

<<胡立陽出人頭地100招>>

图书基本信息

书名：<<胡立陽出人頭地100招>>

13位ISBN编号：9789862165454

10位ISBN编号：9862165456

出版时间：2010-5-28

出版人：天下文化

作者：胡立陽

页数：256

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<胡立陽出人頭地100招>>

### 前言

自序 一年前在美國演講時，有一位打扮新潮、四十多歲的男士，對我「從口袋中只剩下二十七美元，短短時間內竟能戲劇性的在華爾街發光發熱」的故事感到極大興趣。認為這已經可以改編成一部非常精彩的電影劇本了。我看到他遞給我的名片，發現這位仁兄還真的是好萊塢一家製片公司的企劃。

你們知道嗎？

早在二十年前，就先後有兩位著名的台灣導演，也想將我「放棄一切，回到台灣股市披荊斬棘的奮鬥過程」和「台灣史無前例的演講盛況」搬上銀幕，他們一致認為，我的經歷確實與眾不同，極富有教育意義又充滿傳奇。

只可惜，我一直奔波在全球各地演講、應邀擔任電視節目來賓、研究股票以及寫書，每天工作超過十二個小時，分身乏術，並沒有多餘的精力與時間。

但我還是很高興能受到大家的肯定，因為這說明了我的過去的確還滿吸引人的，而這正是我一直以來追求的目標，開創出一個精彩且不一樣的人生。

最近，每每在講座中，有許多年輕朋友因為在求學、求職、工作、理財的過程中，認為自己實在是缺乏創意，並且感到一籌莫展，紛紛想求教於我。

我回顧自身的例子，覺得在生涯規劃中若不能及時培養出「敏銳的觀察力」、「豐富的想像力」與「正確的判斷力」，就別期待將來會有什麼大放異彩的人生了。

以「讀書」為例，不要以為「用功讀書」就能「鯉躍龍門」，更重要的是，「要讀對書」。

由「工作」來說，並不是「努力工作」就可以「一飛沖天」，更重要的是，要「做對工作」。

至於，我是如何做的呢？

就讓我一招一招的來為大家說說我的故事吧！

## <<胡立陽出人頭地100招>>

### 內容概要

你也許知道胡立陽「股市教父」的一面，但你可能不知道：為了念自己喜歡的科系，同學都念碩士班，他選擇從商學院的大一念起；為了找到符合自己專長的工作，他在三個月內應徵了三百家公司；進入美國證券界時，他的口袋只剩27美元，但短短三年時間便成為華爾街的華人傳奇。

《胡立陽出人頭地100招》是「股市教父」胡立陽的成功經驗談。

作者毫不藏私，將他如何在人才濟濟、到處是全美精英的華爾街，從小小的投資顧問做起，在競爭異常激烈的環境中脫穎而出的經驗，以及多年來仔細觀察別人成敗的心得，提供給年輕人做為參考，希望幫助對自己的未來有理想、熱情與企圖心的年輕人，在人生的戰場中勇往直前，戰無不勝！

股市傳奇人物胡立陽，對於「成功學」有其獨到的看法，他的「出人頭地八大法則」：  
法則一：不要只聽周遭朋友的話，一般的建議只會讓你成為平凡人  
法則二：不要只知道用功讀書，更重要的是要讀對書  
法則三：不要只知道「努力工作」，更重要的是「做對工作」  
法則四：不要只結交志趣相投的朋友，否則你永遠只看到一半的世界  
法則五：不要只是默默期待等升遷，要勇於創造自我推薦的場合與機會  
法則六：不要以為機會是只留給準備好的人，它會留給主動向它叩門的人  
法則七：不要以為錢不會從天上掉下來，只是你必須站對地方接  
法則八：不要只會正面思考，要逆向思考，不正常的人才能出人頭地  
這八大法則，是作者從求學、求職、工作、理財的曲折過程中，萃取而出的勝出關鍵，送給希望從茫茫人海中脫穎而出的年輕人！

## <<胡立陽出人頭地100招>>

### 作者簡介

胡立陽 最受全球華人歡迎的投資理財專家，美國加州聖塔克拉大學會計學士、企管碩士，26歲才進入美國證券界、33歲時已經是當時美國最大的證券公司美林證券第一位華籍副總裁兼矽谷分公司總經理，是華人在華爾街的最高職位。

