

<<实用外经贸谈判英语教程辅导用书>>

图书基本信息

书名：<<实用外经贸谈判英语教程辅导用书>>

13位ISBN编号：9787811348088

10位ISBN编号：781134808X

出版时间：2010-9

出版时间：对外经济贸易大学出版社

作者：廖瑛 编

页数：156

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

内容概要

《实用外经贸谈判英语教程辅导用书》包括两个部分共18课。

第一部分包括谈判前的准备工作、谈判策略、文化差异对谈判的影响、谈判中的语言交际技巧、国际贸易实务简介等七课，第二部分包括会见美国贸易代表团、建立业务关系、询盘与报盘、还盘、递盘与反还盘、接受与订货、包装与装运、付款与交货、商检、保险与仲裁、投诉、索赔与理赔、代理与签约和合资办企业等十一课，融理论指导与实务操作为一体，实务操作部分含书面谈判和面对面的口头谈判，全文语言通俗流利，实用性强。

作者简介

廖瑛：教授，湖南师范大学英语语言文学专业毕业，现为湖南大学外国语学院语言学及应用语言学专业硕士研究生导师，院学术委员会委员、学位委员会委员，教育部和湖南省人文学科、学位评审专家，研究方向为应用语言学、文体学和商务英语。

1987—1995年任湖南省大学外语协会副会长，现任湖南省科技翻译工作者协会副会长兼学术部长。

著有《实用公关英语》、《实用外贸英语函电》、《国际商务英语——商务理论、语言与实务》、《实用外贸谈判英语》、《国际商务英语语言与翻译研究》和《新编外贸英语口语教程》等共33本书籍，合计900多万字，在各类学术期刊上发表论文20多篇，主持和参与主持国家级、省级和+校级科研四项，其中两项分获省级一等和三等奖。

其著作和事迹已收入湖南省社会科学院主编的《当代湘籍作家大辞典》等多种辞书。

书籍目录

Part 国际商务谈判中应注意的事项 第一课 国际商务谈判的准备工作 第二课 国际商务谈判策略(1) 第三课 国际商务谈判策略(2) 第四课 国际商务谈判策略(3) 第五课 文化差异对国际商务谈判的影响 第六课 国际商务谈判中的语言交际技巧 第七课 国际贸易实务简介Part 国际商务谈判实践 第八课 会见美国贸易代表团 第九课 建立业务关系 第十课 询盘与报盘 第十一课 还盘、递盘与反还盘 第十二课 接受与订货 第十三课 包装与装运 第十四课 付款与交货 第十五课 商检、保险和仲裁 第十六课 抱怨、索赔与理赔 第十七课 代理与签约 第十八课 合资办企业

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>