第一图书网, tushu007.com

<<CD-R销售人员五项基本技能训练>>

图书基本信息

书名：<<CD-R销售人员五项基本技能训练教程(8碟附书) (平装)>>

13位ISBN编号：9787900663191

10位ISBN编号：7900663193

出版时间：2005年10月1日

出版时间：北京大学出版社

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

作为销售人员，您知道正确接近顾客的时间和方式吗？
您清楚怎样利用电话与客户建立联系，从而赢得面谈机会吗？
您知道该怎样去发掘客户需求吗？
您是否为达不成销售协议而苦恼？
您知道这与您的销售陈述之间的内在联系吗？
该从哪些方面正确设计自己的销售陈述呢？
　本课程精心提炼著名跨国公司的销售成功经验，引入全新的销售理念，结合相关案例，向您系统讲授销售人员的专业销售技巧。
通过学习本课程，您将树立起正确的销售意识，掌握规范的销售技能，有效发掘客户需求，正确处理业务流程中的分歧，快速达成销售协议，提高销售成功率。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com