

<<猶太人的賺錢聖經>>

图书基本信息

书名：<<猶太人的賺錢聖經>>

13位ISBN编号：9789855405314

10位ISBN编号：9855405315

出版时间：2011-6-13

出版时间：元麓書社

作者：葉子華

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<猶太人的賺錢聖經>>

內容概要

你想不想發財？

如果你是率直地回答「我想發財」的人，那麼就請閱讀本書，並且身體力行書中所列舉的猶太人經商法，保證一定可以成為錢在後面跟著你跑的人。

「錢不是罪惡，也不是詛咒；錢會祝福人的。

」「錢會給予我們向神購買禮物的機會」「身體所有部分都依靠心而生存，心則依賴錢包為主。

」
猶太民族在宗教上沒有那種愚蠢的一味譴責金錢的壞習慣，而從自己飄泊不定、四處流動的生活中一再感受到錢對於他們現實生存的實在意義，這一切必然使他們對錢產生強烈的好感。

本書為大部分的猶太人透過五千年民族的歷史而累積得來的做生意之方法。

出版至

今，以近30年，印刷超過280版次，創下出版史上賺錢書籍的奇蹟，至今仍是搶手的暢銷書！

<<猶太人的賺錢聖經>>

書籍目錄

- 希望能夠繼續留下賺錢的聖經 復刊語
- PART1 這就是猶太人的經商法
- 1七十八比二十二的宇宙法則
 - 2從富翁身上賺錢
 - 3將數字帶入生活之中
 - 4世界的支配者，他的名字就叫做「猶太商人」
 - 5沒有「乾淨的錢」，也沒有「骯髒的錢」
 - 6貫徹現金主義
 - 7為賺取利息而將錢存入銀行，其實是一種損失
 - 8出租金庫並不安全
 - 9以女性作為銷售對象
 - 10以嘴巴作為銷售對象
 - 11判斷力的基礎在於外語
 - 12必須擅長心算
 - 13一定要記筆記
 - 14精通龐雜而不成系統的學識
 - 15不要把今天的爭吵帶至明天
 - 16與其忍耐，不如放棄來得有利
 - 17董事長應該創造「賺錢的公司」
 - 18契約是與上帝的約定
 - 19契約也是一種商品
 - 20拖住上吊者的腳
 - 21「國籍」也是賺錢的手段
 - 22光是稅金的部分就可以讓自己賺更多的錢
 - 23時間也是商品
 - 24不速之客與小偷沒什麼兩樣
 - 25應取得事先的約定
 - 26有「未決」的文件是商人的恥辱
- PART2 我自己本身的猶太人經商法
- 27取個容易賺錢的名字
 - 28用金錢去對抗受到的歧視
 - 29所謂軍隊，就是賺錢的地方
 - 30時機決定勝負
 - 31就算損失慘重，也要恪守交貨期
 - 32遇到不道德的商人，直接向美國總統上訴
 - 33要考慮到下一步該怎麼走
 - 34絕對不降價的銷售法
 - 35「薄利多銷」是愚蠢的經商法
 - 36使商品在有錢人之間流行起來
 - 37用厚利多銷經商法來賺錢
 - 38 販賣文明的落差
- PART3 猶太人經商法的支柱
- 39不要為工作而吃飯
 - 40用餐時不要談論工作上的事情
 - 41有錢人是偉大的人，沒錢的人是齷齪的人

<<猶太人的賺錢聖經>>

- 42連爸爸都不可信任
- 43從孩童時期起就實施金錢教育
- 44不可信任老婆
- 45女人與商品沒有什麼兩樣
- 46不要自以為瞭解對方，而相信對方
- 47什麼國家主權，胡扯蛋
- 48問到瞭解為止
- 49瞭解敵人的狀況
- 50一定要獲得充分的休息
- 51去除包皮垢，預防疾病的發生
- 52乳房非常豐滿
- 53如果滿分是一百分，取得六十分就算及格
- 54就當一名猶太教徒吧！

- 55從事鑽石買賣不能只做一代
- 56想要賺錢就要超越意識型態
- 57算算自己還有多少壽命
- 58想要欺騙猶太人是行不通的
- 59想想時間的運用方法
- PART4 銀座的猶太人語錄
- 60打敗猶太人
- 61不會賺錢的人，不是笨蛋就是低能
- 62要能利用法律上的漏洞
- 63一腳踢開「事先疏通的經商法」
- 64正因為了不起，才要工作
- 65不要隨著猶太人的步調轉
- 66懷疑主義讓人無法產生幹勁
- 67日本人的心胸太過狹窄
- 68東大畢業生不要去當公務員
- 69因病缺席是逃避責任
- 70請假的傢伙要還錢
- 71最大的限度地運用女性
- 72採行每週工作五日制而不會賺錢的生意就不要做
- 73打高爾夫球的人不會精神錯亂
- 74公司越大，笨蛋越多
- 75即使有錢，也不要擺架子
- 76要把金錢和女人等量齊觀
- 77要懂得利用政治家
- 78如果對己有利，捐款共產黨也無所謂
- 79賺錢不需要意識形態
- 80低能政治家是賣國賊
- 81想和我談話就到我這裡來
- 82外國人第一次見到日本人，就留下非常惡劣的印象
- 83知曉猶太人經商法的準則
- 專欄
- 猶太人的宗教經典
- 猶太人的飲食

<<猶太人的賺錢聖經>>

猶太商人的行話

「日本的猶太人」簡史

PART5 吸收「日幣」的猶太人經商法

84商人首先重視的是行銷

85若獲得厚利是經商方法，那麼沒有虧損也是經商的方法

86無能是一種犯罪的行為

87不需要努力就可以賺錢的「取消契約經商法」

88亮起紅燈就要停下來

89守株待兔等待第二隻兔子上門

PART6 猶太人經商法與漢堡

90靈活運用公有馬路

91腦筋必須靈活

92獲得信賴的宣傳，以口頭相傳的方式最有效

93掌握人類的欲求

94不管什麼時候，都要把女性和嘴巴作為銷售對象

95販賣自己不喜歡的商品

96我保證你會成為億萬富翁

專欄

猶太人的姓氏

猶太人與數字

<<猶太人的賺錢聖經>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>