第一图书网, tushu007.com

<<93個說服人心的說話術>>

图书基本信息

书名：<<93個說服人心的說話術>>

13位ISBN编号：9789866404559

10位ISBN编号：9866404552

出版时间：2010-5

出版时间：華冠文化有限公司

作者：李佳東

页数：272

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

前言在現代社會中，人與人相互之間合作的機會越來越多。
一個會說話的人，就可以流利地用語言表達自己的意圖，能把道理講得很清楚，而且層次分明，有條有理，使客戶和合作夥伴都樂於接受。
口才好、說話流利動聽的人，他在事業上成功的希望就大。
無數事實都證明了能說善道的好處，口才好的人在各種場合都能如魚得水。
他能夠從容自若地與各色人等巧妙周旋；他可以口吐蓮花，把產品介紹得人見人愛；他可以不辱使命，在談判桌上贏得主動；他能夠使自己的下屬熱血沸騰；或者贏得老板的青睞，讓自己在職場上平步青雲……　　好口才融合了一個人的觀察能力、認知能力、思維能力、分析能力、判斷能力和推理能力，是一個人，人生閱歷和社會經驗的綜合體現。
日常生活中，我們經常會碰到這樣一些情況：有的人拿著稿子講話，頭頭是道，口若懸河，一旦丟開稿子，就變得前言不搭後語；有的人私下裏議論他人，眉飛色舞，天花亂墜，一旦露面於大庭廣眾之下，便笨口拙舌。
還有的人說話不看對象，不注意場合，不考慮後果。
由此可見，學會說話，掌握一定的談吐技巧，是生活中不可缺少的一門學問。
說話準確、流暢、生動，是衡量職業人士思維能力和表達能力的基本標準，也是考核他是否具備職業競爭力的重要指標。
更重要的是，語言能力是提高自信心的強心劑。
一個人如果能把自己的想法或願望清晰、明白地表達出來，那麼他內心一定具有明確的目標和堅定的信心，同時他充滿信心的話語也會感染對方，吸引對方的注意力，直到讓人們相信，他的自信心對他人有著巨大的幫忙。
重視溝通的年代，口才差的人一定會吃虧。
有百分之九十的成功者，都是溝通高手。
想成為領導者的首要條件，就是擁有一副好口才。
所以，現在就開口吧，別在意對方的反應甚至是嘲笑，只管自己說的是否清楚、乾脆，是否把要說的話都說出來了。
只要堅持不懈，一定會有所收獲，一定會感到自己的心裡漸漸地充滿自信的力量，說話的技巧也會大有長進。

第一图书网, tushu007.com

<<93個說服人心的說話術>>

内容概要

說話力就是競爭力　　說話的成功，在於有沒有掌握「攻心」的關鍵。
說話準確、流暢、生動，是衡量職業人士思維能力和表達能力的基本標準，也是考核他是否具備職業競爭力的重要指標。
無數事實都證明了能說善道的好處，口才好的人在各種場合都能如魚得水。
他能夠從容自若地與各色人等巧妙周旋；他可以口吐蓮花，把產品介紹得人見人愛；他可以不辱使命，在談判桌上贏得主動；他能夠使自己的下屬熱血沸騰；或者贏得老板的青睞，讓自己在職場上平步青雲……　　好口才融合了一個人的觀察能力、認知能力、思維能力、分析能力、判斷能力和推理能力，是一個人，人生閱歷和社會經驗的綜合體現。
學會說話，掌握一定的談吐技巧，是生活中不可缺少的一門學問。

