

<<富爸爸, 賺錢時刻>>

图书基本信息

书名：<<富爸爸, 賺錢時刻>>

13位ISBN编号：9789861856551

10位ISBN编号：9861856552

出版时间：2011-12

出版时间：英屬維京群島商高寶國際

作者：羅勃特·T·清崎

页数：352

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<富爸爸, 賺錢時刻>>

前言

自序 富爸爸羅勃特·T·清崎 給大家的訊息 真是不像話！

！

在跟你分享我們財務上的成功之前，我們是經過了非常慎重的考慮，特別是在這樣的時局和環境之中。

我知道有上百萬的民眾失去自己的工作、房子、以及事業，也知道在當今的環境下，談論財務上的成功並不是一件有禮貌的事情。

自吹自擂向來是一種很不像話的行為，尤其在講金錢這件事情的時候更是如此。

雖然這麼說，我仍然決定寫下一些有關於現實生活當中所進行的投資。

我想要讓你們瞭解：我們是如何獲得財務方面的教育，又是如何運用這些教育，以及為何它會成為一種不公平競爭優勢，尤其在景氣逐漸衰退時愈加重要。

我寫這本書並非炫耀，而是想要鼓勵人們開始學習、認真下功夫、不斷地練習，嘗試用不同的眼光來看整個世界。

2011年時，全球資金到處氾濫，數兆的美元在找尋投資標的，這是因為全球政府不斷地在發行金額上兆的假錢，亦即所謂的法定貨幣。

全球政府不想要世界的經濟發生衰退，因此發行更多這種可笑的貨幣，這也就是為什麼黃金和白銀的價格會一直不斷地上漲，同時所有儲蓄金錢的人們都變成輸家。

問題在於這種假錢通通握在一些少數人們的手中。

使得有錢的人會變得更有錢，中產階級和窮人則是愈來愈貧窮，經濟每下愈況，問題日益嚴重。

據美國統計局資料顯示，2010年9月，美國貧窮人口數激增了15%，這意味著有400萬人從中產階級降至貧窮線以下，完全跟川普和我在《川普清崎讓你賺大錢》這書所預測的一模一樣。

這是非常危險的事情，也是非常不健康的狀況。

在冒著被別人認為我是在自吹自擂的風險下，我決定動手寫這一本有關於現實生活當中進行投資的書籍。

我認為明明知道一些重要的事情而不去分享，是件更加不像話的行為。

那根本就是一種貪婪自私的心態。

我之所以寫作，是因為我相信我們需要真正的財務教育，唯有如此世界的經才會有機會真正的復甦。

總而言之，我寫這本書的目的是因為我相信教導人們如何釣魚，遠比給他們魚吃要來得有意義得多。

猴子和人類之間的差異 數千年以來，非洲和亞洲的原住民都是利用以下這種技巧來捕捉猴子：獵人先找到一棵樹幹上有著小洞的樹，並且在樹洞裏放入一些水果和堅果。

當猴子看到後，就會把手伸進洞裏抓住這些水果和堅果。

此時，猴子的拳頭由於握住這些水果和堅果而無法從樹洞中拔出來，就被卡在洞裏。

與其放掉手中的水果和堅果，猴子反而拚命扭動旋轉手臂，又拉又扯，但是就是不肯放手。

稍後原住民回頭檢查時，就可以非常輕鬆地殺死，或者捕捉這隻猴子。

人類跟猴子非常相似。

但他們不是緊抓著水果或堅果類不放，而是抓著穩定的工作、自己的財產，以及金錢。

由於缺乏財務教育，許多人們就會像被卡在洞裏的猴子一樣，一輩子成為死薪水的奴隸，或者政府稅制底下的奴隸。

用「拳頭被卡在樹洞裏的猴子們」這種比喻來形容人們的行為，或許聽起來有點殘酷。

但我用這樣的比喻並非要表達殘忍，而是想陳述一個重點。

實際上，明明知道問題已經很嚴重了，民眾也不清楚應該要怎麼辦，此時若政府剝奪人們接受財務教育的機會，持續讓他們天真的辛苦工作，繳納高額稅金，並且不斷地儲蓄存錢 這才是一件非常殘酷的事情。

