报价核算 (39) 第五章 合同条款 (54) 第六章 CFR + T/T出口合同履行 (64) 第七章 FOB + SIGHTL/C出口合同履行 (95) 第八章 CIF + D/P出口合同的履行 (133) 第九章 FOB + L/C进口合同履行 (161) 主要参考书目及资料来源 (205)

章节摘录

第一章 建立进出口公司 首先按成立普通公司的流程成立一家贸易公司。注册外贸公司的先期登记办理程序以及所需材料与注册一般公司相同。

只是注意在注册时，经营范围需加入“技术进出口、货物进出口”。

公司注册资金与增值税一般纳税人关系如下： 1. 从事货物批发或零售的公司成立1年后，年销售额达到180万元以上，可以向主管国家税务机关申请办理增值税一般纳税人认定手续。

2. 公司注册时，注册资金大于500万元的，可直接申请一般纳税人。

3. 公司注册资金超过50万元，且实际办公面积大于100平米，7而且申请了进出口权，则给予特殊优惠，可以办理出口退税。

一、选择公司的形式 根据《公司法》的规定，申请公司最低注册资本金为3万元，如果是一人有限责任公司，最低注册资本金为10万元。

不管是何种公司，都要先去工商部门办理名称预先登记。

外贸公司的注册资本并没有特殊限制性规定，一般选择注册资金100万元或是50万元，一人有限责任公司最低注册资金10万元，两人以上有限责任公司最低注册资金3万元。

企业名称中如果有“进出口”字样，则注册资金不应少于100万元。

二、注册公司的步骤 1. 核名：到工商局去领取一张“企业（字号）名称预先核准申请表”，填写准备取的公司名称，由工商局上网（工商局内部网）检索是否有重名，如果没有重名，就可以使用这个名称，就会核发一张“企业（字号）名称预先核准通知书”。

2. 租房：去专门的写字楼租一间办公室，如果自己有厂房或者办公室也可以，有的地方不允许在居民楼里办公。

租房后要签订租房合同，并让房东提供房产证的复印件。

.....

<<国际贸易实务实训教程>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>