

<<口语实战面对面>>

图书基本信息

书名：<<口语实战面对面>>

13位ISBN编号：9787894622815

10位ISBN编号：7894622818

出版时间：1970-1

出版时间：齐鲁电子音像出版社

作者：王华运，昂秀互动部 编

页数：136

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<口语实战面对面>>

内容概要

《口语实战面对面：商贸英语情境互动口语（业务流程篇）（2张CD-ROM光盘+1本11.2万字彩色教材）》教程是要学好英语口语，最基本的英语教程，本书教程必须包含3个基本要素——涵盖实用的口语知识、教授正确的学习方法、塑造地道的英语思维。既要让读者“有的可学”，又要让读者知道“怎么去说”，同时解决“输入”和“输出”问题，断掉“哑巴”的根源。

1. 字词句资深外教领读：直接复制地道发音； 2. Flash对话影片，再现对话场景：学英语，就像看大片； 3. 常速，慢速朗读，模仿纠错：纠正每个发音细节； 4. 3种字幕自由切换显示，强行锻造听力能力：杜绝听力自我欺骗； 5. 字词句详细解说：犹如资深老师就在身边； 6. 360°文化背景，细致理解欧美：不出国，全知道； 7. 真人，真景参与，训练口语能力：学了，就能用。

<<口语实战面对面>>

书籍目录

建立业务关系 Establishing Business Relationship Relationship1.建立业务关系 Establishing Business Relationship2.实地拜访参观 Visiting the Company in Person Saying Sorry and the Appropriate3.观看货样展品 Viewing Samples and Exhibited Products价格与付款 Price and Payment1.询价 Making an Inquiry2.报价 Making an Offer3.商议价格 Bargaining4.折扣 Discount5.佣金 Commission6.下定单 Placing an Order7.付款方式 Terms of Payment包装与运输 Packing and Shipping1. 包装 Packing2.运输 Shipping第四节 保险、索赔与纠纷 Insurance, Compensation and Dispute and Dispute1.保险 Insurance2.投诉与索赔 Making a Complaint and Claiming a Loss3.拒绝赔偿 Refusing to Accept the Claim4.同意赔偿 Accepting the Claim

<<口语实战面对面>>

编辑推荐

1.互动纠音：《口语实战面对面：商贸英语情境互动口语（业务流程篇）（2张CD-ROM光盘+1本11.2万字彩色教材）》软件是第一套真正的口语情景陪练训练系统，48分钟超炫flash影片，26位动漫外教再现16个真实生活情景。

昂秀一家人的365天英文生活，营造全英文环境。

打破“默默无声”的口语学习方式。

2.品质保证：畅销143万册品质保证，配套教材《365天英语口语大全》由昂秀英语编辑部耗时43个月，诚邀19位中外籍资深英语教师参与撰写、编辑、审校等工作才付梓印刷。

3.《口语实战面对面：商贸英语情境互动口语（业务流程篇）（2张CD-ROM光盘+1本11.2万字彩色教材）》深度精讲：学了，就能“说出口”，逐句精讲，重点突出：指出欧美文化知识点。

昂秀坚持有声学习外语，随书配备同步CD-ROM光盘。

最佳拍档：《英语口语900句》《英语口语王》。

《口语实战面对面：商贸英语情境互动口语（业务流程篇）（2张CD-ROM光盘+1本11.2万字彩色教材）》适用人群：初学英语、想要马上开口的人，想要自学成才、无师自通的人，想在生活、工作中滔滔不绝的人，想在求职面试中增加亮点的人，想要出国旅游、留学、定居的人，想要实现英语成为第二母语的人。

<<口语实战面对面>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>