人類跟猴子的確有相似的共同特性。

舉例來說，一隻猴子會緊握著拳頭抓著水果和堅果不放；人類同樣會死守著一些陳舊的想法。

我們當中有許多人都學過這則條物理定律：同一個空間內是無法同時存在著兩種不同的實質物體

<<富爸爸, 賺錢時刻>>

。舉例來說, 你沒有辦法同時將兩部汽車停放在同一個停車格, 同樣的道理也適用於思維和想法之上。就如何猴子必須先學會放手才能重獲自由是一樣的道理, 人類必須要先能放下陳舊過時的想法才能解放自己。

在本書中, 你將學會許多關於金錢, 以及為什麼有錢人會愈來愈有錢等, 一些非一般傳統觀念的新思維。

本書主要的目的是, 展現這些新思維, 並且挑戰你原有的舊思想。

但是, 最後還是得由你自己決定, 是否願意放下這些舊思維, 開始接受有關於金錢的新思維。

在此, 列舉一些關於金錢的舊思維: 1. 我永遠都不會變成有錢人 如果不取代這種想法, 那麼這樣的想法並定會變成自己的現實生活。

寫這本書的目的, 就是要改變這種想法 只要你願意的話。

2. 有錢人都很貪婪 在本書裏你將知道, 想要變得富有你得先慷慨才行。

你會發現E和S象限的人們, 通常會遠比B和I象限的人們更加地貪婪、小氣。

3. 我寧可過得很快樂, 而不要變成有錢人 為什麼不能兩者兼得!

