

<<1分鐘讀懂對方心理>>

图书基本信息

书名：<<1分鐘讀懂對方心理>>

13位ISBN编号：9789866340345

10位ISBN编号：9866340341

出版时间：2010-4

出版时间：海鷗文化出版圖書有限公司

作者：蕭然

页数：239

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<1分鐘讀懂對方心理>>

### 內容概要

世事複雜，人心難測，如何在一分鐘的時間裡，看穿一個人的真實面目&hellip;&hellip; 在競爭的社會裡，每個人總是在掩飾自己。

但是，每個人的長相穿著、言行舉止、肢體動作，都會洩露自己的情感趨向、思維模式、行為特徵&hellip;&hellip;無論你在生活中扮演什麼角色，只要你可以精於閱人之術，就可以遊刃有餘的行走於社會之中。

本書所要傳授的，就是教你如何在見面的第一分鐘之內，透過對方的長相穿著、言行舉止、肢體動作，立刻洞悉對方的心理，瞬間拉近彼此的距離，進而掌握成功的契機。

成功的人際關係，來自於掌握對方的個性！

在人際的交往中，攻心為上。

懂對方心理，合對方心意，就不怕得不到別人的歡心。

針對每一個交往對象，仔細分析他的心理狀態和人性弱點，以此來決定應該說什麼話，不應該說什麼話，說得恰到好處，才是一個真正的公關高手。

本書教你如何洞悉一個人的內心世界，同時教你如何制定對策，利用最小的成本，獲得最大的勝算。

想要一眼看穿人心，絕對不能錯過這本書。

看透人心並不難，只是我們沒有掌握到正確的方法！

在社交的場合上，如果你是一個善於看穿人心的高手，就可以準確的判斷對方的潛在意圖和真實想法，並且可以不費吹灰之力的攻破對方的心理防線。

本書是商務談判、市場攻略、職場面試的必備工具書，就算你不是心理學家，也可以輕鬆解讀這些個性的特徵，同時可以活用於職場關係、家庭關係、戀愛關係等各種情況上，讓你成為一個善於交際的高手。

閱讀本書之後，你就可以變得更從容，更機警，更敏銳，更精明，更有影響力，更有進取心，更有吸引力，更善解人意，更富於同情心&hellip;&hellip;

## <<1分鐘讀懂對方心理>>

### 作者簡介

蕭然 曾經擔任跨國公司董事長秘書、人力資源部門經理、國際文化傳播公司總經理，現為自由文字工作者。

作者長期從事文學創作，擁有豐富的職場經歷與社交經驗，對於職場溝通與商業談判等議題，具有深入的研究與精闢的見解，是一個知名的公關策略學者與人際溝通專家。

## <<1分鐘讀懂對方心理>>

### 書籍目錄

前言第一章：知人知面，一分鐘內怎知心？

個性所在，洞若觀火穿著打扮，一眼洞穿談吐之間，探其心理興趣在何，隱藏性格見面招呼，識人性格服飾顏色，看其習性 第二章：以貌相人，相由心生自有理 看臉型，辨別對方心寬，眉心也寬眼睛，心靈的窗戶鼻子裡蘊含的「語言」不開口，也知其心透露秘密的其他細節 第三章：用心觀察，肢體反映人心理 肢體細節顯示內心世界體型是重要的衡量標準手是人的第二張臉坐姿能夠顯露秉性落座時的動作行為透露人的心理狀態站姿走姿，揭示性格表情蘊含無窮玄機見微知著的小動作 第四章：緊盯眉眼，搜尋有用的資訊 眉宇之間，心情呈現注視雙眸，讀懂眼「語」視線顯露出思維從視線透視人的心理 第五章：少說多聽，給他顯露的機會 言多必失，管住嘴巴心平氣和，莫要爭辯說話聽聲，鑼鼓聽音語調語速暗藏情緒變化話題變化，風向變化小細節，幫你看透聽話者 第六章：主動出擊，探清對方的虛實 探探他的心有多深引蛇出洞，讓他自己上鉤拋磚引玉，讓他說更多準備充分，才有優勢觀其為人，投其所好 第七章：細心謹慎，不讓小人總得志 擦亮雙眼，洞穿小人小人可惡，當心敷衍面對小人，分而制之 第八章：言必有中，談話之中的博弈 聽出真意，弦外音更真實以退為進，不作辯解摸清底牌，再對之發力含沙射影不直抒據理力爭，讓對方妥協 第九章：順水推舟，摸清說話者脾氣到什麼山，唱什麼歌察言觀色，善解人意巧對上司，方能晉升

## <<1分鐘讀懂對方心理>>

### 編輯推薦

《1分鐘讀懂對方心理》特色 世事複雜，人心難測，如何在一分鐘的時間裡，看穿一個人的真實面目&hellip;&hellip; 在競爭的社會裡，每個人總是在掩飾自己。但是，每個人的長相穿著、言行舉止、肢體動作，都會洩露自己的情感趨向、思維模式、行為特徵&hellip;&hellip;無論你在生活中扮演什麼角色，只要你可以精於閱人之術，就可以遊刃有餘的行走於社會之中。

本書所要傳授的，就是教你如何在見面的第一分鐘之內，透過對方的長相穿著、言行舉止、肢體動作，立刻洞悉對方的心理，瞬間拉近彼此的距離，進而掌握成功的契機。

成功的人際關係，來自於掌握對方的個性！

在人際的交往中，攻心為上。

懂對方心理，合對方心意，就不怕得不到別人的歡心。

針對每一個交往對象，仔細分析他的心理狀態和人性弱點，以此來決定應該說什麼話，不應該說什麼話，說得恰到好處，才是一個真正的公關高手。

本書教你如何洞悉一個人的內心世界，同時教你如何制定對策，利用最小的成本，獲得最大的勝算。

想要一眼看穿人心，絕對不能錯過這本書。

看透人心並不難，只是我們沒有掌握到正確的方法！

在社交的場合上，如果你是一個善於看穿人心的高手，就可以準確的判斷對方的潛在意圖和真實想法，並且可以不費吹灰之力的攻破對方的心理防線。

本書是商務談判、市場攻略、職場面試的必備工具書，就算你不是心理學家，也可以輕鬆解讀這些個性的特徵，同時可以活用於職場關係、家庭關係、戀愛關係等各種情況上，讓你成為一個善於交際的高手。

閱讀本書之後，你就可以變得更從容，更機警，更敏銳，更精明，更有影響力，更有進取心，更有吸引力，更善解人意，更富於同情心&hellip;&hellip;

<<1分鐘讀懂對方心理>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>