

<<讓人無法說NO的攻心說話術>>

图书基本信息

书名：<<讓人無法說NO的攻心說話術>>

13位ISBN编号：9789572960905

10位ISBN编号：9572960903

出版时间：2004年05月01日

出版时间：智言館

作者：羅毅

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<讓人無法說NO的攻心說話術>>

內容概要

也就是說，〔攻心〕才是本書的真正主題，〔說話〕其實只是技巧而已。
懂得〔攻心〕，不要說討債，你要的事業、訂單、愛情和人生，都可以一一手到擒來。

很多人都以為，那些談判高手或是說服專家，都是口才流利、能言善道的人，其實不然，只有懂得〔攻心〕說話才是談判或是說服成敗的關鍵。

包括美國聯邦調查局和知名國際公關公司在內的許多談判高手都表示，要說服一個人，口才不是重點，攻心才是關鍵。

美國聯邦調查局一位專門側寫罪犯人格和心理的探員，多次突破重大罪犯的心防，因而偵破了不少重案；當記者訪問他時，他竟然是個不善言詞的人，他的話不多，卻每個字都很精準且有力量，他告訴記者，他不是個辯才無礙的人，而要盤問罪犯，靠的也不是口才，而是攻心策略。

<<讓人無法說NO的攻心說話術>>

作者簡介

羅毅
公關策略專家
曾任專欄作家、廣告公司企劃、現為公關公司顧問，作者多年來專心致力於如何有效提高人際溝通
目前除了在大專院校、民間社團中教授人際溝通學外，亦以筆名在報紙、雜誌等撰寫專欄。

著有【公關始終來自於人性】及【第一次面試就成功】等書。

<<讓人無法說NO的攻心說話術>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>