二選一的想法是因為既有的限制性思維。

4. 稅制是不公平的 在本書中, 你將會發現稅制其實是很公平的, 而且稅法是如何讓擁有財務知識的人們變得更加地有錢。

5. 我必須辛苦地工作 在本書中, 你也將會知道, 為什麼愈是辛苦工作的人需要承擔更高的稅賦。

6. 投資必定會有風險 在本書中, 你將會發現為什麼投資並不一定具有高度的風險。

更重要的是, 你會知道為什麼那些風險最高的投資工具, 都是賣給那些缺乏財務教育的人們。

7. 要好好上學、唸書 傳統教育所面臨的一個問題, 就是缺乏現實生活中的實際經歷。

許多學生自學院畢業時, 腦袋裝滿各種技術問題的答案, 但是極度缺乏能將技術層面的知識實際運用到工作之上的能力。

這意味著, 對這些學生而言, 最重要的指導教練反而是當他們畢業踏入職場之後, 首先遇到的那些人才是。

這次金融危機的悲劇之一, 就是許多畢業生們找不到工作做。

更糟糕的是, 很多學生在畢業之後, 身上還背負龐大債務。

如果他們找不到工作, 就沒有辦法還清自己的助學貸款。

助學貸款跟一般房屋貸款是不同的。

助學貸款就算宣布破產也都不會消失(譯註: 助學貸款目前在台灣也不適用於「債務清償法」)。

這個意思就是說, 一個人可以選擇不繳交貸款(放棄房子), 但是一輩子也無法擺脫助學貸款。

如果這位學生畢業後找不到工作, 那麼他們所欠繳的還款金額, 會因為利息的關係而一直累積。

不消幾年, 總貸款額將會因為複利的關係而呈爆炸性的成長, 這位學生就會像猴子一樣掉入陷阱之中。

。8. 我需要穩定的工作 在本書中, 你將學會安全保障和自由兩者之間的差別。

安全保障和自由完全是兩種對立的事物。

你愈是追求安全保障, 那麼相對上你就會損失更多的自由。

這也就是為什麼高度戒嚴的監獄中幾乎沒有自由可言。

猴子之所以會掉入陷阱, 是因為牠們緊抓著安全感不放。

本書是寫給那些想要獲得自由以及安全的人們所寫的。

9. 我必須長期投資於由股票、公債、共同基金等所構成的多樣化投資組合之中 這可能算是最差勁的財務建議了。

2000年開盤時, 美國道瓊工業指數位於11357點。

2010年收盤時, 道瓊指數是在11577點。

10年期間僅僅上漲了幾百點左右。

現在你就知道這些長期「投」資的人輸得多麼慘。

<<富爸爸, 賺錢時刻>>

10年光景只獲得0.2%的投資報酬率，根本就是一場笑話，尤其對於聽從這種差勁投資建議的人們來說，還是一個非常悲苦的笑話。

就如你所知道的，在同樣這10年內，黃金的價格從每盎司282美元上漲至1405美元，也就是在這10年內獲得了389%的投資報酬率。

如果道瓊指數的表現得跟黃金價格是一樣的話，那麼2010年收盤時，道瓊指數早就應該超過了45000點。

就算知道了以上這種難堪的數據，但是仍然有數百萬計的人們繼續聽從理財專員的建議。但這也不表示你要開始投資黃金了，最好的辦法是從現實世界中獲得財務教育。

10. 我唸書時成績很差。

我怎麼可能會變成有錢人？

雖然你必須要上學唸書才能成為一位醫生或律師，但是想要變得有錢或者是成為創業家，你就不一定非得要上學不可。

但這裏並非叫你不要去上學，也不是叫你不用用功，而是希望你能更瞭解財務教育的重要。

最後的一些話 目前擔任《消費者報導》(Consumer Report)的理財專家珍·柴克斯基(Jean Chatsky)在2011年1月在「今日」(Today)電視節目中，給了大眾一些投資方面的建議。

多年來他們持續不斷地給與民眾一陳不變的理財建議： 1. 省吃儉用。

2. 編列消費預算。

3. 存錢、存錢、再存錢。

4. 還清債務。

5. 多工作幾年，晚點再退休。

我個人是絕對不會聽從這樣子的建議。

這不但是很糟糕的建議，同時也是讓人容易感到沮喪的建議。

誰會希望過著省吃儉用，拚命省錢的日子？

而且這個建議不但讓人感到沮喪之外，同時還會讓我感到非常的恐怖。

雖然這對那些缺乏財務教育的人們來說，聽起來好像是不錯的建議，但是我個人相信這是一種非常糟糕的理財建議。

該是放手的時候了 一隻猴子除非學會放手，否則是無法獲得自由的。

這對人類來說也是一樣，如果人類不放下一些過時的、迂腐的舊思維也一樣無法重獲自由。

俗話說：「瘋狂的定義就是，不斷地重複著同樣的行為，卻期待獲得不同的結果。

」但是一般人現在就是在持續做著同樣的事情，他們仍然聽從過時的財務專家提出的陳舊理財建議，那些根本沒有產生任何實質績效的建議。

話雖如此，人們還是牢牢地堅守著這些過時的建議。

我知道想要改變舊思維是很不容易的事。

相信你也聽過：「你無法教會老狗學新把戲。

」對於人類而言，想要讓一個死守著舊思維的人做出任何新的改變，的確是一件很困難的事情。

本書的目的是，無論你原本是有錢人還是窮光蛋，聰明絕頂還是智慧平庸；居住在富有先進的國家，還是落後貧窮的國家之中等等，都可以藉著紮實的財務教育來擁有不公平的競爭優勢。

我並不是在說本書能夠針對你個人的問題提出最佳的建議。

就如同華倫·巴菲特說的過話：「幸運的是，通往財務天堂有著無數的途徑。

」我找到適合自己通往財務天堂之路，現在你必須找出自己的道路，本書只能算是一種指引，而不是答案，因為在現實生活中並沒有所謂的「正確答案」。

能幫助自己產生結果的答案，才是你應該要去尋找的。

本書裏所寫的內容，全都是現實生活當中所發生過的事情，充滿各種想法、行動，以及日常生活當中的各種經驗。

文中列舉的不公平競爭優勢，只要你願意在自己的財務教育上進行投資並且學習，任何人都可以擁有同樣的本事。

我提供你這些想法，無非就是想要挑戰你的舊思維，並讓你開放心胸來接受一些新的思維。

<<富爸爸, 賺錢時刻>>

記住：你無法在同一個停車格裏擺放兩輛汽車，就如同一隻不願意學會放手的猴子一樣，永遠不願意放下舊思維的人們絕對不會做出任何的改變。

我們即將要面對前所未見的經濟挑戰，迎接新思維絕對比死守著舊想法還要來得好。放下過去，並與我大步邁向一個充滿財富、機會，以及富足的新世界。

<<富爸爸, 賺錢時刻>>

內容概要

《紐約時報》第一名的作者 羅勃特·T·清崎 最新力作，強調「知識就是金錢」(Knowledge is Money.)，教導我們真正的財務教育。

來自富爸爸清崎最嚴厲的警告：下一波金融危機，是一場「走在金錢鋼索上的全民共罪」！來自助學貸款引發的倒帳、風險……，繼而掀起的稅賦、債務……等連鎖效應，千萬別認為它和你沒關係，這場危機和每一個人都密不可分。

