

<<人氣王說話術>>

图书基本信息

书名：<<人氣王說話術>>

13位ISBN编号：9789866145346

10位ISBN编号：9866145344

出版时间：2011

出版时间：大拓文化

作者：任琦軒

页数：224

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人氣王說話術>>

內容概要

說話是一種藝術，也是一種技巧，我們必須認清這種巧妙的方法，然後才能獲得成功。當眾講話時要顧及聽眾的反應，話要說到點子上，千萬別像懶婆娘的裹腳布 又臭又長，更不可以自己為中心。

<<人氣王說話術>>

書籍目錄

第一章快速化解窘境失言，是容易被人諒解的，因為有很多是出於無意的。

正所謂「馬有失蹄，人有失言」。

在日常交談中，難免說溜了嘴，出現了紕漏而使自己陷入窘境。

這時就要善用一些小技巧來擺脫尷尬的困境。

1.明話暗說解窘境2.如何快速擺脫說話窘境3.勸架的說話藝術4.輕輕鬆鬆消除誤會第二章說話開場白的重點在與人交往時有一個良好的開端極其重要，如果你說出的第一句話禮貌而得體並能贏得對方的好感，那麼溝通自然就會十分容易的深入下去。

相反，如果你說出的話讓對方反感和忌諱，那麼談話不可避免的要碰釘子，因此一定要掌握說話的技巧，與陌生人交往時，讓自己的第一句話就能打動人心，為以後的順利交往打下一個良好的基礎。

5.學會推銷自己6.說第一句話要想清楚7.禮貌是一個見面禮8.迅速找到共同話題9.激起對方的說話欲望第三章把握說話的主動權說話是一門技巧性很強的藝術，在與人交往時，善於把握說話的主動權至關重要，所謂主動權就是在交談中要學會沒話找話的本領。

所謂「找話」，就是「找話題」，找交談的切入點，找到了一個好話題，就能使談話順利的進行下去，使雙方的談話更加的融洽自如，從而給對方留下一個良好的印象，為以後的順利交往創造可能。

10.主動引發一場談話11.你想說點什麼12.瞭解他人感興趣的事13.助你飛黃騰達的說話技巧第四章善意的謊言我們從小就受到這樣的教育：要說真話，不說假話。

可是如果一味的這樣去做，在現實中就會寸步難行。

生活中有時候需要善意的謊言，但要把握好「說謊」的尺度，如果善意的謊言能讓事情圓滿解決，為什麼不去嘗試呢？

14.從不說假話15.創造性的說謊才是說話的高手16.說謊讓事情更圓滿17.過於真實只會讓你陷入絕境18.以謊話留餘地的說話技巧19.一語點破對方的謊言第五章做一個受歡迎的交談者不和男人交際的女人漸漸變得憔悴，不和女人交際的男人漸漸變得遲頓。

20.交談的第一要素21.提高交談效率的方法22.交談的七個關鍵要素23.與上司交談24.同事之間相處的藝術25.如何結交朋友26.活躍交談氣氛27.交談的禁忌28.受歡迎的交談者第六章擁有自己說話的風格人們在日常交談中，常會犯些小毛病，有些人認為這都是生活中的小細節，所以不去重視，不知道就是因為這些不起眼的小細節，在時刻影響著自己的說話形象，減低對方與你交談的興趣，甚而惹起別人的反感，所以還是小心防範，並設法加以糾正為好。

29.改掉不良的說話習慣30.培養自己說話的風格31.給每一個人都留下好印象32.說話的最高境界33.學會抑揚頓挫34.良言利行第七章提升說話技巧講話要讓人接受，首先要做到發音清楚，吐字清晰。清楚的發音可以依賴平時的練習，傾聽別人的談話、朗讀書報、多聽收音機廣播，這些均對正確的發音有迅速的幫助。

說話的時候，每一句子要明白易懂，避免用艱澀詞彙。

別以為說話時用語艱深，就是自己有學問、有魄力的表現；其實，這樣說話不但會使人聽不懂，而且弄巧成拙，還會引起別人懷疑，以為是在故弄玄虛。

當然，成功的當眾講話還需要豐富的詞彙、多變的句型，使講話扣人心弦，讓聽眾欲罷不能。

35.留意自己說話的聲音36.進行語速訓練37.說話基本技巧38.幾種思維模式訓練39.牢記自己的對話角色40.做一個相信自己的人

<<人氣王說話術>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>