<<CD-R有效收款策略与呆帐处理实务(平>>

图书基本信息

书名: <<CD-R有效收款策略与呆帐处理实务(平装)>>

13位ISBN编号: 9787900663351

10位ISBN编号: 7900663355

出版时间:2005年8月1日

出版时间:北京大学出版社

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<CD-R有效收款策略与呆帐处理实务(平>>

内容概要

讲师:林有田,中国台湾籍培训师,新西兰凤凰大学工商管理硕士、博士,现为台湾林博士教育训练网执行长、大成就行销企业顾问公司董事长、中华企管顾问协会名誉理事长。 林博士在台湾先后任多家跨国企业中高级管理职务,曾为台湾四百余家企业做过系统的咨询与服务, 曾入选台湾企管十大名嘴、八大成功激励讲师。

本课程适宜学习对象:企业财务和税务经理、主管及相关工作人员;销售部门经理、主管及相关 工作人员。

<<CD-R有效收款策略与呆帐处理实务(平>>

书籍目录

第一部分 收款绩效不良的原因与应对良策 第一讲 应收账款绩效不良的原因与对策(上)

- 1.引言
- 2.当前收款外部环境因素分析
- 3.当前收款内部环境因素分析

第二讲 应收账款绩效不良的原因与对策(下)

- 1.买方延期付款的理由
- 2.卖方延期付款的理由
- 3. 货款100%回收的具体做法
- 第二部分 提升收款的具体作法

第三讲 提升专业收款品质的五个具体作法

- 1.征信调查
- 2.建立档案
- 3.管控制度
- 4.自我管理
- 5.绩效评核

第四讲 收款前的七项准备

- 1.敬业精神
- 2.归零管理
- 3.广结人缘
- 4.学富五车
- 5.服务取胜
- 6.见贤思齐
- 7.生财有道

第三部分 有效收款和不良债权催收技巧

第五讲 收款时的应对要领和技巧

- 1.定期拜访、态度至上
- 2.掌握心理、名正言顺
- 3.注意事项、软硬兼施
- 4.中断时效、受让债权
- 5.私下和解、诉诸法院

第六讲 处理不良债权的五种技巧

- 1.了如指掌
- 2.导之以利
- 3.运筹帷幄
- 4.施以高压
- 5.出奇制胜

<<CD-R有效收款策略与呆帐处理实务 (平>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com