長踞美國《商業週刊》、《紐約時報》暢銷排行榜至今。

富爸爸公司首席口譯 王立天，用最貼近清崎口吻捕捉最真實的金錢奧義。

未來十年，是失落的十年，同時也是賺錢的十年。

看過那麼多次的財富重分配，這次換你幫自己的財富把關。

當今全球資金到處氾濫，未來的日子都會是這樣的局面。

數兆美元在找尋投資標的，這是因為全球政府不斷地在發行金額上兆的假鈔票。

打敗這些央行們的最佳辦法，就是印製自己真正的鈔票。

多年來，我一直在印製屬於自己的真正鈔票 完全合法、合乎倫理道德，同時還受到政府的祝福與幫助。

我的富爸爸經常說：「你的腦袋是自己最重要的一項資產。

你的腦袋也可能是你這一輩子最大的負債。

」我寫這本書的目的是，希望能讓你把自己的腦袋轉化成這一輩子最偉大的一項資產，讓你因此獲得不公平競爭優勢。

你可以跟正宗富爸爸羅勃特·清崎一樣，甚至做同樣的事情，但你必須先投資在自己的財務教育上 - - 因為唯有靠著自己的財務教育，才是獲得無限大投資報酬率的不公平競爭優勢。

《富爸爸，賺錢時刻：挑戰有錢人的不公平競爭優勢》為你說明五大不公平競爭優勢，以及每一章節都有專文撰寫讀者們對金錢的模糊自白，搭配清崎和富爸爸公司團隊最完整的解答。

勇敢讓自己挑受不公平競爭優勢吧，也讓自己學會這些不公平競爭優勢，你將離財富自由愈來愈接近。

這些不公平競爭優勢你一直都有，只是你自己不自覺罷了，趁著失落十年，趕緊學習還來得及。而這些不公平競爭優勢，分別是： 不公平金錢優勢1：知識 不公平金錢優勢2：稅賦 不公平金錢優勢3：債務 不公平金錢優勢4：風險 不公平金錢優勢5：補助

<<富爸爸, 賺錢時刻>>

作者簡介

羅勃特·T·清崎 (Robert T. Kiyosaki) 出生於夏威夷的第四代日裔美籍人士。

1997年創辦衝浪者錢包公司 (Surfer Wallets), 率先推出尼龍魔鬼沾錢包。

1982年, 他創辦一家國際教育公司, 向遍及全球的學員講授商業和投資課程。

1994年, 47歲的清崎賣掉自己的公司, 實現了財務自由, 提早退休。

退休後, 清崎與商業夥伴莎朗·L·萊希特女士撰寫了《富爸爸, 窮爸爸》、《富爸爸, 有錢有理》、《富爸爸, 提早享受財富》、《富爸爸, 富小孩》、《財富執行力: 富爸爸的槓桿原理》、《富爸爸商學院》、《富爸爸辭職創業》、《富爸爸財富IQ: 愈精明愈有錢》、《富爸爸之有錢人的大陰謀》等書, 近期作品為《富爸爸, 賺錢時刻》。

