第一图书网, tushu007.com

<<谁能给你一个亿>>

图书基本信息

书名：<<谁能给你一个亿>>

13位ISBN编号：9787811402827

10位ISBN编号：7811402823

出版时间：2011-3

出版时间：浙江工商大学出版社

作者：周德文

页数：178

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

序一　换位思考，假如你是VC　　当经济的步伐从金融危机的阴影中渐渐迈出，眼前开始呈现出蓄势待发的美好景象时，一种“两热一难”的现象，不可抑制地进入视线。

两热，指创业热和创投热；一难，是融资难。

社会上，创业热潮一浪高过一浪。

以大学毕业生为例，《中国青年报》社会调查中心数据显示：2009年应届大学生中，21.6%选择“自主创业”，位列“政府部门”、“国企”、“外企”三个传统热门求职单位之上，一雪此前备受冷落的前耻，成为就业当之无愧的首选。

让创业者大呼过瘾的是，创投行业也热潮四起，进入全民创投时代。

清科集团研究中心数据显示，2010年第二季度，创投机构新增可投资于中国大陆的投资金额为38.1亿美元，创2008年以来新高。

在资本市场的感召下，中国民间资本也蠢蠢欲动，温州人豪掷1500亿元进军创投。

创业热遭遇创投热，犹如干柴遇烈火，原本应该谱写一段段“金风玉露一相逢，便胜却人间无数”的资本良缘故事，但热闹的表象下并不一定存在繁盛的现状，日益升温的创投热却不一定满足求资若渴的创业者。

2009年末清华大学中国创业研究中心调查报告显示，大学生群体创业失败的主要原因是缺乏资金和市场竞争。

即使在资本市场发达的美国，中小企业融资也正在走下坡路。

2010年，美国银行放出的商业和工业贷款，比2009年同期下降21%，同时，企业获得风险投资的难度也再度增加，最终只有不足2%获得融资。

投资者头脑中在思考什么？

明明家里堆积着金山银山，却一毛不拔、吝啬无比！

每个在投资者处碰了一鼻子灰的创业者，被迫发出这样的疑问。

给阿基米德一个支点，他可以翘起地球；给我一个亿，我愿意回报你十亿，甚至上百亿。

创业者心中从来不乏豪情壮志，虽然口袋空空，却表现得比投资者出手阔绰。

通常，面对这样的年轻人，投资者往往会一笑了之，凭什么给你一个亿？

仅仅依靠听起来让人热血沸腾却看不到、摸不着的承诺？

别说承诺，承诺只不过因为没把握。

创业者急着寻找“一夜情”，希望在一夜之间将一个亿拿到手；投资者的回报却需要通过此后月积年累的运营来实现。

分歧由此而出。

此时，对创业者而言，僵持不是最佳选择，毕竟投资者不是非你不可，你却非投资者不可。

创业者不妨换位思考，从资本回报的角度，替投资者想想。

站在投资者的角度，才能了解投资者的心中所想，才能明白投资者的无奈，才能更符合投资者的要求，才能踏上距离资本最近的那条路。

对于每一个创业企业，投资者心中都有一把尺子，它们是一组特定的标准数据，包括市场、团队、赢利模式、技术等方面。

你的“庄稼”卖的价高与低，投资者买与不买，取决于从“庄稼”身上量下来的实际数值和投资者心中那把标尺之间的差距。

越接近标准，投资者的出价越高；反之，投资者可能离你远去，赶赴下一个“选秀场”，将注意力放在其他热切盼望的企业身上。

于是，在向投资者开口之前，创业者不妨审视自身：是否有独一无二的技术，是否有前景广阔的市场，是否有成熟的赢利模式，是否有凝聚人心的团队……　　如果答案是肯定的，那么，创业者们请勇敢踏出面向投资者的第一步，并将自身优势不遗余力地展现在他们面前；如果答案是否定的，也不必灰心，请勇敢踏出自我反思的第一步，朝着正确的方向努力，朝着投资者的要求迈进。

世上没有日薄西山的行业，也没有生不逢时的时代。

再不好的行业、再不好的时代，都有好企业的出现；再好的行业、再好的年代，也不乏“扶起不来”的企业。
　　勇敢的创业者，要时刻保持自信与努力，说不定，走在由这两者铺就的道路上，你就会与投资者不期而遇，并相谈甚欢。
最终，投资者可能还会邀请你去做客，在你告别的时候，他亲手将一个亿送到你手中。
　　查立先生是我的老朋友，他写了本新书，名为《给你一个亿，你能干什么？
》。
此书出版后，给立志创业的青年朋友们很大的启发，增强了他们创业的信心，此书也成了畅销书。
受查立先生的启发，我也写了这本书《谁能给你一个亿》，从另一个角度给创业者提供融资的谋略与有效途径，希冀创业者能够理智、务实地对待融资工作，从而更好地达到融资创业的目的。
　　周德文　　2011年1月25日

内容概要

投资者头脑中在思考什么？
明明家里堆积着金山银山，却一毛不拔、吝啬无比！
每个在投资者处碰了一鼻子灰的创业者，被迫发出这样的疑问。
勇敢的创业者，要时刻保持自信与努力，说不定，走在由这两者铺就的道路上，你就会与投资者不期而遇，并相谈甚欢。
最终，投资者可能还会邀请你去做客，在你告别的时候，他亲手将一个亿送到你手中。
《谁能给你一个亿》从另一个角度给创业者提供融资的谋略与有效途径，希冀创业者能够理智、务实地对待融资工作，从而更好地达到融资创业的目的。

