### <<SAP Business One 认证实>>

#### 图书基本信息

书名: <<SAP Business One 认证实训教程>>

13位ISBN编号: 9787894361257

10位ISBN编号: 7894361259

出版时间:2012-8

出版时间: 东软电子出版社

作者:曲云龙编

页数:403

字数:642000

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

### <<SAP Business One 认证实>>

#### 内容概要

**《SAP Business** 

One认证实训教程》分成很多个知识单元,虽然业务内容各不相同,但是每个单元的撰写都遵循统一的逻辑结构。

教材的内容组织:本教材主要讲解SBO系统在企业信息化过程中的功能和作用。

本教材主要内容共分为10个章节,SAP

Business One对于物流业务的处理和配置是本教材的主要知识点,详细知识点分配和掌握程度见各章具体内容介绍。

本教材主要讲解SAP

**Business** 

One系统在企业信息化中的应用和配置,共分为10章。

第1章主要概述SBO系统基本功能;第2章主要介绍SBO系统主数据;第3章主要介绍凭证的基本结构和基本功能;第4章和第5章主要介绍采购、销售相关功能和应用;第6章主要介绍SBO系统定价机制、序列号、批次管理等内容;第7章主要介绍库存事务相关功能;第8章主要介绍生产相关功能在SBO系统中的应用;第9章主要介绍MRP和人力资源管理两方面内容在SBO系统中的应用;第10章主要介绍SBO系统对于售后服务的处理方法。

# <<SAP Business One 认证实>>

#### 书籍目录

参考文献

い相口水	
第1章	SAP Business One认证课程概览
	企业资源规划简介
1.2	SAP Business One简介
	SBO的基本结构
本章	作业
第2章	SAP Business One主数据管理
	业务伙伴主数据
2.2	物料和仓库主数据
本章	作业
第3章	SAP Business One凭证处理
3.1	凭证的一般结构
3.2	凭证的一般功能
本章	作业
第4章	SBO 采购——应付账款管理
4.1	采购标准流程
4.2	采购附加流程和附加功能
4.3	采购报表
	作业
第5章	SBO CRM及销售——应收账款管理
5.1	活动
	日历
	销售区域
	销售机会
	销售机会报告
	销售的基本流程
	销售的附加凭证和功能
	销售报表
	作业
	SAP Business One交叉功能
	定价
	序列号管理
	批次管理
	计量单位
	业务合作伙伴目录编号
6.6	110000000000000000000000000000000000000
本章作业	
第7章	SAP Business One库存管理
第8章	
第9章	
第10章	
	Case Study (三级项目)
附录B	教学设计与实施方法

## <<SAP Business One 认证实>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com