《富爸爸, 窮爸爸》一書已經翻譯成51種語言版本, 在109個國家銷售。

富爸爸系列叢書已在全球賣出超過2,800萬冊, 攻占亞洲、澳洲、南美洲、墨西哥和歐洲等地的暢銷書排行榜。

2005年, 清崎以前25大頂尖暢銷書作者的身分, 名列亞馬遜網路書店名人堂 (Hall of Fames)。

王立天 現為富爸爸公司首席口譯。

本名王宏正, 成功大學都市計畫學系後, 旋即赴美國紐約長春藤聯盟哥倫比亞大學建築系攻讀碩士學位。

曾受聘於澳洲MGA公司出任亞洲銷售訓練講師, 並受邀到惠普 (HP) 亞洲各地區擔任內部業務訓練講師。

此外更曾擔任美商傑驥公司 (SST) 副總經理一職, 協助在台建立分公司等諸項事宜。

五年前因緣際會受邀替世界激勵大師安東尼。

羅賓擔任口譯工作, 從此投入傳播知識經濟的行列。

透過翻譯大師的課程教材、書籍、CD、DVD等產品, 以及出任大師課程同步口譯的工作, 協助數萬名華語學員接觸世界大師的智慧與課程。

目前為新加坡成資集團首席口譯員, 並擔任美國賽仕博 (Sales Partners) 企業, 教練加盟體系亞洲總教練一職。

結婚十三載, 育有一女, 現居台灣。

<<富爸爸, 賺錢時刻>>

書籍目錄

前言1.不公平的金錢優勢1：知識2.不公平的金錢優勢2：稅賦3.不公平的金錢優勢3：債務4.不公平的金錢優勢4：風險5.不公平的金錢優勢5：補助6.總結7.資本主義的論點8.不公平的投資報酬率9.後記10.特別補充11.投資者的五種等級 . 201112.額外的一些問答13.最後一點想法

<<富爸爸, 賺錢時刻>>

章节摘录

自序：富爸爸羅勃特·T·清崎 給大家的訊息真是不像話！

！

在跟你分享我們財務上的成功之前，我們是經過了非常慎重的考慮，特別是在這樣的時局和環境之中。

我知道有上百萬的民眾失去自己的工作、房子、以及事業，也知道在當今的環境下，談論財務上的成功並不是一件有禮貌的事情。

自吹自擂向來是一種很不像話的行為，尤其在講金錢這件事情的時候更是如此。

雖然這麼說，我仍然決定寫下一些有關於現實生活當中所進行的投資。

我想要讓你們瞭解：我們是如何獲得財務方面的教育，又是如何運用這些教育，以及為何它會成為一種不公平競爭優勢，尤其在景氣逐漸衰退時愈加重要。

我寫這本書並非炫耀，而是想要鼓勵人們開始學習、認真下功夫、不斷地練習，嘗試用不同的眼光來看整個世界。

2011年時，全球資金到處氾濫，數兆的美元在找尋投資標的，這是因為全球政府不斷地在發行金額上兆的假錢，亦即所謂的法定貨幣。

全球政府不想要世界的經濟發生衰退，因此發行更多這種可笑的貨幣，這也就是為什麼黃金和白銀的價格會一直不斷地上漲，同時所有儲蓄金錢的人們都變成輸家。

問題在於這種假錢通通握在一些少數人們的手中。

使得有錢的人會變得更有錢，中產階級和窮人則是愈來愈貧窮，經濟每下愈況，問題日益嚴重。

據美國統計局資料顯示，2010年9月，美國貧窮人口數激增了15%，這意味著有400萬人從中產階級降至貧窮線以下，完全跟川普和我在《川普清崎讓你賺大錢》這書所預測的一模一樣。

這是非常危險的事情，也是非常不健康的狀況。

在冒著被別人認為我是在自吹自擂的風險下，我決定動手寫這一本有關於現實生活當中進行投資的書籍。

我認為明明知道一些重要的事情而不去分享，是件更加不像話的行為。

那根本就是一種貪婪自私的心態。

我之所以寫作，是因為我相信我們需要真正的財務教育，唯有如此世界的經才會有機會真正的復甦。

總而言之，我寫這本書的目的是因為我相信教導人們如何釣魚，遠比給他們魚吃要來得有意義得多。

猴子和人類之間的差異 數千年以來，非洲和亞洲的原住民都是利用以下這種技巧來捕捉猴子：獵人先找到一棵樹幹上有著小洞的樹，並且在樹洞裡放入一些水果和堅果。

當猴子看到後，就會把手伸進洞裡抓住這些水果和堅果。

此時，猴子的拳頭由於握住這些水果和堅果而無法從樹洞中拔出來，就被卡在洞裡。

與其放掉手中的水果和堅果，猴子反而拚命扭動旋轉手臂，又拉又扯，但是就是不肯放手。

稍後原住民回頭檢查時，就可以非常輕鬆地殺死，或者捕捉這隻猴子。

人類跟猴子非常相似。

但他們不是緊抓著水果或堅果類不放，而是抓著穩定的工作、自己的財產，以及金錢。

由於缺乏財務教育，許多人們就會像被卡在洞裡的猴子一樣，一輩子成為死薪水的奴隸，或者政府稅制底下的奴隸。

用「拳頭被卡在樹洞裡的猴子們」這種比喻來形容人們的行為，或許聽起來有點殘酷。

但我用這樣的比喻並非要表達殘忍，而是想陳述一個重點。

實際上，明明知道問題已經很嚴重了，民眾也不清楚應該要怎麼辦，此時若政府剝奪人們接受財務教育的機會，持續讓他們天真的辛苦工作，繳納高額稅金，並且不斷地儲蓄存錢 這才是一件非常殘酷的事情。