作者简介

周德文，温州中小企业发展促进会会长。
中国中小企业协会副会长、民进温州市委副主委、温州市十届人大代表、八届政协常委，被全国27个县以上政府聘为经济发展顾问，曾被评为“温州十大杰出青年”。
著有《所有制与经营权适当分离的理论与现实意义》、《论温州股份合作制企业若干问题》、《关于新温州模式》等作品，影响深远。

<<谁能给你一个亿>>

书籍目录

序一 换位思考，假如你是VC序二 查立的推荐序第一章 风投的钱有那么好“骗”吗？
创投盛宴：满城尽是创投公司求资心切的千万创业者为什么你找不到钱？
投资者的钱，也不是大风刮来的投资就是让钱生钱的事儿锦上添花易，雪中送炭难栽好梧桐树才能引来金凤凰第二章 你有打动人的商业计划书吗？
人靠衣装，融资要靠商业计划书商业计划书就是讲故事故事书就是要打动人对自己估值要合情合理浓妆艳抹可能会招致反感读懂沉默的VC：99%的项目被放弃第三章 你有独一无二的技术吗？
技术：风投心中的一根软肋技术是企业做大做强的希望没有一招吃遍天下的技术技术也“势利”：为客户仓0造价值技术市场，出名要趁早第四章 你有前景广阔的市场吗？
让梦想照进现实：从创意到产品市场是检验产品的唯一标准市场有多大，未来就有多大找到属于自己的细分市场紧紧抓住社会大背景的脉搏你能成为行业领导者吗？
第五章 你能给风险投资10倍的回报吗？
有盈利，投资才能有回报创意天马行空，盈利实实在在你的赢利模式能一眼就看懂50%以下的利润率会被无视形成规模效益更具诱惑力创新你的赢利模式掌控资本，为你所用第六章 你有铁板一块的团队吗？
风投也有看走眼的时候投人，不是投项目“好的点子一美分一打，好的人却太少了”创业不是一个人的战争流水的职员，但团队必须是铁打的画出一张清晰的股份拼图第七章 你有长期发展规划吗？
投资，既是投今天，更是投明天眼光有多远，企业走多远“用情专一”的企业最迷人该变则变，不变会乱创业是跑马拉松，不是抢短线政策的东风，不用白不用第八章 你有稳健的财务吗？
风险投资不会投钱给乞丐没投资，照样可以“有机”成长成本控制：把钱花在刀刃上让预算成为控制财务的关键寻找一个称职的CFO保持现金流的畅通第九章 你有凝聚人心的企业文化吗？
让企业文化给你“撑腰”创业，从创文化开始养成“爱钱如命”的好习惯不仅凝聚内部人，还要吸引外部人社会责任感也能吸引VC

章节摘录

第一章 风投的钱有那么好“骗”吗？
几乎所有的创业者都面临着缺钱的窘境，创业伊始，“找钱”成为最耗费人心的运动，而缺钱也同时成为创业者挥之不去的梦魇。
“人只有2只脚，钱却有4只脚”，钱永远跑得比人快，人永远赶不上钱的速度。
但是，无论如何，投资者只会锦上添花，绝不会雪中送炭，毕竟，投资者的钱也不是大风刮来的。
融资成功的企业原因都颇为相似，融资被拒绝的理由却有千万种。
“上欲善其事，必先利其器”，在获得投资之前，先将自己的事情做好，才是创业者的第一要务，千万不要被资本迷惑了眼睛，更不要被周围疯狂的人群混淆了视听。
创投盛宴：满城尽是创投公司　　在时间维度的表达式中，十年是一个颇具象征意义的词汇。
“三十年河东，三十年河西。
”十年之前，你可能还只是一个初出学校的社会新鲜人，有的只是一腔热血；十年之后，可能就已经跻身商业名流之列，在所处行业挥斥方遒，纵横驰骋。
十年间，创业投资在中国也走过了风云激荡的日子，从无到有、从冷到热，从一枝独秀到满园春色。
清科集团发布的《中国创业投资十年回顾报告》显示，十年间创投支持的中国上市企业市值已逾800亿美元。
1999年是中国创业投资的元年。
1998年，被称为中国“风险投资之父”的成思危，在全国政协提出“一号提案”，吹响了创业投资全面进军的号角。
1999年，国务院批准颁布《关于建立风险投资机制的若干意见》，在全国范围内掀起设立创业投资企业的热潮。
……

<<谁能给你一个亿>>

编辑推荐

“谁能给你一个亿？”在温州一个亿算什么？
但是你要创业去找钱，重要的是要找到聪明的钱，温州的财富都是在商场的枪林弹雨里积累下来的，也算是中国的“SmartMoney”！
如何拿到温州的SmartMoney，你得回答清楚德文的问题，你得过德文的这道关……有德文在把关，温州的VC翻不了船！
“谁能给你一个亿？”要是你要去温州找投资找VC，请先读一读德文的《谁能给你一个亿》这本书！
中国投资研究院　浙江民营企业投资联合会　温州对外投资联盟　温州中小企业发展促进会　鼎立支持。
征集优质创业项目（联系方式见后勒口）　浙江民营企业投资联合会　温州对外投资联盟　温州千亿民间资本代言人周德文　写给渴望融资的创业者　《给你一个亿——你能干什么》作者、中国顶级风险投资家查立倾情推荐

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com