作者简介

李佳東　　**大學畢業，曾任出版社編輯，出版有（30歲前要賺到錢）(成敗—小事改變命運)（贏家—細節決定成敗）。

<<93個說服人心的說話術>>

书籍目录

第一章 說話辦事的技巧1.好口才，好前程2.警惕禍從口出3.善於尋找話題4.軟磨硬泡見真功5.善借外力巧佈局6.以「禮」服人有妙方7.巴掌不打笑臉人8.言不在多，達意則靈9.少說多做好處多10.勤學多練，口吐蓮花第二章 讀懂人心的技巧11.選擇正確的話題12.玩笑使語言更具魅力13.尋找合適的角度14.慎重把握說話的時機15.察言觀色，人同此心16.匠心獨運，藉勢而上17.遇見紅燈繞著走18.用正確的方法說「不」19.做人須知千金一諾第三章 以情動人的技巧20.誠實是最好的敲門磚21.給生意加點人情味22.恭維之語，多說無妨23.把話說到對方心窩裡24.人情世故記心中25.一語雙關，一石二鳥26.旁敲側擊，歪打正著27.出門遇老鄉，萬事好商量28.「誇張」的藝術第四章 無堅不摧的進攻技巧29.針鋒相對，理直氣壯30.步步為營，穩紮穩打31.出其不意，攻其不備32.以靜制動，後發制人33.以情為先，攻心為上34.軟硬兼施，圍師必闕35.隱藏動機，靜觀其變36.巧設陷阱，引蛇出洞37.抓住機會，請君入甕38.正向發問，反向而行39.冷靜思考，對症下藥第五章 滴水不漏的防禦技巧40.將錯就錯，轉移話題41.藉題發揮，勇於創新42.裝聾作啞，息事寧人43.綿裡藏針，避實就虛44.指東打西，隨機應變45.順水推舟，窺探內心46.以子之矛，攻子之盾47.和顏悅色，以理服人48.簡明扼要，提綱挈領第六章 與上司說話的技巧49.直而示之以曲50.剛而示之以柔51.正而示之以誤52.能而示之不能53.失而示之以得54.親而示之以疏55.急而示之以緩第七章 對下屬說話的技巧56.權威至上，兼收並蓄57.言而有信，說到做到58.放下架子，廣結人緣59.運用幽默，調節氣氛60.學會傾聽，將心比心61.批評之前，慎重考慮62.讚揚之時，照顧周全63.發怒之後，善於善後64.激勵有術，因人而異第八章 選擇與放棄的技巧65.防人之心不可無66.以勢壓人害處多67.不生無用之氣68.不爭無用之功69.不逞無用之強70.尊重他人，不唱反調71.不惜示弱，以退為進72.明修棧道，暗渡陳倉73.學會選擇，懂得放棄74.學會寬容，容天容地75.學會安撫，拉攏人心76.學會謙讓，贏得敬佩77.以誠相待，推心置腹78.以趣解難，化解危機79.以退為進，攻防有道第九章 靈活運用語言的技巧80.說好開頭的第一句話81.精心設計最後一句話82.使用重音，加強語氣83.打斷別人說話的藝術84.引起別人注意的技巧85.當頭喝棒，以勢取勝86.攻其一點，釜底抽薪87.借力使力，四兩撥千斤88.言簡意賅，直入主題第十章 讓言談充滿魅力的技巧89.從傾聽開始90.豐富你的言辭91.細節決定成敗92.任何時刻都要避免爭執93.個性語言最具魅力

编辑推荐

本書特色　　說話力就是競爭力　　說話的成功，在於有沒有掌握「攻心」的關鍵。
說話準確、流暢、生動，是衡量職業人士思維能力和表達能力的基本標準，也是考核他是否具備職業競爭力的重要指標。
無數事實都證明了能說善道的好處，口才好的人在各種場合都能如魚得水。
他能夠從容自若地與各色人等巧妙周旋；他可以口吐蓮花，把產品介紹得人見人愛；他可以不辱使命，在談判桌上贏得主動；他能夠使自己的下屬熱血沸騰；或者贏得老板的青睞，讓自己在職場上平步青雲……　　好口才融合了一個人的觀察能力、認知能力、思維能力、分析能力、判斷能力和推理能力，是一個人，人生閱歷和社會經驗的綜合體現。
學會說話，掌握一定的談吐技巧，是生活中不可缺少的一門學問。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com