<<广东省区域经济发展报告>>

图书基本信息

书名：<<广东省区域经济发展报告>>

13位ISBN编号：9787811357615

10位ISBN编号：7811357615

出版时间：2011-3

出版时间：暨南大学出版社

作者：广东省发改委

页数：200

字数：233000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<广东省区域经济发展报告>>

内容概要

为研究区域经济发展的规律，集中反映每年全省推进区域协调发展工作的成效与经验，为各地区、各部门提供交流学习的平台，推动区域政策的落实，广东省已正式出版发行《广东省区域经济发展报告(2008)》(以下简称《报告》)。

《报告》分总体发展篇、区域发展篇、县域经济篇、重大专题篇等四部分，附录当年省出台的重要区域性政策文件及全省区域经济发展大事记，分析全省区域发展现状和存在问题，研究提出有针对性的建?和措施，以期作为全省区域经济发展状况的权威参考。

自2010年起，广东省将每年编辑出版《广东省区域经济发展报告》。

本书为2011年出版发行的2009年卷。

<<广东省区域经济发展报告>>

书籍目录

第一章 全省发展概况

- 一、经济平稳较快发展
- 二、农村经济活力增强
- 三、投资和消费较快增长
- 四、外经贸企稳向好
- 五、结构调整优化继续推进
- 六、节能减排成效显著
- 七、区域协调发展取得新成果
- 八、重点领域改革扎实推进
- 九、社会事业稳步发展
- 十、民生得到保障和改善

第二章 区域经济发展

一、四大区域经济发展情况

- (一) 经济保持增长势头
- (二) 产业结构调整加快
- (三) 对外经济形势仍较艰难
- (四) 投资保持高速增长
- (五) 自主创新成绩喜人
- (六) 基础设施建设加强
- (七) 节能减排与环境治理成效明显

二、区域经济发展水平评价

- (一) 四大区域经济发展水平比较
- (二) 地级以上市经济发展水平比较
- (三) 广东省在全国经济发展中的地位

第三章 区域经济合作

一、省内区域经济合作

- (一) 珠三角经济一体化进程加快
- (二) 珠三角带动东西北加快振兴发展

二、粤港澳台经济合作

- (一) 合力实施《规划纲要》
- (二) 经济合作机制
- (三) 经?合作
- (四) 产业合作
- (五) 重大建设项目合作
- (六) 国际市场共同开拓

三、泛珠三角区域经济合作

- (一) 产业合作
- (二) 基础设施合作
- (三) 经贸合作

四、与其他区域的经济合作

- (一) 与东盟国家的经贸合作
- (二) 与亚洲其他主要国家的经贸合作
- (三) 与欧洲和北美的经贸?作
- (四) 与大洋洲国家的经贸合作

第四章 县域经济发展

<<广东省区域经济发展报告>>

一、总体发展情况

- (一) 经济发展总体形势较好
- (二) 产业结构不断优化
- (三) 工业化持续推进
- (四) 城市化水平较低
- (五) 发展不均衡问题突出
- (六) 县域经济发展落后于全省总体发展水平
- (七) 县域竞争力不强

二、广东省县域经济与江苏、浙江两省的比较

- (一) 县域经济发展水平较低
- (二) 县域经济实力偏弱
- (三) 县域生活水平偏低
- (四) 县域经济增速居中
- (五) 县域财力相对较弱
- (六) 工业化水平较低
- (七) 投资水平偏低
- (八) 经济竞争力不强

第五章 重大专项工作

一、实施《规划纲要》

- (一) 统一部署贯彻实施《规划纲要》
- (二) 出台推进珠三角区域经济一体化指导意见
- (三) 编制珠三角区域经济一体化专项规划
- (四) 推动区域内交通基础设施互联互通
- (五) 与国家部委共同推动实施《规划纲要》

二、推动粤东、粤西和粤北地区加快发展

- (一) 引导粤东、粤西和粤北地区科学发展
- (二) 加快粤东、粤西和粤北地区产业发展
- (三) 加大粤东、粤西和粤北地区投资力度
- (四) 改善粤东、粤西和粤北地区公共服务

三、并举推进实行“双转移”与“双提升”

- (一) 持续推进“双转移”
- (二) 积极推动“双提升”

四、发展三大“经济圈”

- (一) 广佛肇经济圈
- (二) 深莞惠经济圈
- (三) 珠中江经济圈

五、推进基本公共服务均等化

- (一) 推进基本公共服务均等化
- (二) 推进基本保障均等化

附录

附录1 区域经济重要文献选编

附录2 区域经济发展主要数据

附录3 区域经济发展水平评价方法

广东区域经济发展大事记(2009年)

<<广东省区域经济发展报告>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>