

<<Top Sales 21天養成計畫>>

图书基本信息

书名：<<Top Sales 21天養成計畫>>

13位ISBN编号：9789867468383

10位ISBN编号：9867468384

出版时间：2009-12

作者：黃毓喬

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<Top Sales 21天養成計畫>>

內容概要

無薪假不再是你職場的夢魘，《Top Sales 21天養成計畫》教你輕鬆達到年薪百萬的秘訣！

你知道嗎？

在過去連續幾年的金融風暴與不景氣之下，仍然有許多年薪百萬、千萬以上的超級業務仍在市場上活躍著。

他們不僅沒有因為經濟不景氣被迫放無薪假或是失業，資產更沒有因此縮水，收入依然豐厚，甚至過著令人羨慕的夢幻生活。

為什麼？

很簡單，因為無論是什麼樣的行業或是公司行號成立，都需要業務人員來打前鋒，也就是說，如果沒有業務員，公司的產品與服務就沒有辦法推展，更別說要賺大錢，甚至上市、上櫃或是變成跨國企業了。

因此，業務的職缺從來不受市場景氣影響。

無論金融風暴如何肆虐，業務員是就業市場上最不容易面臨失業或裁員的一群人。

換句話說，業務不怕沒得做，就怕你不做！

《Top Sales 21天養成計畫》告訴你如何站上變身大老闆的跳板！

根據統計，台灣目前年薪兩百萬以上的上班族，高達七成以上都是業務出身，更有六成以上的主管階層，年輕時都曾當過業務。

另外，不管是微軟的老闆比爾蓋茲、生產出風靡全球IPOD、MAC電腦的賈伯斯，還是台灣經營之神王永慶、台灣首富郭台銘，他們也在年輕時跑過業務。

透過業務工作，他們不僅接觸到第一線顧客最真實的需求，更從推銷與銷售的過程當中，鍛鍊出靈活的腦袋與積極的行動力，除了發揮在日常的銷售行為上，更進一步打造了他們的專業地位與事業帝國。

除了前面提到的這幾個大老闆之外，世界五百大富豪當中，更有高達六成以上的大老闆，曾經是業務員。

不管是從財富累積的角度，或是成功事業的長遠發展來說，業務員，都是晉升最快、收入也最高的一群。

在白手起家已成神話的這個時代，業務工作仍然是讓最多人變成白手富翁的最佳途徑。

還猶豫什麼？

快站上變身大老闆的最佳跳板吧！

§ 《Top Sales 21天養成計畫》啟動你潛在的業務基因！

害怕自己沒有當業務的本錢和條件嗎？

那你絕對是想太多，其實就連三歲小孩都懂得銷售的藝術！

只要去一趟超商或是玩具店，就能看見許多小孩用哭的、用求的，使盡各種方法，只為了讓父母長輩幫他買下最喜歡的玩具。

銷售的本能，老早就存在每個人的基因裡，只要你願意，就能成為熾手可熱的超級業務員！

不管你是不是是一個舌燦蓮花的人，也不管你有沒有英俊瀟灑的外表，只要略經訓練，每一個人都可以

<<Top Sales 21天養成計畫>>

成為優秀的業務員！

而且業務工作門檻低，除了少數公司有年齡上限的限制外，大部分都沒有學經歷限制，也就是說業務員是完全沒經驗也能勝任的！

如果你想要成功擁有人人稱羨的生活，就千萬別錯過業務員這個好工作！

看《Top Sales 21天養成計畫》，21天就能從菜鳥業務變身超級業務！

本書集結了眾多Top sales多年的成功經驗，將成為業務必修的課堂由淺入深分成五個單元、共21天的養成計畫，運用許多實用的範例，提供給初入門的業務員，以及想要突破業績的Top sales們實行。最有系統的養成計畫、最紮實的技巧傳授，一天看一個單元，只要花21天就能變身超級業務員！

《Top Sales 21天養成計畫》給你超級業務所有的核心能力！

想從 A 到 A+邁向超級業務員之路，一定要學會的七大關鍵能力是：1.時間力、2.精簡力、3.資訊力、4.整理力、5.溝通力、6.企畫力、7.策略力，在本書中用最詳盡的方式介紹這些能力的重要性，以及如何培養好這些能力，除了能讓銷售更順利，更可以讓訂單自動送上門來！

<<Top Sales 21天養成計畫>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>