第一图书网, tushu007.com

<<猶太人的賺錢聖經>>

图书基本信息

书名：<<猶太人的賺錢聖經>>

13位ISBN编号：9789855405314

10位ISBN编号：9855405315

出版时间：2011-6-13

出版时间：元麓書社

作者：葉子華

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<猶太人的賺錢聖經>>

内容概要

你想不想發財？
如果你是率直地回答「我想發財」的人，那麼就請閱讀本書，並且
身體力行書中所列舉的猶太人經商法，保證一定可以成為錢在後面跟著你跑的人。

「錢不是罪惡，也不是詛咒；錢會祝福人的。
」「錢會給予我們向神購買禮物的機
會」「身體所有部分都依靠心而生存，心則依賴錢包為主。
」
猶太民族在宗教上沒有那種愚蠢的一味譴責金錢的壞習慣，而從自己飄泊不定、四
處流動的生活中一再感受到錢對於他們現實生存的實在意義，這一切必然使他們對錢產
生強烈的好感。

本書為大部分的猶太人透過五千年民族的歷史而累積得來的做生意之方法。
出版至
今，以近３０年，印刷超過２８０版次，創下出版史上賺錢書籍的奇蹟，至今仍是搶手
的暢銷書！

第一图书网, tushu007.com

<<猶太人的賺錢聖經>>

书籍目录

希望能夠繼續留下賺錢的聖經——復刊語
PART1 這就是猶太人的經商法
1七十八比二十二的宇宙法則
2從富翁身上賺錢
3將數字帶入生活之中
4世界的支配者，他的名字就叫做「猶太商人」
5沒有「乾淨的錢」，也沒有「骯髒的錢」
6貫徹現金主義
7為賺取利息而將錢存入銀行，其實是一種損失
8出租金庫並不安全
9以女性作為銷售對象
10以嘴巴作為銷售對象
11判斷力的基礎在於外語
12必須擅長心算
13一定要記筆記
14精通龐雜而不成系統的學識
15不要把今天的爭吵帶至明天
16與其忍耐，不如放棄來得有利
17董事長應該創造「賺錢的公司」
18契約是與上帝的約定
19契約也是一種商品
20拖住上吊者的腳
21「國籍」也是賺錢的手段
22光是稅金的部分就可以讓自己賺更多的錢
23時間也是商品
24不速之客與小偷沒什麼兩樣
25應取得事先的約定
26有「未決」的文件是商人的恥辱
PART2 我自己本身的猶太人經商法
27取個容易賺錢的名字
28用金錢去對抗受到的歧視
29所謂軍隊，就是賺錢的地方
30時機決定勝負
31就算損失慘重，也要恪守交貨期
32遇到不道德的商人，直接向美國總統上訴
33要考慮到下一步該怎麼走
34絕對不降價的銷售法
35「薄利多銷」是愚蠢的經商法
36使商品在有錢人之間流行起來
37用厚利多銷經商法來賺錢
38 販賣文明的落差
PART3 猶太人經商法的支柱
39不要為工作而吃飯
40用餐時不要談論工作上的事情
41有錢人是偉大的人，沒錢的人是齷齪的人

第一图书网, tushu007.com

42連爸爸都不可信任
43從孩童時期起就實施金錢教育
44不可信任老婆
45女人與商品沒有什麼兩樣
46不要自以為瞭解對方，而相信對方
47什麼國家主權，胡扯蛋
48問到瞭解為止
49瞭解敵人的狀況
50一定要獲得充分的休息
51去除包皮垢，預防疾病的發生
52乳房非常豐滿
53如果滿分是一百分，取得六十分就算及格
54就當一名猶太教徒吧！

55從事鑽石買賣不能只做一代
56想要賺錢就要超越意識型態
57算算自己還有多少壽命
58想要欺騙猶太人是行不通的
59想想時間的運用方法
PART4 銀座的猶太人語錄
60打敗猶太人
61不會賺錢的人，不是笨蛋就是低能
62要能利用法律上的漏洞
63一腳踢開「事先疏通的經商法」
64正因為了不起，才要工作
65不要隨著猶太人的步調轉
66懷疑主義讓人無法產生幹勁
67日本人的心胸太過狹窄
68東大畢業生不要去當公務員
69因病缺席是逃避責任
70請假的傢伙要還錢
71最大的限度地運用女性
72採行每週工作五日制而不會賺錢的生意就不要做
73打高爾夫球的人不會精神錯亂
74公司越大，笨蛋越多
75即使有錢，也不要擺架子
76要把金錢和女人等量齊觀
77要懂得利用政治家
78如果對己有利，捐款共產黨也無所謂
79賺錢不需要意識形態
80低能政治家是賣國賊
81想和我談話就到我這裡來
82外國人第一次見到日本人，就留下非常惡劣的印象
83知曉猶太人經商法的準則
專欄
猶太人的宗教經典
猶太人的飲食

第一图书网, tushu007.com

<<猶太人的賺錢聖經>>

猶太商人的行話
「日本的猶太人」簡史
PART5 吸收「日幣」的猶太人經商法
84商人首先重視的是行銷
85若獲得厚利是經商方法，那麼沒有虧損也是經商的方法
86無能是一種犯罪的行為
87不需要努力就可以賺錢的「取消契約經商法」
88亮起紅燈就要停下來
89守株待兔等待第二隻兔子上門
PART6 猶太人經商法與漢堡
90靈活運用公有馬路
91腦筋必須靈活
92獲得信賴的宣傳，以口頭相傳的方式最有效
93掌握人類的欲求
94不管什麼時候，都要把女性和嘴巴作為銷售對象
95販賣自己不喜歡的商品
96我保證你會成為億萬富翁
專欄
猶太人的姓氏
猶太人與數字

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com