人類跟猴子的確有相似的共同特性。

舉例來說，一隻猴子會緊握著拳頭抓著水果和堅果不放；人類同樣會死守著一些陳舊的想法。

我們當中有許多人都學過這則條物理定律：同一個空間內是無法同時存在著兩種不同的實質物體

<<富爸爸, 賺錢時刻>>

。舉例來說，你沒有辦法同時將兩部汽車停放在同一個停車格，同樣的道理也適用於思維和想法之上。就如何猴子必須先學會放手才能重獲自由是一樣的道理，人類必須要先能放下陳舊過時的想法才能解放自己。

在本書中，你將學會許多關於金錢，以及為什麼有錢人會愈來愈有錢等，一些非一般傳統觀念的新思維。

本書主要的目的是，展現這些新思維，並且挑戰你原有的舊思想。

但是，最後還是得由你自己決定，是否願意放下這些舊思維，開始接受有關於金錢的新思維。

在此，列舉一些關於金錢的舊思維：1.我永遠都不會變成有錢人 如果不取代這種想法，那麼這樣的想法並定會變成自己的現實生活。

寫這本書的目的，就是要改變這種想法 只要你願意的話。

2.有錢人都很貪婪 在本書裡你將知道，想要變得富有你得先慷慨才行。

你會發現E和S象限的人們，通常會遠比B和I象限的人們更加地貪婪、小氣。

3.我寧可過得很快樂，而不要變成有錢人 為什麼不能兩者兼得！

二選一的想法是因為既有的限制性思維。

4.稅制是不公平的 在本書中，你將會發現稅制其實是很公平的，而且稅法是如何讓擁有財務知識的人們變得更加地有錢。

5.我必須辛苦地工作 在本書中，你也將會知道，為什麼愈是辛苦工作的人需要承擔更高的稅賦。

6.投資必定會有風險 在本書中，你將會發現為什麼投資並不一定具有高度的風險。

更重要的是，你會知道為什麼那些風險最高的投資工具，都是賣給那些缺乏財務教育的人們。

7.要好好上學、唸書 傳統教育所面臨的一個問題，就是缺乏現實生活中的實際經歷。

許多學生自學院畢業時，腦袋裝滿各種技術問題的答案，但是極度缺乏能將技術層面的知識實際運用到工作之上的能力。

這意味著，對這些學生而言，最重要的指導教練反而是當他們畢業踏入職場之後，首先遇到的那些人才是。

這次金融危機的悲劇之一，就是許多畢業生們找不到工作做。

更糟糕的是，很多學生在畢業之後，身上還背負龐大債務。

如果他們找不到工作，就沒有辦法還清自己的助學貸款。

助學貸款跟一般房屋貸款是不同的。

助學貸款就算宣布破產也都不會消失（譯註：助學貸款目前在台灣也不適用於「債務清償法」）。

這個意思就是說，一個人可以選擇不繳交貸款（放棄房子），但是一輩子也無法擺脫助學貸款。

如果這位學生畢業後找不到工作，那麼他們所欠繳的還款金額，會因為利息的關係而一直累積。

不消幾年，總貸款額將會因為複利的關係而呈爆炸性的成長，這位學生就會像猴子一樣掉入陷阱之中。

8.我需要穩定的工作 在本書中，你將學會安全保障和自由兩者之間的差別。

安全保障和自由完全是兩種對立的事物。

你愈是追求安全保障，那麼相對上你就會損失更多的自由。

這也就是為什麼高度戒嚴的監獄中幾乎沒有自由可言。

猴子之所以會掉入陷阱，是因為牠們緊抓著安全感不放。

本書是寫給那些想要獲得自由以及安全的人們所寫的。

9.我必須長期投資於由股票、公債、共同基金等所構成的多樣化投資組合之中 這可能算是最差勁的財務建議了。

2000年開盤時，美國道瓊工業指數位於11357點。

2010年收盤時，道瓊指數是在11577點。

10年期間僅僅上漲了幾百點左右。

現在你就知道這些長期「投」資的人輸得多麼慘。

<<富爸爸, 賺錢時刻>>

10年光景只獲得0.2%的投資報酬率，根本就是一場笑話，尤其對於聽從這種差勁投資建議的人們來說，還是一個非常悲苦的笑話。