1986年放棄千萬年薪，被力邀回台灣擔任證券市場發展基金會祕書長，推廣股票投資並教育投資大眾，帶動空前的投資熱潮，被媒體喻為「股市教父」。

他同時在台灣的大學裡首創股票投資學課程，授課方式幽默風趣，經媒體票選為最受大學生歡迎的教授。

而後又因對成功學有獨到研究，他的「年輕人如何出人頭地」的演講造成空前轟動，受邀在電視台主持「生涯規畫」節目，迅速成為家喻戶曉的人物。

他的演講場場爆滿、盛況空前，曾創下連續三年、每年超過1000場的演講記錄，至今仍為人津津樂道。

近年來仍然風塵僕僕，在世界各地以及中國大陸為投資大眾服務。

著有暢銷書《胡立陽股票投資100招》。

<<胡立陽出人頭地100招>>

書籍目錄

自序 第一篇 知識讓你更有魅力不要只是「用功讀書」，更重要的是「要讀對書」。

1. 亞洲股市教父：我人生的第一桶「真金」2. 掌握生涯規劃的七個黃金階段3. 頑皮的個性，不一樣的童年4. 逆向思考，怒海求生5. 用四年換取四十年6. 學非所好很痛苦，學非所用更悲哀7. 我接到從天上掉下來的獎學金8. 幸運之神來敲門9. 知識讓你更有魅力10. 你會舉一反三嗎？

11. 依賴好記性，不如記張小卡片12. 用最短的時間，看最多的書13. 圖書館中也可暢遊巴黎14. 身歷其境，就能快速學習15. 學好英文的四個小撇步16. 有開闊的胸襟，才有精采的生活17. Who are you? I am 胡18. 每天都要認識一位新朋友19. 爬不動樓梯，就要搭電梯20. 打工樂，樂無窮 第二篇 聰明找對戰場不要只知道「努力工作」，更重要的是「做對工作」；機會不只留給準備好的人，更留給主動叩門的人。

21. 求職必勝五部曲（一）：瞭解公司的背景22. 求職必勝五部曲（二）：親臨現場，瞭解狀況23. 求職必勝五部曲（三）：「訂做」一份逗人喜歡的履歷表24. 求職必勝五部曲（四）：別只是坐在家裡等電話25. 求職必勝五部曲（五）：三分鐘面試原則26. 「拒絕」只是被「接受」的過程27. 在最短的時間內，讓別人肯定你28. 貪圖一時高薪，前途可能「開高走低」29. 別迷失在安逸的金飯碗中30. 別為不喜歡的工作找藉口31. 天天喝綠豆湯的日子32. 對哦！

我的一技之長就是「喜歡講話」33. 儘早走出人生的迷宮34. 三個月應徵三百家公司35. 就是你，明天就來上班吧！

第三篇 職場脫穎而出不要只會「正向思考」，要「逆向思考」，「不正常」的人才能出人頭地；不要只是「默默期待」升遷，要勇於創造「自我推薦」的場合與機會。

36. 每天都要替自己製造希望37. 設定目標，監督自己38. 三分鐘電話原則39. 抓住重點，攻無不克40. 我終於成為股市「天王巨星」41. 找對工作可以改變命運42. 工作中嶄露頭角的第一步：能當主角就不要當配角43. 工作中嶄露頭角的第二步：集眾人優點於一身44. 工作中嶄露頭角的第三步：要跟對老闆45. 工作中嶄露頭角的第四步：勇敢跟老闆搭同一部電梯46. 壓力可以激發工作潛能47. 借力使力，出人頭地48. 苦等機會不如創造機會49. 每日一記 假如我是執行長50. 養兵千日，用在一時51. 博得老闆青睞的三種能力52. 想像力 有賴後天培養53. 判斷力 知識與經驗的結合54. 培養你的意志力55. 強將手下無弱兵56. 關心你的上司57. 在辦公室中做個受歡迎的人58. 讓老闆「自動」為你加薪59. 創造主管的魅力60. 無條件的付出，才有無盡的回收61. 行銷制勝的兩大法寶62. 要先推銷自己，才能推銷產品63. 「說得多」，不如「說得巧」64. 到阿拉斯加賣冰箱65. 微笑就是最好的售後服務66. 行銷的最高境界67. 別懷有「時間很多」的錯覺68. 「想到就做，邊做邊想」的時間管理69. 失戀？

失意？

先別傷心70. 我沒有失敗，只是此路不通71. 要做到不虛此生72. 年輕，就要勇敢73. 叛逆的個性，令所有人錯愕的決定74. 只能向前衝，不能往後看75. 我說：八百點會漲到八千點76. 想成功，千萬不能「三缺一」77. 校園中最受學生愛戴的老師78. 用電視帶動股票投資79. 將蛋炒飯變成錦繡炒飯80. 一場沒有掌聲的演講81. 將噓聲變為掌聲82. 要會做事，更要學做人83. 再次擁抱投資大眾84. 人和才能百事成85. 人生好比股市，逆向思考才有機會脫穎而出86. 不斷創造自己被利用的價值87. 還好，我們不是要活兩百歲！