就如你所知道的，在同樣這10年內，黃金的價格從每盎司282美元上漲至1405美元，也就是在這10年內獲得了389%的投資報酬率。

如果道瓊指數的表現得跟黃金價格是一樣的話，那麼2010年收盤時，道瓊指數早就應該超過了45000點。

就算知道了以上這種難堪的數據，但是仍然有數百萬計的人們繼續聽從理財專員的建議。但這也不表示你要開始投資黃金了，最好的辦法是從現實世界中獲得財務教育。

10.我唸書時成績很差。

我怎麼可能會變成有錢人？

雖然你必須要上學唸書才能成為一位醫生或律師，但是想要變得有錢或者是成為創業家，你就不一定非得要上學不可。

但這裡並非叫你不要去上學，也不是叫你不用用功，而是希望你能更瞭解財務教育的重要。

最後的一些話 目前擔任《消費者報導》(Consumer Report)的理財專家珍·柴克斯基(Jean Chatsky)在2011年1月在「今日」(Today)電視節目中，給了大眾一些投資方面的建議。

多年來他們持續不斷地給與民眾一陳不變的理財建議： 1.省吃儉用。

2.編列消費預算。

3.存錢、存錢、再存錢。

4.還清債務。

5.多工作幾年，晚點再退休。

我個人是絕對不會聽從這樣子的建議。

這不但是很糟糕的建議，同時也是讓人容易感到沮喪的建議。

誰會希望過著省吃儉用，拚命省錢的日子？

而且這個建議不但讓人感到沮喪之外，同時還會讓我感到非常的恐怖。

雖然這對那些缺乏財務教育的人們來說，聽起來好像是不錯的建議，但是我個人相信這是一種非常糟糕的理財建議。

該是放手的時候了 一隻猴子除非學會放手，否則是無法獲得自由的。

這對人類來說也是一樣，如果人類不放下一些過時的、迂腐的舊思維也一樣無法重獲自由。

俗話說：「瘋狂的定義就是，不斷地重複著同樣的行為，卻期待獲得不同的結果。

」但是一般人現在就是在持續做著同樣的事情，他們仍然聽從過時的財務專家提出的陳舊理財建議，那些根本沒有產生任何實質績效的建議。

話雖如此，人們還是牢牢地堅守著這些過時的建議。

我知道想要改變舊思維是很不容易的事。

相信你也聽過：「你無法教會老狗學新把戲。

」對於人類而言，想要讓一個死守著舊思維的人做出任何新的改變，的確是一件很困難的事情。

本書的目的是，無論你原本是有錢人還是窮光蛋，聰明絕頂還是智慧平庸；居住在富有先進的國家，還是落後貧窮的國家之中等等，都可以藉著紮實的財務教育來擁有不公平的競爭優勢。

我並不是在說本書能夠針對你個人的問題提出最佳的建議。

就如同華倫·巴菲特說的過話：「幸運的是，通往財務天堂有著無數的途徑。

」我找到適合自己通往財務天堂之路，現在你必須找出自己的道路，本書只能算是一種指引，而不是答案，因為在現實生活中並沒有所謂的「正確答案」。

能幫助自己產生結果的答案，才是你應該要去尋找的。

本書裡所寫的內容，全都是現實生活當中所發生過的事情，充滿各種想法、行動，以及日常生活當中的各種經驗。

文中列舉的不公平競爭優勢，只要你願意在自己的財務教育上進行投資並且學習，任何人都可以擁有同樣的本事。

我提供你這些想法，無非就是想要挑戰你的舊思維，並讓你開放心胸來接受一些新的思維。

<<富爸爸, 賺錢時刻>>

記住：你無法在同一個停車格裡擺放兩輛汽車，就如同一隻不願意學會放手的猴子一樣，永遠不願意放下舊思維的人們絕對不會做出任何的改變。

我們即將要面對前所未見的經濟挑戰，迎接新思維絕對比死守著舊想法還要來得好。放下過去，並與我大步邁向一個充滿財富、機會，以及富足的新世界。

<<富爸爸, 賺錢時刻>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>