第四篇 培養致富基因不要以為「錢不會從天上掉下來」，只是你必須站對地方接88. 做自己喜歡的事，才是「賺大錢」的前提89. 你具備在股市中出人頭地的人格特質嗎？

90. 「假通膨」造成「真衰退」91. 「搨風效應」製造發財契機92. 二 一 年 全 球 景 氣 將 呈 「 爬 窟 窿 」 式 復 甦93. 投資房市的三個小建議94. 賺取房市暴利的時代已經過去95. 投資教育應從小扎根96. 「洗澡水」與「爆米花」哲學97. 標題未定98. 四個步驟讓你成為演講高手99. 台上七分鐘，台下七年功100. 贏在與眾不同：出人頭地的八大法則

## <<胡立陽出人頭地100招>>

### 章節摘錄

「拒絕」只是被「接受」的過程。經過了漫長的求職過程，你卻被最心愛的公司正式拒絕了。得到這種「謝謝，再聯絡」的回覆，一般人會有什麼反應呢？

據我觀察，有一半的人會是猶如晴天霹靂，傷心難過。也或許，有很多人會大發牢騷，還責怪對方「有眼不識泰山」呢！無論如何，可以確定，九九%的應徵者應該會就此放棄了。

但是，請注意，想當人上人，我要強烈建議你去成為那1%的人！

我至今都還保留著一封信，它來自一位曾經在面試後被我們拒絕了的應徵者。

當年，這位才剛大學畢業的年輕人，在面試之後，被我的部門主管直接就拒絕了。但他似乎並沒有氣餒，還很客氣的寫了一封信給我，以及那位拒絕他的主管。

這是一封極為簡短的信，只有兩段。

第一段大意是說，雖然他沒有被錄用，但仍然感謝主管在百忙中的接見，也讓他學到很多。他認為自己過去的確努力不夠，條件遠不及其他候選人優秀。

但也補充，會勤能補拙，今後一定要更加充實自己，期盼有朝一日也能在投資理財的領域中出人頭地。

第二段是說，由於自己經濟環境不佳，現階段只得先去找別的工作。

但如果公司未來有空缺的話，只要通知他，他會立即再來試試。

你們知道嗎？

對於一個有上進心的人，我想，我的辦公室中是永遠有空缺的！

日後證明，他果然是我們公司中最傑出的理財專員之一！

害怕遭受拒絕是人類的天性，也是許多人一生中最大的心理障礙，但這正是考驗你能否成為人上人的關鍵。

其實，對於一個勇者而言，拒絕只不過是最後被接受的小小過程。

別迷失在安逸的金飯碗中。從華爾街回來後，我曾經先後應邀在中央大學、政大企研所以及銘傳大學為畢業班的學生開課。

記得當時學生最關心的問題之一是，畢業後若「不幸」進不了一流的大公司，「委屈」的到小公司去，會有前途嗎？

回憶自己當初由學校畢業時，眼見那些一下子就接到響叮噹大企業聘書的同學，個個是那麼意氣風發，恨不得立即昭告天下。

再看到一些「含淚」進入名不見經傳的小公司工作的同學，個個卻是一臉無奈，就怕人家問他是在哪裡上班！

我當時就想，難道擠進了大公司就必定前程似錦嗎？

二十年後，終於有了答案。

與我同班的一位好友，一畢業就因成績優異，相當風光地進入了全美排行頂尖的電腦公司會計部門，也成為它們海內外十萬員工的一員。

當時，他真的比我們任何人都神氣。

但是，二十年後，這位老兄仍然是在同一部門「盡忠職守」，待遇只比從前多了一倍，職稱倒是多加了「資深」兩個字，而他當年的神采則是早已消失無蹤。

的確，就在這二十年間，我已有幾位當初求職到處碰壁的朋友，卻能在惡劣的環境中自行摸索並且創業成功。

而又有好多位同學是隨著小公司的成長，現在已經獨當一面地做到了執行副總裁或是成為海外部門的總經理了。

真是一場龜兔賽跑，有誰會料到這種結局呢？

最令我吃驚的是，那位在大公司服務了二十年的同學，對於公司產品狀況、制度規劃以及發展方向，都是「一問三不知」。

這也難怪，每天日夜加班地處理分內繁忙工作都來不及了，哪會有閒工夫或機會去瞭解一家龐大公司

## <<胡立陽出人頭地100招>>

的組織與運作？

對於即將步入社會而又雄心勃勃的年輕人，我要誠懇地建議，千萬別因捧著金飯碗而鬆懈了鬥志，當發現在大公司中學不到整體的經驗，永遠只是扮演「小螺絲釘」的角色，或是很難在「人海茫茫」中受到重用，那麼請及時「開除自己」，轉到較能受到重視，以及有全方位學習環境的小公司去，反而會有更大的發展空間！

<<胡立陽出人頭地100招>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>